

São Paulo, 07 de agosto de 2024 – A **Ultrapar Participações S.A.** (B3: UGPA3 / NYSE: UGP, “Companhia” ou “Ultrapar”), com atuação em energia, mobilidade e infraestrutura logística por meio da Ultragaz, Ipiranga, Ultracargo e Hidrovias do Brasil S.A. (B3: HBSA3, “Hidrovias”), anuncia hoje seus resultados do segundo trimestre de 2024.

Receita Líquida	EBITDA Ajustado ¹	EBITDA Ajustado recorrente ¹
R\$ 32 bilhões	R\$ 1,3 bilhão	R\$ 1,3 bilhão

Lucro líquido	Geração de caixa das operações	Investimentos e Aquisições
R\$ 491 milhões	R\$ 1,3 bilhão	R\$ 1,8 bilhão

¹ Ajustes contábeis e itens não recorrentes descritos na tabela de cálculo do EBITDA – página 2

Principais destaques

- **Continuidade de bons resultados operacionais** da Ultrapar.
- Aprovação da distribuição de **R\$ 276 milhões em dividendos referentes ao 1S24**, equivalente a R\$ 0,25 por ação.
- Início da **implantação de nova governança na Hidrovias**, com (i) eleição do novo CFO, (ii) aprovação pela assembleia e primeira reunião do novo conselho de administração em junho, (iii) simplificação dos comitês e comissões de assessoramento e (iv) aprofundamento do plano estratégico de longo prazo e das alavancas de valor.
- **Aquisição** pela Ultragaz de 51,7% **de participação da Witzler**, empresa que atua na **comercialização de energia elétrica no mercado livre** e na gestão de energia de seus clientes. Esta aquisição está alinhada à estratégia da Ultragaz de ampliação de soluções energéticas a seus clientes, utilizando sua capilaridade, força comercial e marca. A Ultragaz, que já oferece soluções para clientes de baixa tensão por meio da Ultragaz Energia Inteligente (fruto da aquisição de Stella), atuará também junto aos clientes de alta tensão, consolidando o seu posicionamento no mercado de energia elétrica. A transação já foi **aprovada pelo CADE**.
- **Aquisição de 49 postos de serviços** do Grupo Pão de Açúcar com bandeira Ipiranga pela subsidiária Millennium, empresa que atua na gestão de postos de serviços. A transação foi **aprovada pelo CADE em 22 de julho de 2024**.
- **Emissão de debêntures pela Ultragaz** em julho, no valor de R\$ 700 milhões, com custo de CDI + 0,7% a.a. (abaixo do custo médio atual da dívida bruta).
- **Recebimento da última parcela da venda da Extrafarma**, no montante de R\$ 222 milhões em 01 de agosto pela Ultrapar.



Considerações sobre as informações financeiras e operacionais

As informações financeiras apresentadas neste documento foram extraídas das informações contábeis intermediárias ("Informações Trimestrais") para o período de três meses findo em 30 de junho de 2024, e preparadas de acordo com o pronunciamento técnico CPC 21 (R1) - Demonstração Intermediária e com a norma internacional IAS 34, emitida pelo "International Accounting Standards Board - IASB", e apresentadas de forma condizente com as normas expedidas pela CVM, aplicáveis à elaboração das Informações Trimestrais. As informações da Ultragaz, Ultracargo e Ipiranga são apresentadas sem eliminação de transações realizadas entre segmentos. Portanto, a soma de tais informações pode não corresponder às informações consolidadas da Ultrapar. Adicionalmente, as informações financeiras e operacionais são sujeitas a arredondamentos e, como consequência, os valores totais apresentados nas tabelas e gráficos podem diferir da agregação numérica direta dos valores que os precedem.

As informações denominadas EBITDA (Lucro Antes dos Juros, Impostos sobre a Renda e Contribuição Social sobre o Lucro Líquido, Depreciação e Amortização – LAJIDA); EBITDA Ajustado – ajustado pela amortização de ativos de contratos com clientes – direitos de exclusividade e pela amortização de mais valia de coligadas; EBITDA Ajustado recorrente – ajustado por efeitos não recorrentes; e EBIT (Lucro Antes dos Juros e Impostos sobre a Renda e Contribuição Social sobre o Lucro Líquido – LAJIR) estão apresentadas de acordo com a Resolução 156 emitida pela CVM em 23 de junho de 2022. Segue o cálculo do EBITDA a partir do lucro líquido:

Em milhões de Reais	Trimestre			Acumulado	
	2T24	2T23	1T24	1S24	1S23
Lucro líquido	491,2	238,7	455,4	946,7	512,5
(+) IR e contribuição social	192,6	59,2	209,1	401,8	151,6
(+) Despesa (receita) financeira líquida	205,7	216,7	282,8	488,5	528,3
(+) Depreciação e amortização	322,0	279,3	277,7	599,7	548,4
EBITDA	1.211,6	793,9	1.225,0	2.436,7	1.740,8
Ajuste contábil					
(+) Amortização de ativos de contratos com clientes - direitos de exclusividade	122,3	170,3	132,7	255,0	302,5
(+) Amortização de mais valia de coligadas	1,7	-	-	1,7	-
EBITDA Ajustado	1.335,6	964,2	1.357,7	2.693,3	2.043,3
Ultragaz	414,1	405,2	400,7	814,8	789,2
Ultracargo	165,0	161,0	165,2	330,3	303,4
Ipiranga	817,1	464,4	819,1	1.636,3	1.047,6
Holding e demais empresas	(60,6)	(66,4)	(42,9)	(103,6)	(96,9)
Despesas/provisões extraordinárias e ajustes pós-fechamento das vendas da Oxiteno e Extrafarma	-	-	15,6	15,6	-
Efeitos não recorrentes que afetaram EBITDA					
(-) Resultado na venda de bens (Ipiranga)	(36,5)	(30,8)	(36,5)	(72,9)	(86,7)
(-) Earnout Stella (Ultragaz)	(17,3)	-	-	(17,3)	-
(-) Despesas/provisões extraordinárias e ajustes pós-fechamento das vendas da Oxiteno e Extrafarma	-	-	(15,6)	(15,6)	-
EBITDA Ajustado recorrente	1.281,9	933,4	1.305,6	2.587,5	1.956,6
Ultragaz	396,8	405,2	400,7	797,4	789,2
Ultracargo	165,0	161,0	165,2	330,3	303,4
Ipiranga	780,7	433,6	782,7	1.563,4	960,9
Holding e demais empresas	(60,6)	(66,4)	(42,9)	(103,6)	(96,9)



Reporte de Resultados da Hidrovias do Brasil

Em maio de 2024, a Ultrapar comunicou a conclusão da aquisição de participação acionária relevante na Hidrovias, tornando-se assim acionista de referência estratégico e de longo prazo.

A partir deste momento, todo o montante de R\$ 1,3 bilhão investido na transação passou a ser contabilizado no ativo não circulante, em investimentos em controladas, controladas em conjunto e coligadas. Por sua vez, o resultado da Hidrovias está sendo contabilizado com uma defasagem de competência de dois meses, impactando o resultado por equivalência patrimonial. Portanto, no segundo trimestre de 2024, o lucro líquido da Ultrapar não possui impacto por equivalência patrimonial de Hidrovias.

Ultrapar	2T24	2T23	1T24	Δ 2T24 v 2T23	Δ 2T24 v 1T24	1S24	1S23	Δ 1S24 v 1S23
Receita líquida	32.344	29.593	30.396	9%	6%	62.740	60.144	4%
EBITDA Ajustado	1.336	964	1.358	39%	(2%)	2.693	2.043	32%
EBITDA Ajustado recorrente¹	1.282	933	1.306	37%	(2%)	2.588	1.957	32%
Depreciação e amortização ²	446	450	410	(1%)	9%	856	851	1%
Resultado financeiro	(206)	(217)	(283)	(5%)	(27%)	(489)	(528)	(8%)
Lucro líquido	491	239	455	106%	8%	947	513	85%
Investimentos	479	385	438	24%	9%	918	750	22%
Fluxo de caixa das atividades operacionais	1.298	898	(573)	44%	n/a	725	187	287%

¹ Itens não recorrentes descritos na tabela de cálculo do EBITDA – página 2

² Inclui amortização de ativos de contratos com clientes – direitos de exclusividade e amortização de mais valia de coligadas

Receita líquida – Total de R\$ 32.344 milhões (+9% vs 2T23), decorrente do maior faturamento da Ipiranga e da Ultracargo, atenuado pelo menor faturamento da Ultragaz. Em relação ao 1T24, a receita líquida aumentou 6%, devido principalmente ao maior faturamento da Ipiranga e da Ultragaz.

EBITDA Ajustado recorrente – Total de R\$ 1.282 milhões (+37% vs 2T23), principalmente em função do maior EBITDA da Ipiranga. Em relação ao 1T24, o EBITDA Ajustado recorrente diminuiu 2%, fruto do menor EBITDA da Ipiranga e Ultragaz.

Resultado da Holding e demais empresas – A Ultrapar registrou um resultado negativo de R\$ 61 milhões da Holding e demais empresas, composto de (i) R\$ 53 milhões de EBITDA negativo com a Holding e (ii) R\$ 8 milhões de EBITDA negativo com as demais empresas, consequência principalmente do pior resultado da Refinaria Riograndense. Conforme mencionado no último reporte trimestral, o resultado do KMV (antigo abastece aí) passou a ser consolidado na Ipiranga a partir do 1T24.

Depreciação e amortização – Total de R\$ 446 milhões (-1% vs 2T23), decorrente de menores amortizações de bonificações na Ipiranga atenuadas por maiores investimentos realizados nos últimos doze meses. Em relação ao 1T24, o total de custos e despesas com depreciação e amortização cresceu 9%, devido principalmente a maiores despesas com depreciação e amortização na Ipiranga.

Resultado financeiro – A Ultrapar apresentou despesa financeira líquida de R\$ 206 milhões no 2T24, melhora de R\$ 11 milhões em relação ao 2T23, reflexo principalmente do menor CDI e menor saldo médio de dívida, parcialmente compensados pelo resultado pontual negativo de marcação a mercado de R\$ 16 milhões neste trimestre. Em relação ao 1T24, período cuja despesa financeira líquida foi de R\$ 283 milhões, a diferença é explicada principalmente pelo menor resultado negativo de marcação a mercado.

Lucro líquido – Total de R\$ 491 milhões (+106% vs 2T23), fruto do maior EBITDA e da menor despesa financeira líquida. Em relação ao 1T24, o lucro líquido aumentou 8%, decorrente da menor despesa financeira líquida parcialmente compensada por maiores despesas com depreciação e amortização na Ipiranga.

Fluxo de caixa das atividades operacionais – Geração de caixa operacional de R\$ 1.298 milhões no 2T24, comparado a uma geração de R\$ 898 milhões no 2T23, principalmente em função do maior EBITDA, do menor investimento em capital de giro e do aumento de risco sacado no 2T24.

Ultragaz	2T24	2T23	1T24	Δ 2T24 v 2T23	Δ 2T24 v 1T24	1S24	1S23	Δ 1S24 v 1S23
Volume total (mil tons)	437	442	402	(1%)	9%	838	859	(2%)
Envasado	281	286	253	(2%)	11%	534	555	(4%)
Granel	156	156	149	0%	5%	305	304	0%
EBITDA Ajustado (R\$ milhões)	414	405	401	2%	3%	815	789	3%
Margem EBITDA Ajustado (R\$/ton)	948	917	997	3%	(5%)	972	919	6%
Não recorrentes ¹	17	-	-	n/a	n/a	17	-	n/a
EBITDA Ajustado recorrente (R\$ milhões)	397	405	401	(2%)	(1%)	797	789	1%
Margem EBITDA Ajustado recorrente (R\$/ton)	909	917	997	(1%)	(9%)	951	919	3%
EBITDA LTM Ajustado recorrente² (R\$ milhões)	1.656	1.487	1.665	11%	(1%)	1.656	1.487	11%
Margem EBITDA LTM Ajustado recorrente ² (R\$/ton)	964	854	966	13%	0%	964	854	13%

¹ Itens não recorrentes descritos na tabela de cálculo do EBITDA – página 2

² Não considera R\$ 333 milhões de créditos fiscais extraordinários no 4T22

Desempenho operacional – O volume vendido da Ultragaz no 2T24 diminuiu 1% em relação ao 2T23, fruto da queda de 2% no envasado, principalmente em função da continuidade do ambiente mais competitivo e inverno mais ameno em relação ao ano anterior, enquanto o granel permaneceu estável, também afetado pelo inverno mais ameno. Em comparação ao 1T24, o volume vendido foi 9% maior, reflexo da sazonalidade típica entre os períodos.

Receita líquida – Total de R\$ 2.694 milhões (-3% vs 2T23), decorrente principalmente do menor volume de vendas. Já em relação ao 1T24, a receita líquida cresceu 8%, devido ao maior volume de vendas.

Custo dos produtos vendidos – Total de R\$ 2.168 milhões (-3% vs 2T23), em função do menor volume de vendas, atenuados por maiores gastos com pessoal e maior requalificação de vasilhames. Em relação ao 1T24, o custo dos produtos vendidos aumentou 9%, fruto principalmente do maior volume de vendas.

Despesas gerais, administrativas e de vendas – Total de R\$ 228 milhões (-4% vs 2T23), reflexo de iniciativas para aumento da eficiência operacional e menores despesas com comissionamento de vendas e pessoal. Em relação ao 1T24, as despesas gerais, administrativas e de vendas aumentaram 8%, devido às maiores despesas com consultorias, comissionamento de vendas e marketing.

Outros resultados operacionais – Total de R\$ 20 milhões, melhora de R\$ 18 milhões em relação ao 2T23 e de R\$ 16 milhões em relação ao 1T24, fruto principalmente de um efeito não recorrente referente à redução de R\$ 17 milhões no *earnout* a pagar por conta da aquisição de Stella, em função da saída de um sócio.

EBITDA Ajustado recorrente – Total de R\$ 397 milhões (-2% vs 2T23), principalmente em função do menor volume de vendas e ambiente comercial mais competitivo no segmento envasado. Em relação ao 1T24, o EBITDA Ajustado recorrente caiu 1% devido às maiores despesas, apesar do maior volume de vendas.

Investimentos – Foram investidos R\$ 94 milhões neste trimestre, direcionados principalmente às instalações em novos clientes no segmento granel, à aquisição e reposição de vasilhames, à expansão em novas energias e à manutenção das operações existentes.



Em milhões de Reais

Ultracargo	2T24	2T23	1T24	Δ 2T24 v 2T23	Δ 2T24 v 1T24	1S24	1S23	Δ 1S24 v 1S23
Capacidade estática ¹ (mil m³)	1.067	955	1.067	12%	0%	1.067	955	12%
m³ faturado (mil m³)	4.307	3.629	4.196	19%	3%	8.503	7.090	20%
EBITDA Ajustado (R\$ milhões)	165	161	165	3%	0%	330	303	9%
Margem EBITDA Ajustado (%)	63%	63%	63%	0 p.p.	(0) p.p.	63%	61%	1 p.p.
EBITDA LTM Ajustado (R\$ milhões)	658	570	654	16%	1%	658	570	16%
Margem EBITDA LTM Ajustado (%)	63%	60%	63%	3 p.p.	0 p.p.	63%	60%	3 p.p.

¹ Média mensal

Desempenho operacional – A capacidade estática média da Ultracargo cresceu 12% em relação ao 2T23, devido às adições de (i) 90 mil m³ referentes a 50% de participação em Opla a partir de julho de 2023, (ii) 12 mil m³ advindos da aquisição da base de Rondonópolis da Ipiranga a partir de setembro de 2023, e (iii) 10 mil m³ de expansão do terminal de Vila do Conde a partir de julho de 2023. O m³ faturado cresceu 19% em relação ao 2T23, fruto do início das operações em Opla e Rondonópolis e da maior movimentação de combustíveis em Vila do Conde, atenuados pela menor movimentação *spot* de combustíveis em Santos e Itaquí. Em comparação ao 1T24, o m³ faturado aumentou 3%, em função da maior movimentação de etanol em Opla, atenuada pela menor movimentação *spot* de combustíveis em Santos e Itaquí.

Receita líquida – Total de R\$ 264 milhões (+2% vs 2T23), decorrente do maior m³ faturado, apesar de menores vendas *spot*. Em relação ao 1T24, a receita líquida permaneceu estável.

Custo dos serviços prestados – Total de R\$ 96 milhões (+4% vs 2T23), devido a maiores custos com depreciação, em linha com o aumento de capacidade. Em relação ao 1T24, o custo dos serviços prestados aumentou 4%, em função de maiores custos com manutenção, parcialmente compensados por menores gastos com pessoal.

Despesas gerais, administrativas e de vendas – Total de R\$ 45 milhões (-6% vs 2T23), decorrente principalmente de menores despesas com pessoal. Em relação ao 1T24, as despesas gerais, administrativas e de vendas reduziram 3%, devido a menores despesas com pessoal, atenuadas por maiores despesas com assessorias e consultorias relacionadas a projetos de expansão.

Equivalência patrimonial – Piora de R\$ 9 milhões, devido principalmente ao ganho de R\$ 8 milhões com a desmobilização da União Vopak no 2T23.

EBITDA Ajustado – Total de R\$ 165 milhões (+3% vs 2T23), reflexo da maior ocupação da capacidade com ganhos de rentabilidade, menores despesas e ganhos de produtividade e eficiência, apesar das menores vendas *spot* e do ganho de R\$ 8 milhões com a desmobilização da União Vopak no 2T23. Em relação ao 1T24, o EBITDA Ajustado permaneceu estável.

Investimentos – Os investimentos no período foram de R\$ 154 milhões, direcionados principalmente aos projetos de construção ou expansão dos terminais de Palmeirante, Itaquí, Santos e Rondonópolis, além de investimentos para maior eficiência, manutenção e segurança operacional dos terminais.

Ipiranga	2T24	2T23	1T24	Δ 2T24 v 2T23	Δ 2T24 v 1T24	1S24	1S23	Δ 1S24 v 1S23
Volume total (mil m³)	5.850	5.607	5.583	4%	5%	11.433	11.091	3%
Diesel	3.016	2.883	2.750	5%	10%	5.766	5.716	1%
Ciclo Otto	2.727	2.639	2.745	3%	(1%)	5.472	5.198	5%
Outros¹	107	86	88	25%	20%	195	177	10%
EBITDA Ajustado (R\$ milhões)	817	464	819	76%	0%	1.636	1.048	56%
Margem EBITDA Ajustado (R\$/m³)	140	83	147	69%	(5%)	143	94	52%
Não recorrentes²	36	31	36	18%	0%	73	87	(16%)
EBITDA Ajustado recorrente (R\$ milhões)	781	434	783	80%	0%	1.563	961	63%
Margem EBITDA Ajustado recorrente (R\$/m³)	133	77	140	73%	(5%)	137	87	58%
EBITDA LTM Ajustado recorrente (R\$ milhões)	4.148	1.728	3.801	140%	9%	4.148	1.728	140%
Margem EBITDA LTM Ajustado recorrente (R\$/m³)	177	75	164	137%	8%	177	75	137%

¹ Óleos combustíveis, arla 32, querosene, lubrificantes e graxas

² Itens não recorrentes descritos na tabela de cálculo do EBITDA – página 2

Desempenho operacional – O volume vendido da Ipiranga cresceu 4% em relação ao 2T23, com aumento de 5% no diesel e 3% no ciclo Otto, com maior participação do etanol em detrimento da gasolina no mix de produtos. Em comparação ao 1T24, o volume foi 5% maior, principalmente em função do aumento de 10% no diesel, fruto da sazonalidade típica entre os períodos.

Receita líquida – Total de R\$ 29.431 milhões (+11% vs 2T23), devido principalmente ao maior volume de vendas e aos repasses dos aumentos de custos dos combustíveis. Em relação ao 1T24, a receita líquida cresceu 6%, fruto do maior volume de vendas.

Custo dos produtos vendidos – Total de R\$ 28.019 milhões (+9% vs 2T23), principalmente em função dos maiores custos dos combustíveis e pelo maior volume de vendas. Em relação ao 1T24, houve aumento de 6%, decorrente do maior volume de vendas.

Despesas gerais, administrativas e de vendas – Total de R\$ 830 milhões (+30% vs 2T23), fruto de maiores despesas com pessoal (principalmente maior quadro físico e dissídio), depreciação, frete (maior volume de vendas) e despesas pontuais com mudança de escritório. Em relação ao 1T24, as despesas gerais, administrativas e de vendas apresentaram aumento de 17%, reflexo de maiores despesas com frete (maior volume de vendas), pessoal (principalmente maior quadro físico e provisões) e despesas pontuais com a mudança dos escritórios do Rio de Janeiro e São Paulo.

Outros resultados operacionais – Total de R\$ 109 milhões negativos, melhora de R\$ 100 milhões em relação ao 2T23 e de R\$ 56 milhões em relação ao 1T24, fruto principalmente de menores despesas com CBios.

Resultado na venda de bens – Total de R\$ 36 milhões (+13% vs 2T23), decorrente da venda de imóveis, com destaque para o edifício do Rio de Janeiro. Em relação ao 1T24, o resultado na venda de bens permaneceu estável.

EBITDA Ajustado recorrente – Total de R\$ 781 milhões (+80% vs 2T23), principalmente em função de melhores margens, fruto da normalização do ambiente concorrencial e de ganhos de estoque no 2T24, em comparação a perdas de estoque decorrentes das reduções de custos no 2T23, apesar de maiores despesas e irregularidades no mercado (principalmente benefícios fiscais no Amapá revogados em abril/24, e aumento da importação de nafta, que ingressa no país como insumo para a indústria química com carga tributária menor, mas acaba sendo também vendida como gasolina sem o recolhimento da totalidade dos tributos). Em relação ao 1T24, o EBITDA Ajustado recorrente permaneceu estável, principalmente em função da redução do efeito das distorções tributárias, apesar de maiores despesas no período.

Investimentos – Foram investidos R\$ 228 milhões no trimestre, direcionados à ampliação e manutenção das redes de postos e franquias e à infraestrutura logística, além de investimento para evolução da plataforma de tecnologia da empresa. Do total investido, R\$ 49 milhões referem-se a imobilizações e adições ao intangível, R\$ 154 milhões a ativos de contratos com clientes (direito de exclusividade) e R\$ 25 milhões a liberações de financiamentos a clientes e antecipações de aluguel, líquidas de recebimento.



Em milhões de Reais

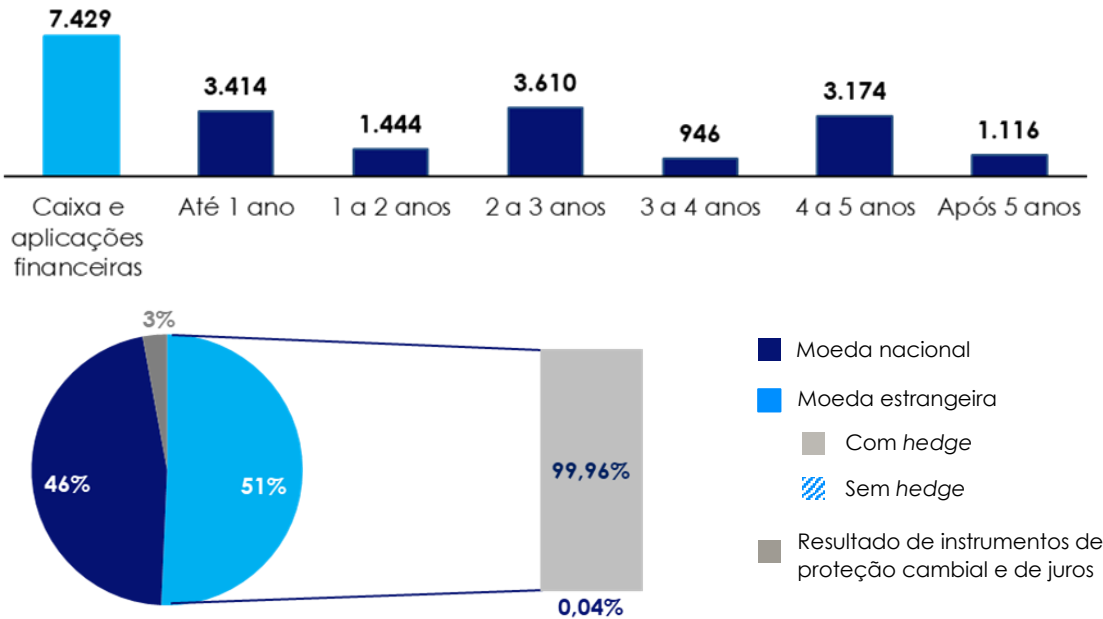
Ultrapar – Endividamento	2T24	2T23	1T24
Caixa e aplicações financeiras	7.429	6.216	6.607
Dívida bruta	(13.703)	(12.692)	(12.958)
Arrendamentos a pagar	(1.426)	(1.531)	(1.472)
Dívida líquida	(7.700)	(8.007)	(7.823)
Dívida líquida/EBITDA LTM Ajustado¹	1,2x	2,1x	1,3x
Fornecedores convênio (risco sacado)	(1.531)	(1.468)	(1.304)
Passivo financeiro de clientes (vendedor)	(244)	(388)	(278)
Recebíveis dos desinvestimentos (Oxiten e Extrafarma)	220	1.083	964
Dívida líquida + risco sacado + vendedor + recebíveis	(9.256)	(8.779)	(8.441)
Custo médio da dívida bruta	110% DI	105% DI	109% DI
	DI + 1,0%	DI + 0,7%	DI + 0,9%
Rendimento médio do caixa (% DI)	99%	99%	97%
Prazo médio de amortização da dívida bruta (anos)	3,3	3,9	3,5

¹ EBITDA LTM Ajustado não inclui ganho de capital e ajustes de fechamento com as vendas da Oxiten e Extrafarma, e créditos fiscais extraordinários; além disso, não inclui o resultado LTM da Extrafarma desde a conclusão da sua venda

A Ultrapar encerrou o 2T24 com dívida líquida de R\$ 7,7 bilhões (1,2x EBITDA LTM Ajustado), em comparação a R\$ 7,8 bilhões em março de 2024 (1,3x EBITDA LTM Ajustado). A queda do endividamento líquido deve-se principalmente à geração de caixa operacional do período e recebimento da última parcela da venda da Oxiten de R\$ 755 milhões, parcialmente compensados pelo montante de R\$ 1,3 bilhão referente à aquisição e reclassificação das ações da Hidrovias para a linha de “Investimentos”. A queda da alavancagem financeira é reflexo do maior EBITDA LTM e da menor dívida líquida.

Cabe destacar que existem recebíveis ainda não incluídos no endividamento líquido da Ultrapar relacionados à venda da Extrafarma (R\$ 183 milhões, corrigidos por CDI + 0,5% a.a. desde agosto de 2022, recebidos em 01 agosto de 2024, mas não refletidos no balanço de junho de 2024).

Caixa e perfil de amortização e composição por moeda da dívida bruta:





Atualizações sobre temas ESG

A **Ultrapar**, de forma consolidada, contribuiu com aproximadamente R\$ 5 milhões em campanhas para apoio as comunidades afetadas pelas chuvas no Rio Grande do Sul.

Para apoiar as comunidades afetadas pelas chuvas no Rio Grande do Sul, a **Ultragaz** realizou a **doação de botijões P-13** para mais de 40 cozinhas solidárias. Para os **colaboradores** atingidos, disponibilizou apoio do serviço social e **suporte psicológico**, além de campanha de **matchfunding**, triplicando o valor a cada R\$ 1 doado pelos colaboradores. Para os **revendedores**, dentre outras iniciativas, foram renegociados prazos de pagamento e auxílio na recuperação das vendas.

A **Ipiranga** também realizou **campanhas de matchfunding** para arrecadação de recursos financeiros que foram revertidos em cestas básicas para as comunidades atingidas, realizou **doações de combustíveis** para serviços essenciais de resgate e **suporte psicológico** para funcionários. Para os colaboradores impactados, a Ipiranga realizou uma **doação emergencial para suporte imediato**, além de **suporte psicológico** e **auxílio para limpeza** das residências. Para as vendas, foi concedido **apoio financeiro** com adesão dos postos das regiões atingidas por meio da prorrogação de aluguel, financiamentos, *royalties*, fundo de marketing e apoio destinado a reconstrução de postos atingidos.

A **Ultrapar** foi reconhecida como uma das **100 Empresas Mais Influentes** do Brasil, em premiação promovida pela revista Veja Negócios, que destaca as organizações com melhor desempenho no último ano em termos de faturamento, rentabilidade, reputação, pioneirismo e adoção de políticas ESG.

Com a liderança do **Instituto Ultra** e apoio estratégico da Alicerce Educação, em junho, iniciou-se o projeto **Educar para Transformar**, em Barcarena (PA), com o objetivo de recuperar a base educacional de 300 alunos de sete escolas da rede municipal. As aulas são realizadas três vezes na semana, e terão duração de seis meses.

A **Ultragaz** publicou, em junho, seu **Relatório de Sustentabilidade** de 2023 ([clique aqui](#) para acessar o arquivo), destacando a materialização do seu portfólio de soluções de energia (geração distribuída e biometano), além do investimento de mais de R\$ 13 milhões em segurança e o alcance de 40% de diversidade na liderança.

A Ultragaz também foi uma das 3 empresas destaque no **Prêmio Exame ESG** na categoria Combustíveis e Transição Energética, trazendo como pontos fortes a descarbonização e a ecoeficiência de sua operação.

Devido à construção de seu terminal em Palmeirante (TO), a **Ultracargo** abriu as inscrições para o **Programa de Formação Operacional** na região. O programa é gratuito, tem duração de dois meses e contará com 30 vagas, sendo 50% delas afirmativas para mulheres, promovendo qualificação profissional para as comunidades locais.

Por mais um ano consecutivo, a **Ipiranga** alcançou o 1º lugar no ranking setorial de Energia do **Prêmio Merco de Responsabilidade ESG**, instrumento de avaliação reputacional de empresas, ocupando o ranking geral entre as 50 melhores.

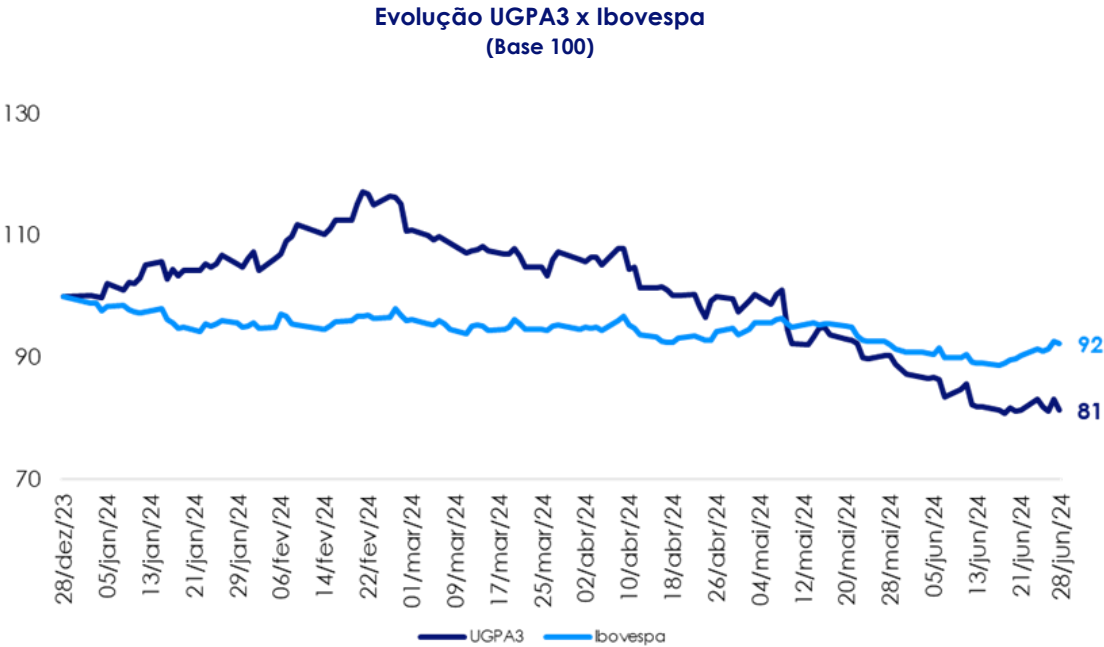
Além disso, a Ipiranga recebeu a medalha **Compromisso ESG** no **Ecovadis**, plataforma de avaliação de práticas de sustentabilidade na cadeia de valor. O resultado mostra evolução na jornada ESG da Ipiranga em relação ao último ciclo de avaliação, colocando-se a mais de 10 pontos percentuais à frente das demais empresas do mesmo setor avaliadas pela plataforma.



Mercado de capitais	2T24	2T23	1T24
Quantidade final de ações (mil)	1.115.404	1.115.204	1.115.404
Valor de mercado¹ (R\$ milhões)	24.093	21.066	31.756
B3			
Volume médio/dia (mil ações)	4.297	8.195	5.366
Volume financeiro médio/dia (R\$ mil)	106.068	134.135	153.270
Cotação média (R\$/ação)	24,68	16,37	28,56
NYSE			
Quantidade de ADRs² (mil ADRs)	59.223	57.461	56.388
Volume médio/dia (mil ADRs)	1.340	1.353	1.443
Volume financeiro médio/dia (US\$ mil)	6.490	4.434	8.361
Cotação média (US\$/ADR)	4,84	3,28	5,79
Total			
Volume médio/dia (mil ações)	5.637	9.548	6.809
Volume financeiro médio/dia (R\$ mil)	139.743	156.026	194.694

¹ Calculado a partir do preço de fechamento da ação no período
² 1 ADR = 1 ação ordinária

O volume financeiro médio negociado da Ultrapar, considerando as negociações ocorridas na B3 e na NYSE, foi de R\$ 140 milhões/dia no 2T24 (-28% vs 1T24). As ações da Ultrapar encerraram o 2T24 cotadas a R\$ 21,60 na B3, queda de 24% no trimestre, enquanto o índice Ibovespa depreciou 3%. Na NYSE, as ações da Ultrapar apresentaram queda de 32% enquanto o índice Dow Jones depreciou 2% no trimestre. A Ultrapar encerrou o 2T24 com valor de mercado de R\$ 24 bilhões.



Fonte: Broadcast



Teleconferência 2T24

A Ultrapar realizará a teleconferência com analistas e investidores no dia 08 de agosto de 2024 para comentários sobre o desempenho da Companhia no segundo trimestre de 2024 e perspectivas. A apresentação estará disponível para *download* no *website* da Companhia 30 minutos antes de seu início.

A teleconferência será transmitida via webcast e realizada em português com tradução simultânea para inglês. Favor conectar-se com 10 minutos de antecedência.

Teleconferência em português com tradução simultânea para inglês

Horário: 11h00 (BRT) / 10h00 (EDT)

Link de acesso via webcast

Participantes do Brasil: clique [aqui](#)

Participantes internacionais: clique [aqui](#)



Em milhões de Reais

ULTRAPAR - Balanço patrimonial	JUN 24	JUN 23	MAR 24
ATIVO			
Caixa e equivalentes de caixa	3.830,7	5.378,1	3.747,6
Aplicações financeiras e instrumentos financeiros derivativos de proteção	300,8	337,4	309,5
Contas a receber de clientes e financiamentos a clientes	4.516,8	3.647,8	4.206,9
Contas a receber - venda de controladas	219,9	887,7	963,7
Estoques	3.989,6	3.686,9	4.371,9
Tributos a recuperar	1.665,8	1.672,0	1.688,2
Despesas antecipadas	151,2	135,4	184,7
Ativos de contratos com clientes - direitos de exclusividade	776,6	736,1	779,2
Outros	294,6	108,2	323,3
Total Ativo Circulante	15.746,1	16.589,6	16.574,9
Aplicações financeiras e instrumentos financeiros derivativos de proteção	3.297,9	500,9	2.550,0
Contas a receber de clientes e financiamentos a clientes	691,4	507,8	599,2
Contas a receber - venda de controladas	-	195,6	-
Imposto de renda e contribuição social diferidos	1.267,6	1.063,9	1.155,5
Tributos a recuperar	2.731,0	2.706,7	2.548,1
Depósitos judiciais	1.054,5	969,6	1.034,9
Despesas antecipadas	61,9	79,9	53,4
Ativos de contratos com clientes - direitos de exclusividade	1.432,4	1.506,6	1.436,7
Outros	286,8	204,3	306,1
Investimentos em controladas, controladas em conjunto e coligadas	1.598,7	121,3	316,2
Ativos de direito de uso, líquido	1.612,0	1.766,3	1.671,6
Imobilizado, líquido	6.585,2	5.994,6	6.494,6
Intangível, líquido	1.974,7	2.071,3	1.872,1
Total Ativo Não Circulante	22.594,1	17.688,9	20.038,6
TOTAL ATIVO	38.340,2	34.278,5	36.613,5
PASSIVO			
Fornecedores	3.126,8	2.481,4	3.077,8
Fornecedores convênio	1.531,3	1.468,5	1.304,1
Empréstimos, financiamentos e instrumentos financeiros derivativos de proteção	2.987,4	1.327,6	2.830,9
Debêntures	427,5	1.172,0	942,3
Salários e encargos sociais	398,9	375,1	348,9
Impostos a pagar	429,0	381,5	251,0
Arrendamentos a pagar	332,4	286,1	314,1
Passivo financeiro de clientes (vendedor)	135,4	162,3	148,1
Provisão para crédito de descarbonização	147,1	377,4	-
Outros	634,9	407,9	664,2
Total Passivo Circulante	10.150,7	8.439,7	9.881,4
Empréstimos, financiamentos e instrumentos financeiros derivativos de proteção	6.178,7	6.180,3	5.002,1
Debêntures	4.109,7	4.012,1	4.182,5
Provisões para riscos tributários, cíveis e trabalhistas	1.252,0	1.050,1	1.241,2
Benefícios pós-emprego	250,3	198,7	246,8
Arrendamentos a pagar	1.093,8	1.244,9	1.158,0
Passivo financeiro de clientes (vendedor)	109,1	225,4	129,5
Outros	342,1	320,6	396,3
Total Passivo Não Circulante	13.335,6	13.232,1	12.356,3
TOTAL PASSIVO	23.486,3	21.671,8	22.237,7
PATRIMÔNIO LÍQUIDO			
Capital social	6.621,8	6.621,8	6.621,8
Reservas	6.998,6	5.262,7	6.996,8
Ações em tesouraria	(450,3)	(470,5)	(470,0)
Outros	1.113,7	682,6	679,7
Participação dos não-controladores	570,0	510,1	547,6
Total Patrimônio Líquido	14.853,9	12.606,7	14.375,8
TOTAL PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	38.340,2	34.278,5	36.613,5
Caixa e aplicações financeiras	7.429,5	6.216,4	6.607,0
Dívida bruta	(13.703,2)	(12.692,0)	(12.957,8)
Arrendamentos a pagar	(1.426,2)	(1.531,0)	(1.472,1)
Endividamento líquido	(7.699,8)	(8.006,6)	(7.822,9)

Em milhões de Reais

ULTRAPAR - Demonstração do resultado	2T24	2T23	1T24	1S24	1S23
Receita líquida de vendas e serviços	32.343,9	29.592,5	30.395,9	62.739,8	60.144,3
Custos dos produtos vendidos e dos serviços prestados	(30.235,9)	(27.920,3)	(28.334,7)	(58.570,5)	(56.759,3)
Lucro bruto	2.108,1	1.672,3	2.061,2	4.169,3	3.385,0
Receitas (despesas) operacionais					
Com vendas e comerciais	(644,1)	(523,8)	(569,0)	(1.213,1)	(1.034,7)
Gerais e administrativas	(513,5)	(469,2)	(440,8)	(954,3)	(923,2)
Resultado na venda de bens	37,1	39,8	36,8	73,9	92,6
Outros resultados operacionais, líquidos	(88,2)	(206,0)	(137,8)	(226,0)	(339,2)
Lucro operacional	899,3	513,0	950,4	1.849,7	1.180,4
Resultado financeiro					
Receitas financeiras	280,6	186,7	160,2	440,8	377,1
Despesas financeiras	(486,3)	(403,4)	(443,0)	(929,3)	(905,4)
Equivalência patrimonial					
Participação nos lucros de coligadas, controladas e empreendimentos controlados em conjunto	(8,0)	1,6	(3,1)	(11,1)	12,0
Amortização de mais valia de coligadas	(1,7)	-	-	(1,7)	-
Lucro antes do imposto de renda e contribuição social	683,8	297,9	664,6	1.348,4	664,1
Imposto de renda e contribuição social					
Corrente	(306,9)	(164,7)	(87,9)	(394,7)	(304,4)
Diferido	114,2	105,5	(121,3)	(7,0)	152,8
Lucro líquido	491,2	238,7	455,4	946,7	512,5
Lucro atribuível a:					
Acionistas da Ultrapar	437,9	213,9	431,5	869,4	475,9
Acionistas não controladores de controladas	53,3	24,8	24,0	77,3	36,6
EBITDA Ajustado	1.335,6	964,2	1.357,7	2.693,3	2.043,3
Não recorrentes ¹	(53,8)	(30,8)	(52,1)	(105,8)	(86,7)
EBITDA Ajustado recorrente	1.281,9	933,4	1.305,6	2.587,5	1.956,6
Depreciação e amortização ²	446,0	449,6	410,3	856,4	850,8
Investimentos totais ³	479,4	385,3	438,4	917,8	750,0
Índices					
Lucro por ação (R\$)	0,40	0,20	0,39	0,79	0,43
Dívida líquida / EBITDA LTM Ajustado ⁴	1,2x	2,1x	1,3x	1,2x	2,1x
Margem bruta (%)	6,5%	5,7%	6,8%	6,6%	5,6%
Margem operacional (%)	2,8%	1,7%	3,1%	2,9%	2,0%
Margem EBITDA Ajustado (%)	4,1%	3,3%	4,5%	4,3%	3,4%
Margem EBITDA Ajustado recorrente (%)	4,0%	3,2%	4,3%	4,1%	3,3%
Número de funcionários⁵	10.126	10.050	9.988	10.126	10.050

¹ Itens não recorrentes descritos na tabela de cálculo do EBITDA – página 2² Inclui amortização de ativos de contratos com clientes – direitos de exclusividade e amortização de mais valia de coligadas³ Inclui imobilizações e adições ao intangível (líquidas de desinvestimentos), ativos de contratos com clientes (direito de exclusividade), custos diretos iniciais de ativos de direito de uso, aportes realizados nas SPEs (Sociedade de Propósito Específico), pagamentos de outorga, liberações de financiamentos a clientes, antecipações de aluguel (líquidos de recebimentos), aquisições de participações acionárias e contraprestação de arrendamentos a pagar⁴ EBITDA LTM Ajustado não inclui ganho de capital e ajustes de fechamento com as vendas da Oxiteno e Extrafarma, e créditos fiscais extraordinários; além disso, não inclui o resultado LTM da Extrafarma desde a conclusão da sua venda⁵ Número de funcionários de 2023 foi revisado para refletir novo critério (inclui somente colaboradores ativos e colaboradores afastados por até 12 meses)



Em milhões de Reais		
ULTRAPAR - Demonstração dos fluxos de caixa	JAN - JUN 2024	JAN - JUN 2023
Fluxos de caixa das atividades operacionais		
Lucro líquido	946,7	512,5
Ajustes para reconciliar o lucro líquido ao caixa gerado (consumido) pelas atividades operacionais		
Participação nos lucros de coligadas, controladas e controladas em conjunto e amortização de mais valia de coligadas	12,8	(12,0)
Amortização de ativos de contratos com clientes - direitos de exclusividade	255,0	302,5
Amortização de ativos de direito de uso	149,9	150,2
Depreciações e amortizações	453,8	402,5
Juros, variações monetárias e cambiais	691,9	797,4
Imposto de renda e contribuição social correntes e diferidos	401,8	151,6
Resultado na venda ou baixa de bens e demais ativos	(109,1)	(92,6)
Instrumento patrimonial outorgado	27,7	14,0
Provisão de descarbonização – CBios	321,3	376,6
Demais provisões e ajustes	69,7	91,4
	3.221,3	2.694,3
(Aumento) diminuição nos ativos		
Contas a receber e financiamentos a clientes	(243,1)	1.011,7
Estoques	297,3	1.234,9
Impostos a recuperar	(308,9)	(464,4)
Dividendos recebidos de controladas, coligadas e controladas em conjunto	2,0	5,6
Outros ativos	(132,4)	107,2
Aumento (diminuição) nos passivos		
Fornecedores e fornecedores convênio	(1.057,2)	(3.445,7)
Salários e encargos sociais	(95,9)	(86,8)
Obrigações tributárias	(38,4)	(1,9)
Outros passivos	(107,0)	(119,1)
Aquisição de CBIOs e créditos de carbono	(450,9)	(379,2)
Pagamentos de ativos de contratos com clientes - direitos de exclusividade	(195,7)	(273,4)
Pagamentos de contingências	(30,9)	(39,6)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(135,6)	(56,6)
Caixa líquido gerado (consumido) pelas atividades operacionais	724,5	187,1
Fluxos de caixa das atividades de investimentos		
Aplicações financeiras, líquidas de resgates	(2.086,4)	344,0
Aquisição de imobilizado e intangível	(683,4)	(456,5)
Caixa gerado com a venda de investimentos e outros ativos	977,0	199,2
Caixa consumido na compra de investimentos e outros ativos	(1.102,9)	(90,3)
Caixa líquido gerado (consumido) pelas atividades de investimentos	(2.895,6)	(3,5)
Fluxos de caixa das atividades de financiamentos		
Empréstimos, financiamentos e debêntures		
Captação	2.856,0	2.511,3
Amortização	(1.386,6)	(1.857,6)
Juros e derivativos (pagos) ou recebidos	(629,5)	(666,7)
Pagamentos de arrendamentos	(220,7)	(182,5)
Dividendos pagos	(461,2)	(108,7)
Captações de passivo financeiro de clientes	-	6,8
Pagamentos de passivo financeiro de clientes	(81,9)	(95,4)
Aumento de capital realizado por acionistas não controladores e resgate de cotas	13,5	-
Sociedades relacionadas	(13,4)	(6,0)
Caixa líquido gerado (consumido) pelas atividades de financiamentos	76,2	(398,9)
Variação cambial de caixa e equivalentes de caixa em moeda estrangeira	-	(28,4)
Aumento (diminuição) de caixa e equivalentes de caixa	(2.095,0)	(243,7)
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	5.925,7	5.621,8
Caixa e equivalentes de caixa no fim do período	3.830,7	5.378,1
Transações sem efeito caixa		
Adições em ativos de direito de uso e arrendamentos a pagar	97,8	168,0
Adições em ativos de contratos com clientes - direitos de exclusividade	27,8	66,3
Reclassificação entre ativo financeiro e investimento em coligadas	645,3	-
Emissão de ações referente ao bônus de subscrição - indenização - aquisição Extrafarma	4,1	0,4
Aquisições de imobilizado e intangível sem efeito caixa	9,0	30,8



Em milhões de Reais

ULTRAGAZ - Capital operacional	JUN 24	JUN 23	MAR 24
ATIVO OPERACIONAL			
Clientes	611,0	560,0	571,1
Clientes a receber LP	17,1	5,8	15,2
Estoques	193,5	186,9	198,7
Impostos	136,6	175,5	135,4
Depósitos judiciais	257,6	248,8	256,1
Outros	103,5	120,7	115,1
Ativos de direito de uso	149,1	149,6	154,8
Imobilizado / Intangível	1.753,4	1.650,2	1.733,6
TOTAL ATIVO OPERACIONAL	3.221,9	3.097,5	3.180,0
PASSIVO OPERACIONAL			
Fornecedores	238,4	233,5	236,8
Salários e encargos	121,8	114,5	101,8
Impostos	8,7	7,7	9,0
Provisões judiciais	161,5	135,8	167,3
Arrendamentos a pagar	186,5	187,6	192,4
Outros	74,6	67,5	66,1
TOTAL PASSIVO OPERACIONAL	791,4	746,7	773,4

Em milhões de Reais

ULTRAGAZ - Demonstração do resultado	2T24	2T23	1T24	1S24	1S23
Receita líquida	2.694,1	2.776,3	2.499,9	5.194,0	5.416,9
Custo dos produtos vendidos	(2.167,6)	(2.230,7)	(1.985,3)	(4.152,9)	(4.359,3)
Lucro bruto	526,5	545,6	514,6	1.041,1	1.057,7
Despesas operacionais					
Vendas e comerciais	(138,1)	(162,6)	(131,1)	(269,1)	(303,9)
Gerais e administrativas	(89,6)	(75,2)	(80,4)	(170,0)	(147,5)
Resultado na venda de bens	0,6	7,0	0,3	0,9	6,8
Outros resultados operacionais	20,4	2,1	4,3	24,7	8,2
Lucro operacional	319,8	317,0	307,7	627,5	621,3
Equivalência patrimonial	0,5	(0,0)	(0,0)	0,5	(0,0)
EBITDA Ajustado	414,1	405,2	400,7	814,8	789,2
Não recorrentes ¹	(17,3)	-	-	(17,3)	-
EBITDA Ajustado recorrente	396,8	405,2	400,7	797,4	789,2
Depreciação e amortização ²	93,8	88,3	93,0	186,8	167,9
Índices					
Margem bruta (R\$/ton)	1.206	1.235	1.281	1.242	1.232
Margem operacional (R\$/ton)	732	717	766	748	724
Margem EBITDA Ajustado (R\$/ton)	948	917	997	972	919
Margem EBITDA Ajustado recorrente (R\$/ton)	909	917	997	951	919
Número de funcionários³	3.602	3.620	3.536	3.602	3.620

¹ Itens não recorrentes descritos na tabela de cálculo do EBITDA – página 2² Inclui amortização de ativos de contratos com clientes – direitos de exclusividade³ Número de funcionários de 2023 foi revisado para refletir novo critério (inclui somente colaboradores ativos e colaboradores afastados por até 12 meses)



Em milhões de Reais

ULTRACARGO - Capital operacional	JUN 24	JUN 23	MAR 24
ATIVO OPERACIONAL			
Clientes	44,2	28,0	37,8
Estoques	12,4	10,5	12,1
Impostos	6,0	7,4	6,6
Outros	59,4	90,9	77,5
Ativos de direito de uso	610,6	631,9	621,0
Imobilizado / Intangível / Investimentos	2.336,6	1.784,3	2.221,9
TOTAL ATIVO OPERACIONAL	3.069,2	2.553,0	2.976,9
PASSIVO OPERACIONAL			
Fornecedores	86,6	43,4	55,9
Salários e encargos	37,3	44,1	32,9
Impostos	17,9	5,3	13,6
Provisões judiciais	18,2	9,4	17,5
Arrendamentos a pagar	551,6	584,7	564,9
Outros ¹	49,6	53,2	39,0
TOTAL PASSIVO OPERACIONAL	761,2	740,2	723,8

¹ Inclui saldo da conta obrigações com clientes de longo prazo

Em milhões de Reais

ULTRACARGO - Demonstração do resultado	2T24	2T23	1T24	1S24	1S23
Receita líquida	263,6	257,4	263,2	526,9	493,8
Custo dos serviços prestados	(95,6)	(91,6)	(92,1)	(187,8)	(179,3)
Lucro bruto	168,0	165,8	171,1	339,1	314,5
Despesas operacionais					
Vendas e comerciais	(2,2)	(2,6)	(3,6)	(5,8)	(6,2)
Gerais e administrativas	(42,3)	(44,8)	(42,2)	(84,5)	(80,8)
Resultado na venda de bens	0,0	0,4	(0,0)	0,0	0,3
Outros resultados operacionais	3,5	1,2	1,7	5,2	1,0
Lucro operacional	126,9	119,9	127,0	254,0	228,9
Equivalência patrimonial					
Participação nos lucros de coligadas, controladas e empreendimentos controlados em conjunto	1,0	7,9	1,5	2,4	7,5
Amortização de mais valia de coligadas	(1,7)	-	-	(1,7)	-
EBITDA Ajustado	165,0	161,0	165,2	330,3	303,4
Depreciação e amortização ¹	38,8	33,2	36,7	75,6	66,9
Índices					
Margem bruta (%)	63,7%	64,4%	65,0%	64,4%	63,7%
Margem operacional (%)	48,2%	46,6%	48,3%	48,2%	46,4%
Margem EBITDA Ajustado (%)	62,6%	62,6%	62,8%	62,7%	61,4%
Número de funcionários²	836	856	843	836	856

¹ Inclui amortização de mais valia de coligadas² Número de funcionários de 2023 foi revisado para refletir novo critério (inclui somente colaboradores ativos e colaboradores afastados por até 12 meses)



Em milhões de Reais

IPIRANGA - Capital operacional	JUN 24	JUN 23	MAR 24
ATIVO OPERACIONAL			
Clientes	3.866,4	3.066,4	3.614,5
Clientes a receber LP	674,3	513,5	584,0
Estoques	3.783,7	3.489,5	4.161,2
Impostos	3.805,8	3.794,7	3.688,9
Ativos de contratos com clientes - direitos de exclusividade	2.208,4	2.240,8	2.215,0
Outros	888,5	586,0	909,4
Ativos de direito de uso	844,5	978,3	888,5
Imobilizado / Intangível / Investimentos	4.414,5	4.401,9	4.354,7
TOTAL ATIVO OPERACIONAL	20.486,1	19.071,1	20.416,2
PASSIVO OPERACIONAL			
Fornecedores	4.313,7	3.663,8	4.066,4
Salários e encargos	205,4	168,1	181,8
Benefícios pós-emprego	266,9	212,1	262,9
Impostos	103,2	177,5	140,6
Provisões judiciais	436,9	315,6	429,1
Arrendamentos a pagar	679,2	751,2	706,5
Outros	969,8	1.165,3	929,9
TOTAL PASSIVO OPERACIONAL	6.975,0	6.453,5	6.717,1

Em milhões de Reais

IPIRANGA - Demonstração do resultado	2T24	2T23	1T24	1S24	1S23
Receita líquida	29.430,7	26.603,8	27.693,3	57.124,0	54.322,9
Custos dos produtos vendidos e dos serviços prestados	(28.018,6)	(25.644,5)	(26.312,9)	(54.331,6)	(52.306,8)
Lucro bruto	1.412,1	959,3	1.380,4	2.792,4	2.016,1
Despesas operacionais					
Vendas e comerciais	(504,9)	(358,5)	(434,4)	(939,2)	(724,6)
Gerais e administrativas	(324,9)	(281,3)	(273,7)	(598,6)	(588,3)
Resultado na venda de bens	36,5	32,4	36,5	72,9	88,3
Outros resultados operacionais	(109,4)	(209,2)	(165,1)	(274,6)	(347,9)
Lucro operacional	509,3	142,7	543,7	1.053,0	443,6
Equivalência patrimonial	(1,2)	(1,9)	(2,1)	(3,3)	(3,8)
EBITDA Ajustado	817,1	464,4	819,1	1.636,3	1.047,6
Não recorrentes ¹	(36,5)	(30,8)	(36,5)	(72,9)	(86,7)
EBITDA Ajustado recorrente	780,7	433,6	782,7	1.563,4	960,9
Depreciação e amortização ²	309,0	323,6	277,5	586,6	607,7
Índices					
Margem bruta (R\$/m³)	241	171	247	244	182
Margem operacional (R\$/m³)	87	25	97	92	40
Margem EBITDA Ajustado (R\$/m³)	140	83	147	143	94
Margem EBITDA Ajustado recorrente (R\$/m³)	133	77	140	137	87
Número de postos	5.876	6.281	5.881	5.876	6.281
Número de funcionários³	5.192	5.078	5.127	5.192	5.078

¹ Itens não recorrentes descritos na tabela de cálculo do EBITDA – página 2² Inclui amortização de ativos de contratos com clientes – direitos de exclusividade³ Número de funcionários de 2023 foi revisado para refletir novo critério (inclui somente colaboradores ativos e colaboradores afastados por até 12 meses)

São Paulo, August 7, 2024 – Ultrapar Participações S.A. ("Company" or "Ultrapar", B3: UGPA3 / NYSE: UGP), operating in energy, mobility and logistics infrastructure through Ultragas, Ipiranga, Ultracargo and Hidrovias do Brasil S.A. (B3: HBSA3, "Hidrovias"), today announces its results for the second quarter of 2024.

Net revenues	Adjusted EBITDA ¹	Recurring Adjusted EBITDA ¹
R\$ 32 billion	R\$ 1.3 billion	R\$ 1.3 billion

Net income	Cash generation from operations	Investments and Acquisitions
R\$ 491 million	R\$ 1.3 billion	R\$ 1.8 billion

¹ Accounting adjustments and non-recurring items described in the EBITDA calculation table – page 2

Highlights

- **Continuity of good operating results** of Ultrapar.
- Approval of the distribution of **R\$ 276 million in dividends for the 1H24**, equivalent to R\$ 0.25 per share.
- Beginning of **implementation of a new governance at Hidrovias**, with (i) election of the new CFO, (ii) approval by shareholders' meeting and holding of the first meeting of the new board of directors in June, (iii) simplification of committees and advisory commissions and (iv) deep dive into the company's long-term strategic plan and value levers.
- **Acquisition** by Ultragas of a 51.7% **stake in Witzler**, a company that operates in the **commercialization of electrical energy in the free market** and in the energy management of its customers. This acquisition is aligned with Ultragas's strategy of expanding its offering of energy solutions to its customers, leveraging on its capillarity, commercial strength, and brand. Ultragas, which already offers solutions for low voltage customers through Ultragas Energia Inteligente (as a result of the acquisition of Stella), will also work with high voltage customers, consolidating its position in the electric energy market. The transaction was **approved by the Administrative Council of Economic Defense (CADE)**.
- **Acquisition of 49 service stations** with the Ipiranga brand from Grupo Pão de Açúcar by the subsidiary Millennium, a company that operates in the management of service stations. The transaction was **approved by CADE on July 22, 2024**.
- **Issuance of debentures by Ultragas** in July, in the amount of R\$ 700 million, at a cost equivalent to CDI + 0.7% per year (below the current average cost of gross debt).
- **Receipt of the last installment from the sale of Extrafarma**, in the amount of R\$ 222 million, on August 1 by Ultrapar.



Considerations on the financial and operational information

The financial information presented on this document were extracted from the individual and consolidated interim financial information ("Quarterly Information") for the three months period ended on June 30, 2024, and prepared in accordance with the pronouncement CPC 21 (R1) - Interim Financial Reporting and the International Accounting Standard IAS 34 issued by the International Accounting Standards Board ("IASB"), and presented in accordance with the applicable rules for Quarterly Information, issued by the Brazilian Securities and Exchange Commission ("CVM"). The information on Ultragaz, Ultracargo, and Ipiranga are presented without the elimination of intersegment transactions. Therefore, the sum of such information may not correspond to Ultrapar's consolidated information. Additionally, the financial and operational information is subject to rounding and, consequently, the total amounts presented in the tables and charts may differ from the direct numerical sum of the amounts that precede them.

Information denominated EBITDA (Earnings Before Interests, Taxes on Income and Social Contribution on Net Income, Depreciation and Amortization); Adjusted EBITDA – adjusted by the amortization of contractual assets with customers – exclusive rights and by the amortization of fair value adjustments on associates acquisition; Recurring Adjusted EBITDA – adjusted by non-recurring items; and EBIT (Earnings Before Interest and Taxes on Income and Social Contribution on Net Income) are presented in accordance to Resolution 156, issued by the CVM on June 23, 2022. The calculation of EBITDA based on net income is shown below:

In million of Reais	Quarter			Accumulated	
	2Q24	2Q23	1Q24	1H24	1H23
Net income	491.2	238.7	455.4	946.7	512.5
(+) Income and social contribution taxes	192.6	59.2	209.1	401.8	151.6
(+) Net financial (income) expenses	205.7	216.7	282.8	488.5	528.3
(+) Depreciation and amortization	322.0	279.3	277.7	599.7	548.4
EBITDA	1,211.6	793.9	1,225.0	2,436.7	1,740.8
Accounting adjustment					
(+) Amortization of contractual assets with customers - exclusive rights	122.3	170.3	132.7	255.0	302.5
(+) Amortization of fair value adjustments on associates acquisition	1.7	-	-	1.7	-
Adjusted EBITDA	1,335.6	964.2	1,357.7	2,693.3	2,043.3
Ultragaz	414.1	405.2	400.7	814.8	789.2
Ultracargo	165.0	161.0	165.2	330.3	303.4
Ipiranga	817.1	464.4	819.1	1,636.3	1,047.6
Holding and other companies	(60.6)	(66.4)	(42.9)	(103.6)	(96.9)
Extraordinary expenses/provisions and post-closing adjustments from the sales of Oxitenio and Extrafarma	-	-	15.6	15.6	-
Non-recurring items that affected EBITDA					
(-) Results from disposal of assets (Ipiranga)	(36.5)	(30.8)	(36.5)	(72.9)	(86.7)
(-) Earnout Stella (Ultragaz)	(17.3)	-	-	(17.3)	-
(-) Extraordinary expenses/provisions and post-closing adjustments from the sales of Oxitenio and Extrafarma	-	-	(15.6)	(15.6)	-
Recurring Adjusted EBITDA	1,281.9	933.4	1,305.6	2,587.5	1,956.6
Ultragaz	396.8	405.2	400.7	797.4	789.2
Ultracargo	165.0	161.0	165.2	330.3	303.4
Ipiranga	780.7	433.6	782.7	1,563.4	960.9
Holding and other companies	(60.6)	(66.4)	(42.9)	(103.6)	(96.9)



Report of Results of Hidrovias do Brasil

In May 2024, Ultrapar informed the conclusion of the acquisition of a relevant ownership position in Hidrovias, thus becoming a strategic and long-term reference shareholder.

From that moment onwards, the entire amount of R\$ 1.3 billion invested in the transaction began to be accounted for in non-current assets, in investments in subsidiaries, joint ventures and associates. In turn, Hidrovias' result is being recorded with a 2 months' delay, impacting Ultrapar's result through "share of profit (loss) of subsidiaries, joint ventures and associates" line. Therefore, in the second quarter of 2024, Ultrapar's net income is not impacted by the share of profit (loss) of subsidiaries, joint ventures and associates from Hidrovias.

In millions of Reais

Ultrapar	2Q24	2Q23	1Q24	Δ 2Q24 v 2Q23	Δ 2Q24 v 1Q24	1H24	1H23	Δ 1H24 v 1H23
Net revenues	32,344	29,593	30,396	9%	6%	62,740	60,144	4%
Adjusted EBITDA	1,336	964	1,358	39%	(2%)	2,693	2,043	32%
Recurring Adjusted EBITDA¹	1,282	933	1,306	37%	(2%)	2,588	1,957	32%
Depreciation and amortization ²	446	450	410	(1%)	9%	856	851	1%
Financial result	(206)	(217)	(283)	(5%)	(27%)	(489)	(528)	(8%)
Net income	491	239	455	106%	8%	947	513	85%
Investments	479	385	438	24%	9%	918	750	22%
Cash flow from operating activities	1,298	898	(573)	44%	n/a	725	187	287%

¹ Non-recurring items described in the EBITDA calculation table – page 2

² Includes amortization of contractual assets with customers – exclusive rights and amortization of fair value adjustments on associates acquisition

Net revenues – Total of R\$ 32,344 million (+9% vs 2Q23), due to higher revenues from Ipiranga and Ultracargo, attenuated by lower revenues from Ultragaz. Compared to 1Q24, net revenues increased 6%, mainly due to higher revenues from Ipiranga and Ultragaz.

Recurring Adjusted EBITDA – Total of R\$ 1,282 million (+37% vs 2Q23), mainly due to higher EBITDA from Ipiranga. Compared to 1Q24, recurring Adjusted EBITDA decreased 2%, as a result of lower EBITDA from Ipiranga and Ultragaz.

Results from the Holding and other companies – Ultrapar recorded a negative result of R\$ 61 million from the Holding and other companies, comprised of (i) R\$ 53 million of negative EBITDA from the Holding and (ii) R\$ 8 million of negative EBITDA from other companies, mainly due to the worse performance of Refinaria Riograndense. As mentioned in the last quarterly report, the results of KMV (previously called abastece ai) began to be consolidated at Ipiranga from 1Q24 onwards.

Depreciation and amortization – Total of R\$ 446 million (-1% vs 2Q23), due to lower amortization of contractual assets at Ipiranga, offset by higher investments made over the last 12 months. Compared to 1Q24, total costs and expenses with depreciation and amortization increased 9%, mainly due to higher depreciation and amortization expenses at Ipiranga.

Financial result – Ultrapar reported net financial expenses of R\$ 206 million in 2Q24, an improvement of R\$ 11 million compared to 2Q23, mainly reflecting the lower CDI and lower average net debt balance, partially offset by the negative one-off mark-to-market result of R\$ 16 million in this quarter. Compared to 1Q24, when net financial expenses amounted to R\$ 283 million, the difference is mainly explained by the lower negative mark-to-market result.

Net income – Total of R\$ 491 million (+106% vs 2Q23), due to higher EBITDA and lower net financial expenses. Compared to 1Q24, net income increased 8%, due to lower net financial expenses, partially offset by higher depreciation and amortization expenses at Ipiranga.

Cash flow from operating activities – Operating cash generation of R\$ 1,298 million in 2Q24, compared to a generation of R\$ 898 million in 2Q23, mainly due to higher EBITDA, lower investment in working capital, and higher draft discount in 2Q24.

In millions of Reais

Ultragaz	2Q24	2Q23	1Q24	Δ 2Q24 v 2Q23	Δ 2Q24 v 1Q24	1H24	1H23	Δ 1H24 v 1H23
Total volume (000 ton)	437	442	402	(1%)	9%	838	859	(2%)
Bottled	281	286	253	(2%)	11%	534	555	(4%)
Bulk	156	156	149	0%	5%	305	304	0%
Adjusted EBITDA (R\$ million)	414	405	401	2%	3%	815	789	3%
Adjusted EBITDA margin (R\$/ton)	948	917	997	3%	(5%)	972	919	6%
Non-recurring ¹	17	-	-	n/a	n/a	17	-	n/a
Recurring Adjusted EBITDA (R\$ million)	397	405	401	(2%)	(1%)	797	789	1%
Recurring Adjusted EBITDA margin (R\$/ton)	909	917	997	(1%)	(9%)	951	919	3%
Recurring Adjusted LTM EBITDA (R\$ million)	1,656	1,487	1,665	11%	(1%)	1,656	1,487	11%
Recurring Adjusted LTM EBITDA margin ² (R\$/ton)	964	854	966	13%	0%	964	854	13%

¹ Non-recurring items described in the EBITDA calculation table – page 2

² Does not consider R\$ 333 million of extraordinary tax credits in 4Q22

Operational performance – The volume sold by Ultragaz in 2Q24 decreased 1% compared to 2Q23, as a result of a 2% reduction in the bottled segment, mainly due to the continuity of a more competitive environment and a milder winter compared to the previous year, while bulk sales remained stable, also affected by the milder winter. Compared to 1Q24, the volume sold was 9% higher, reflecting the typical seasonality between periods.

Net revenues – Total of R\$ 2,694 million (-3% vs 2Q23), mainly due to lower sales volume. Compared to 1Q24, there was an 8% increase, due to higher sales volume.

Cost of goods sold – Total of R\$ 2,168 million (-3% vs 2Q23), due to lower sales volume, attenuated by higher personnel expenses and greater requalification of bottles. Compared to 1Q24, the cost of goods sold increased 9%, mainly due to higher sales volume.

Sales, general and administrative expenses – Total of R\$ 228 million (-4% vs 2Q23), due to initiatives to increase operational efficiency and lower sales commission and personnel expenses. Compared to 1Q24, sales, general and administrative expenses increased 8%, due to higher consulting, sales commission and marketing expenses.

Other operating results – Total of R\$ 20 million, an improvement of R\$ 18 million compared to 2Q23 and of R\$ 16 million compared to 1Q24, mainly due to a non-recurring effect related to the reduction of R\$ 17 million in the earnout payable from the acquisition of Stella, due to the exit of a partner.

Recurring Adjusted EBITDA – Total of R\$ 397 million (-2% vs 2Q23), mainly due to lower sales volume and a more competitive commercial environment in bottled segment. Compared to 1Q24, the Recurring Adjusted EBITDA decreased 1% due to higher expenses, despite the higher sales volume.

Investments – R\$ 94 million were invested in this quarter, directed mainly towards equipment installed in new customers in the bulk segment, acquisition and replacement of bottles, expansion into new energy solutions and maintenance of existing operations.

Ultracargo	2Q24	2Q23	1Q24	Δ 2Q24 v 2Q23	Δ 2Q24 v 1Q24	1H24	1H23	Δ 1H24 v 1H23
Installed capacity ¹ (000 m³)	1,067	955	1,067	12%	0%	1,067	955	12%
m³ sold (000 m³)	4,307	3,629	4,196	19%	3%	8,503	7,090	20%
Adjusted EBITDA (R\$ million)	165	161	165	3%	0%	330	303	9%
Adjusted EBITDA margin (%)	63%	63%	63%	0 p.p.	(0) p.p.	63%	61%	1 p.p.
Adjusted LTM EBITDA (R\$ million)	658	570	654	16%	1%	658	570	16%
Adjusted LTM EBITDA margin (%)	63%	60%	63%	3 p.p.	0 p.p.	63%	60%	3 p.p.

¹ Monthly average

Operational performance – Ultracargo's average installed capacity grew 12% compared to 2Q23, due to the additions of (i) 90 thousand m³ referring to the 50% stake in Opla as of July, 2023, (ii) 12 thousand m³ from the acquisition of the Rondonópolis base from Ipiranga as of September, 2023, and (iii) 10 thousand m³ relating to the expansion of the Vila do Conde terminal as of July, 2023. The m³ sold increased 19% compared to 2Q23, due to the startup of operations in Opla and Rondonópolis and the increased handling of fuels in Vila do Conde, attenuated by lower spot handling of fuels in Santos and Itaquí. Compared to 1Q24, m³ sold increased 3%, due to greater ethanol handling in Opla, attenuated by lower spot handling of fuels in Santos and Itaquí.

Net revenues – Total of R\$ 264 million (+2% vs 2Q23), due to higher m³ sold, despite lower spot sales. Compared to 1Q24, net revenues remained stable.

Cost of services provided – Total of R\$ 96 million (+4% vs 2Q23), due to higher depreciation costs, in line with the higher capacity. Compared to 1Q24, the cost of services provided increased 4%, due to higher maintenance costs, partially offset by lower personnel expenses.

Sales, general and administrative expenses – Total of R\$ 45 million (-6% vs 2Q23), mainly due to lower personnel expenses. Compared to 1Q24, sales, general and administrative expenses decreased 3%, due to lower personnel expenses, attenuated by higher advisory and consulting expenses related to expansion projects.

Share of profit (loss) of subsidiaries, joint ventures and associates – Worse by R\$ 9 million, mainly due to gains of R\$ 8 million from the sale of Ultracargo's stake in União Vopak in 2Q23.

Adjusted EBITDA – Total of R\$ 165 million (+3% vs 2Q23), reflecting the higher capacity occupancy with profitability gains, lower expenses, and productivity and efficiency gains, despite lower spot sales and gains of R\$ 8 million from the sale of Ultracargo's stake in União Vopak in 2Q23. Compared to 1Q24, Adjusted EBITDA remained stable.

Investments – Investments in the period amounted to R\$ 154 million, allocated mainly to construction or expansion projects of the Palmeirante, Itaquí, Santos and Rondonópolis terminals, in addition to investments for higher efficiency, maintenance and operational safety of the terminals.

Ipiranga	2Q24	2Q23	1Q24	Δ 2Q24 v 2Q23	Δ 2Q24 v 1Q24	1H24	1H23	Δ 1H24 v 1H23
Total volume (thousand m³)	5,850	5,607	5,583	4%	5%	11,433	11,091	3%
Diesel	3,016	2,883	2,750	5%	10%	5,766	5,716	1%
Otto cycle	2,727	2,639	2,745	3%	(1%)	5,472	5,198	5%
Others ¹	107	86	88	25%	20%	195	177	10%
Adjusted EBITDA (R\$ million)	817	464	819	76%	0%	1,636	1,048	56%
Adjusted EBITDA margin (R\$/m ³)	140	83	147	69%	(5%)	143	94	52%
Non-recurring ²	36	31	36	18%	0%	73	87	(16%)
Recurring Adjusted EBITDA (R\$ million)	781	434	783	80%	0%	1,563	961	63%
Recurring Adjusted EBITDA margin (R\$/m ³)	133	77	140	73%	(5%)	137	87	58%
Recurring Adjusted LTM EBITDA (R\$ million)	4,148	1,728	3,801	140%	9%	4,148	1,728	140%
Recurring Adjusted LTM EBITDA margin (R\$/m ³)	177	75	164	137%	8%	177	75	137%

¹ Fuel oils, arla 32, kerosene, lubricants and greases

² Non-recurring items described in the EBITDA calculation table – page 2

Operational performance – Ipiranga's sales volume increased 4% compared to 2Q23, with a 5% increase in diesel and 3% in the Otto cycle, with higher share of ethanol to the detriment of gasoline in the product mix. Compared to 1Q24, the volume was 5% higher, mainly due to a 10% increase in diesel, a result of the typical seasonality between periods.

Net revenues – Total of R\$ 29,431 million (+11% vs 2Q23), mainly due to higher sales volume and the pass-through of fuel cost increases. Compared to 1Q24, net revenues increased 6%, driven by higher sales volume.

Cost of goods sold – Total of R\$ 28,019 million (+9% vs 2Q23), mainly due to higher fuel costs and higher sales volume. Compared to 1Q24, there was a 6% increase, due to higher sales volume.

Sales, general and administrative expenses – Total of R\$ 830 million (+30% vs 2Q23), due to higher expenses with personnel (mainly higher headcount and collective bargaining agreement), depreciation, freight (higher sales volume) and one-off expenses related to the office relocation. Compared to 1Q24, sales, general and administrative expenses increased 17%, reflecting higher expenses with freight (higher sales volume), personnel (mainly higher headcount and provisions) and one-off expenses with the office relocation in Rio de Janeiro and São Paulo.

Other operating results – Total negative R\$ 109 million, an improvement of R\$ 100 million compared to 2Q23 and R\$ 56 million compared to 1Q24, mainly due to lower expenses with carbon tax credits.

Results from disposal of assets – Total of R\$ 36 million (+13% vs 2Q23), due to the sale of real estate assets, especially the building in Rio de Janeiro. Compared to 1Q24, results from disposal of assets remained stable.

Recurring Adjusted EBITDA Total of R\$ 781 million (+80% vs 2Q23), mainly as a result of better margins, due to the normalization of the competitive environment and inventory gains in 2Q24, compared to inventory losses due to cost reductions in 2Q23, despite higher expenses and irregularities in the market (mainly tax benefits in Amapá revoked in April 2024, and the increase in naphtha imports, which enter the country as a raw material for the chemical industry, with a lower tax burden, but end up being sold as gasoline without full tax collection). Compared to 1Q24, recurring Adjusted EBITDA remained stable, mainly due to the reduction of the effect of tax distortions, despite higher expenses in the period.

Investments – R\$ 228 million were invested in the quarter, directed to the expansion and maintenance of Ipiranga's service stations and franchises network and to logistics infrastructure, in addition to the evolution of the company's technology platform. Out of the total investments, R\$ 49 million refer to additions to fixed and intangible assets, R\$ 154 million to contractual assets with customers (exclusive rights), and R\$ 25 million to installments from financing granted to customers and advance payments of rentals, net of releases.



In millions of Reals

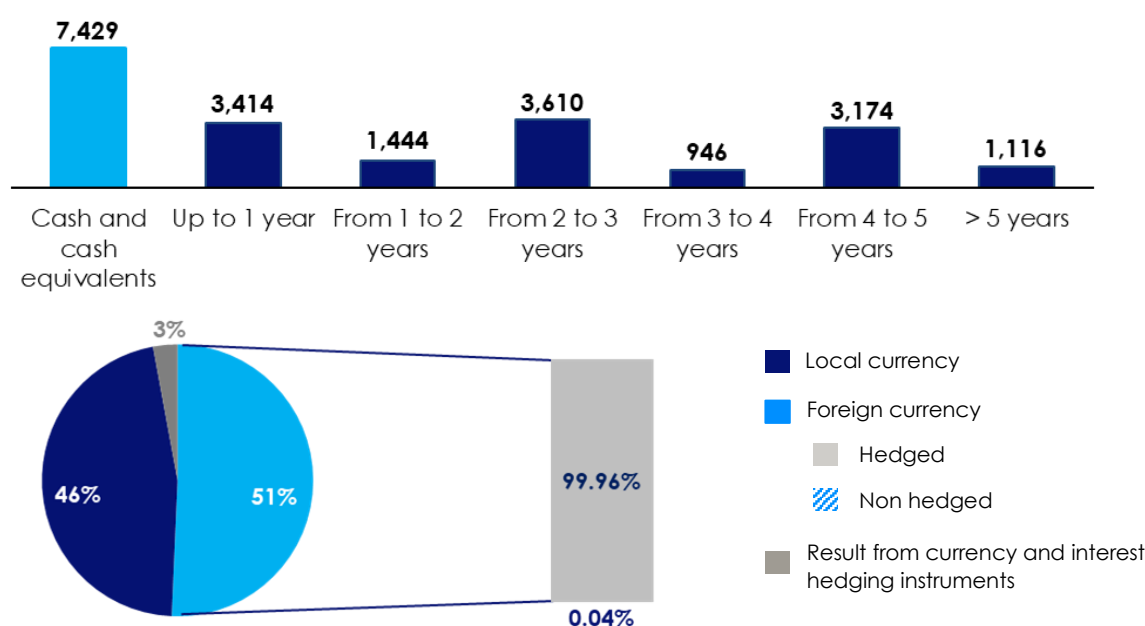
Ultrapar – Indebtedness	2Q24	2Q23	1Q24
Cash and cash equivalents	7,429	6,216	6,607
Gross debt	(13,703)	(12,692)	(12,958)
Leases payable	(1,426)	(1,531)	(1,472)
Net debt	(7,700)	(8,007)	(7,823)
Net debt/Adjusted LTM EBITDA ¹	1.2x	2.1x	1.3x
Trade payables – reverse factoring (draft discount)	(1,531)	(1,468)	(1,304)
Financial liabilities of customers (vendor)	(244)	(388)	(278)
Receivables from divestments (Oxiteno and Extrafarma)	220	1,083	964
Net debt + draft discount + vendor + receivables	(9,256)	(8,779)	(8,441)
Average cost of gross debt	110% DI	105% DI	109% DI
	DI + 1.0%	DI + 0.7%	DI + 0.9%
Average cash yield (% DI)	99%	99%	97%
Average gross debt duration (years)	3.3	3.9	3.5

¹ LTM Adjusted EBITDA does not include capital gain and closing adjustments from the sales of Oxiteno and Extrafarma, and extraordinary tax credits; furthermore, it does not include LTM result from Extrafarma since the closing of the sales.

Ultrapar ended 2Q24 with a net debt of R\$ 7.7 billion (1.2x Adjusted LTM EBITDA), compared to R\$ 7.8 billion in March 2024 (1.3x Adjusted LTM EBITDA). The decrease in the net debt is mainly due to the operating cash generation during the period and the receipt of the last installment from the sale of Oxiteno amounting to R\$ 755 million, partially offset by the amount of R\$ 1.3 billion relating to the acquisition and reclassification of Hidrovias shares to the "Investments" line. The decrease in the financial leverage reflects the higher LTM EBITDA and lower net debt.

It is worth mentioning that there are receivables not yet included in Ultrapar's net debt related to the sale of Extrafarma (R\$ 183 million, monetarily adjusted by CDI + 0.5% p.a. since August 2022, received on August 1, 2024, but not reflected in the balance sheet of June 2024).

Cash and maturity profile and breakdown of the gross debt:





Updates on ESG themes

Ultrapar, on an aggregate manner, contributed with approximately R\$ 5 million in campaigns to support communities affected by heavy rains in the state of Rio Grande do Sul.

To support communities affected by the rains in Rio Grande do Sul, **Ultragaz donated LPG cylinders** to more than 40 solidarity kitchens. For affected **employees**, it also provided social service support and **psychological support**, in addition to a **matchfunding campaign, tripling the amount for every R\$ 1 donated** by its employees. For **resellers**, among other initiatives, payment terms and assistance in the recovery of points of sale were renegotiated.

Ipiranga conducted **matchfunding campaigns** to raise financial resources that were used to donate basic food baskets for the affected communities, and also **donated fuel** for essential rescue services and provided **psychological support** for its employees. For impacted employees, Ipiranga made an emergency donation for immediate support, in addition to **psychological support** and **assistance with cleaning homes**. For resellers, **financial support** was granted with the adhesion of service stations in the affected regions through rent extensions, financing, royalties, marketing funds and support aimed to the rebuild the affected stations.

Ultrapar was recognized as one of the **100 Most Influential Companies** in Brazil, in an award promoted by the Veja Negócios magazine, which highlights organizations with the best performance in the last year in terms of revenue, profitability, reputation, pioneering spirit and adoption of ESG policies.

Led by **Instituto Ultra** and with strategic support from Alicerce Educação, in June, the **Educar para Transformar** project began in Barcarena (state of Pará), aiming to recover the educational base of 300 students from seven municipal schools. Classes are held three times a week and will last for six months.

In June, **Ultragaz** published its 2023 **Sustainability Report** ([click here](#) to access the file), highlighting the materialization of its energy solutions portfolio (distributed generation and biomethane), as well as the investment of over R\$ 13 million in safety and the achievement of a 40% diversity ratio in its leadership.

Ultragaz was also one of the top 3 companies in the **Exame ESG Award** in the Fuels and Energy Transition category, with strengths in decarbonization and eco-efficiency of its operations.

Due to the construction of its terminal in Palmeirante (state of Tocantins), **Ultracargo** opened registrations for the **Operational Training Program** in the region. The program is free of charge, lasts two months, and will have 30 spots, 50% of which are affirmative for women, promoting professional qualification for local communities.

For another consecutive year, **Ipiranga** reached 1st place in the Energy sector ranking of the **Merco ESG Responsibility Award**, a reputational evaluation tool for companies, ranking among the top 50 overall.

Additionally, Ipiranga received the **ESG Commitment** medal in **Ecovadis**, a platform for evaluating sustainability practices in the value chain. The result shows progress in Ipiranga's ESG journey compared to the last evaluation cycle, positioning itself more than 10 percentage points ahead of other companies in the same sector evaluated by the platform.



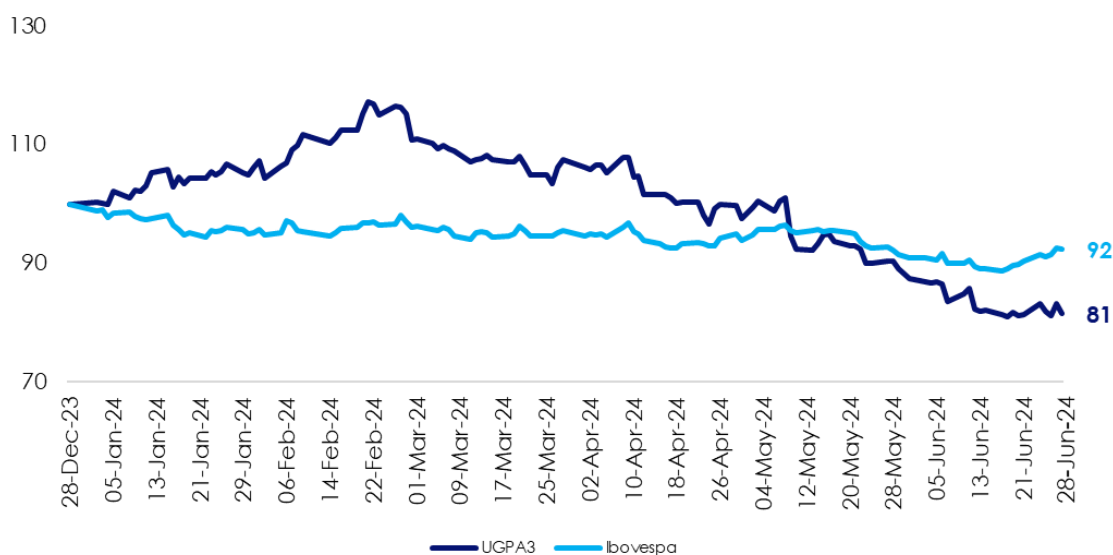
Capital markets	2Q24	2Q23	1Q24
Final number of shares (000)	1,115,404	1,115,204	1,115,404
Market capitalization¹ (R\$ million)	24,093	21,066	31,756
B3			
Average daily trading volume (000 shares)	4,297	8,195	5,366
Average daily financial volume (R\$ 000)	106,068	134,135	153,270
Average share price (R\$/share)	24.68	16.37	28.56
NYSE			
Quantity of ADRs ² (000 ADRs)	59,223	57,461	56,388
Average daily trading volume (000 ADRs)	1,340	1,353	1,443
Average daily financial volume (US\$ 000)	6,490	4,434	8,361
Average share (US\$/ADRs)	4.84	3.28	5.79
Total			
Average daily trading volume (000 shares)	5,637	9,548	6,809
Average daily financial volume (R\$ 000)	139,743	156,026	194,694

¹ Calculated on the closing share price for the period

² 1 ADR = 1 common share

Ultrapar's combined average daily financial volume on B3 and NYSE totaled R\$ 140 million/day in 2Q24 (-28% vs 1Q24). Ultrapar's shares ended the quarter quoted at R\$ 21.60 on B3, a depreciation of 24% in the quarter, while the Ibovespa stock index depreciated 3%. In NYSE, Ultrapar's shares depreciated 32% while the Dow Jones stock index depreciated 2% in the quarter. Ultrapar ended 2Q24 with a market cap of R\$ 24 billion.

UGPA3 x Ibovespa performance
(Dec 28, 2023 = 100)



Source: Broadcast



2Q24 Conference call

Ultrapar will host a conference call for analysts and investors on August 8, 2024, to comment on the Company's performance in the second quarter of 2024 and outlook. The presentation will be available for download in the Company's website 30 minutes prior to the conference call.

The conference call will be transmitted via webcast and held in Portuguese with simultaneous translation into English. Please connect 10 minutes in advance.

Conference call in Portuguese with simultaneous translation to English

Time: 11h00 (BRT) / 10h00 (EDT)

Access link via webcast

Participants in Brazil: click [here](#)

International participants: click [here](#)



In million of Reais

ULTRAPAR - Balance sheet	JUN 24	JUN 23	MAR 24
ASSETS			
Cash and cash equivalents	3,830.7	5,378.1	3,747.6
Financial investments and derivative financial instruments	300.8	337.4	309.5
Trade receivables and reseller financing	4,516.8	3,647.8	4,206.9
Trade receivables - sale of subsidiaries	219.9	887.7	963.7
Inventories	3,989.6	3,686.9	4,371.9
Recoverable taxes	1,665.8	1,672.0	1,688.2
Prepaid expenses	151.2	135.4	184.7
Contractual assets with customers - exclusive rights	776.6	736.1	779.2
Other receivables	294.6	108.2	323.3
Total Current Assets	15,746.1	16,589.6	16,574.9
Financial investments and hedge derivative financial instruments	3,297.9	500.9	2,550.0
Trade receivables and reseller financing	691.4	507.8	599.2
Trade receivables - sale of subsidiaries	-	195.6	-
Deferred income and social contribution taxes	1,267.6	1,063.9	1,155.5
Recoverable taxes	2,731.0	2,706.7	2,548.1
Escrow deposits	1,054.5	969.6	1,034.9
Prepaid expenses	61.9	79.9	53.4
Contractual assets with customers - exclusive rights	1,432.4	1,506.6	1,436.7
Other receivables	286.8	204.3	306.1
Investments in subsidiaries, joint ventures and associates	1,598.7	121.3	316.2
Right-of-use assets, net	1,612.0	1,766.3	1,671.6
Property, plant and equipment, net	6,585.2	5,994.6	6,494.6
Intangible assets, net	1,974.7	2,071.3	1,872.1
Total Non-Current Assets	22,594.1	17,688.9	20,038.6
TOTAL ASSETS	38,340.2	34,278.5	36,613.5
LIABILITIES			
Trade payables	3,126.8	2,481.4	3,077.8
Trade payables - reverse factoring	1,531.3	1,468.5	1,304.1
Loans, financing and derivative financial instruments	2,987.4	1,327.6	2,830.9
Debentures	427.5	1,172.0	942.3
Salaries and related charges	398.9	375.1	348.9
Taxes payable	429.0	381.5	251.0
Leases payable	332.4	286.1	314.1
Financial liabilities of customers (vendor)	135.4	162.3	148.1
Provision for decarbonization credits	147.1	377.4	-
Other payables	634.9	407.9	664.2
Total Current Liabilities	10,150.7	8,439.7	9,881.4
Loans, financing and derivative financial instruments	6,178.7	6,180.3	5,002.1
Debentures	4,109.7	4,012.1	4,182.5
Provision for tax, civil and labor risks	1,252.0	1,050.1	1,241.2
Post-employment benefits	250.3	198.7	246.8
Leases payable	1,093.8	1,244.9	1,158.0
Financial liabilities of customers (vendor)	109.1	225.4	129.5
Other payables	342.1	320.6	396.3
Total Non-Current Liabilities	13,335.6	13,232.1	12,356.3
TOTAL LIABILITIES	23,486.3	21,671.8	22,237.7
EQUITY			
Share capital	6,621.8	6,621.8	6,621.8
Reserves	6,998.6	5,262.7	6,996.8
Treasury shares	(450.3)	(470.5)	(470.0)
Others	1,113.7	682.6	679.7
Non-controlling interests in subsidiaries	570.0	510.1	547.6
Total Equity	14,853.9	12,606.7	14,375.8
TOTAL LIABILITIES AND EQUITY	38,340.2	34,278.5	36,613.5
Cash and cash equivalents	7,429.5	6,216.4	6,607.0
Gross debt	(13,703.2)	(12,692.0)	(12,957.8)
Leases payable	(1,426.2)	(1,531.0)	(1,472.1)
Net debt	(7,699.8)	(8,006.6)	(7,822.9)



				In million of Reals	
ULTRAPAR - Income statement	2Q24	2Q23	1Q24	1H24	1H23
Net revenues from sales and services	32,343.9	29,592.5	30,395.9	62,739.8	60,144.3
Cost of products sold and services provided	(30,235.9)	(27,920.3)	(28,334.7)	(58,570.5)	(56,759.3)
Gross profit	2,108.1	1,672.3	2,061.2	4,169.3	3,385.0
Operating revenues (expenses)					
Selling and marketing	(644.1)	(523.8)	(569.0)	(1,213.1)	(1,034.7)
General and administrative	(513.5)	(469.2)	(440.8)	(954.3)	(923.2)
Results from disposal of assets	37.1	39.8	36.8	73.9	92.6
Other operating income (expenses), net	(88.2)	(206.0)	(137.8)	(226.0)	(339.2)
Operating income	899.3	513.0	950.4	1,849.7	1,180.4
Financial result, net					
Financial income	280.6	186.7	160.2	440.8	377.1
Financial expenses	(486.3)	(403.4)	(443.0)	(929.3)	(905.4)
Total share of profit (loss) of subsidiaries, joint ventures and associates					
Share of profit (loss) of subsidiaries, joint ventures and associates	(8.0)	1.6	(3.1)	(11.1)	12.0
Amortization of fair value adjustments on associates acquisition	(1.7)	-	-	(1.7)	-
Income before income and social contribution taxes	683.8	297.9	664.6	1,348.4	664.1
Income and social contribution taxes					
Current	(306.9)	(164.7)	(87.9)	(394.7)	(304.4)
Deferred	114.2	105.5	(121.3)	(7.0)	152.8
Net income	491.2	238.7	455.4	946.7	512.5
Net income attributable to:					
Shareholders of Ultrapar	437.9	213.9	431.5	869.4	475.9
Non-controlling interests in subsidiaries	53.3	24.8	24.0	77.3	36.6
Adjusted EBITDA	1,335.6	964.2	1,357.7	2,693.3	2,043.3
Non-recurring ¹	(53.8)	(30.8)	(52.1)	(105.8)	(86.7)
Recurring Adjusted EBITDA	1,281.9	933.4	1,305.6	2,587.5	1,956.6
Depreciation and amortization ²	446.0	449.6	410.3	856.4	850.8
Total investments ³	479.4	385.3	438.4	917.8	750.0
Ratios					
Earnings per share (R\$)	0.40	0.20	0.39	0.79	0.43
Net debt / Adjusted LTM EBITDA ⁴	1.2x	2.1x	1.3x	1.2x	2.1x
Gross margin (%)	6.5%	5.7%	6.8%	6.6%	5.6%
Operating margin (%)	2.8%	1.7%	3.1%	2.9%	2.0%
Adjusted EBITDA margin (%)	4.1%	3.3%	4.5%	4.3%	3.4%
Recurring Adjusted EBITDA margin (%)	4.0%	3.2%	4.3%	4.1%	3.3%
Number of employees⁵	10,126	10,050	9,988	10,126	10,050

¹ Non-recurring items described in the EBITDA calculation table – page 2

² Includes amortization with contractual assets with customers – exclusive rights and amortization of fair value adjustments on associates acquisition

³ Includes property, plant and equipment and additions to intangible assets (net of divestitures), contractual assets with customers (exclusive rights), initial direct costs of assets with right of use, contributions made to SPEs (Specific Purpose Companies), payment of grants, financing of clients, rental advances (net of receipts), acquisition of shareholdings and payments of leases

⁴ Adjusted LTM EBITDA does not include capital gain and closing adjustments from the sales of Oxiteno and Extrafarma, and extraordinary tax credits; furthermore, it does not include LTM result from Extrafarma since the closing of its sale

⁵ Number of employees for 2023 was revised to reflect new criteria (includes only active employees and employees on leave for up to 12 months)



In million of Reais

ULTRAPAR - Cash flows	JAN - JUN 2024	JAN - JUN 2023
Cash flows from operating activities		
Net income	946.7	512.5
Adjustments to reconcile net income to cash provided (consumed) by operating activities		
Share of profit (loss) of subsidiaries, joint ventures and associates and amortization of fair value adjustments on associates acquisition	12.8	(12.0)
Amortization of contractual assets with customers - exclusive rights	255.0	302.5
Amortization of right-of-use assets	149.9	150.2
Depreciation and amortization	453.8	402.5
Interest and foreign exchange rate variations	691.9	797.4
Current and deferred income and social contribution taxes	401.8	151.6
Gain (loss) on disposal or write-off of property, plant and equipment, intangible assets and other assets	(109.1)	(92.6)
Equity instrument granted	27.7	14.0
Provision for decarbonization - CBios	321.3	376.6
Other provisions and adjustments	69.7	91.4
	3,221.3	2,694.3
(Increase) decrease in assets		
Trade receivables and reseller financing	(243.1)	1,011.7
Inventories	297.3	1,234.9
Recoverable taxes	(308.9)	(464.4)
Dividends received from subsidiaries, associates and joint ventures	2.0	5.6
Other assets	(132.4)	107.2
Increase (decrease) in liabilities		
Trade payables and trade payables - reverse factoring	(1,057.2)	(3,445.7)
Salaries and related charges	(95.9)	(86.8)
Taxes payable	(38.4)	(1.9)
Other liabilities	(107.0)	(119.1)
Acquisition of Cbios and carbon credits	(450.9)	(379.2)
Payments of contractual assets with customers - exclusive rights	(195.7)	(273.4)
Payment of contingencies	(30.9)	(39.6)
Income and social contribution taxes paid	(135.6)	(56.6)
Net cash provided (consumed) by operating activities	724.5	187.1
Cash flows from investing activities		
Financial investments, net of redemptions	(2,086.4)	344.0
Acquisition of property, plant, equipment and intangible	(683.4)	(456.5)
Cash provided by disposal of investments and property, plant and equipment	977.0	199.2
Cash consumed in the purchase of investments and other assets	(1,102.9)	(90.3)
Net cash provided (consumed) by investing activities	(2,895.6)	(3.5)
Cash flows from financing activities		
Loans, financing and debentures		
Proceeds	2,856.0	2,511.3
Repayments	(1,386.6)	(1,857.6)
Interest and derivatives paid	(629.5)	(666.7)
Payments of leases	(220.7)	(182.5)
Dividends paid	(461.2)	(108.7)
Proceeds from financial liabilities of customers	-	6.8
Payments of financial liabilities of customers	(81.9)	(95.4)
Capital increase made by non-controlling shareholders and redemption of shares	13.5	-
Related parties	(13.4)	(6.0)
Net cash provided (consumed) by financing activities	76.2	(398.9)
Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents in foreign currency	-	(28.4)
Increase (decrease) in cash and cash equivalents	(2,095.0)	(243.7)
Cash and cash equivalents at the beginning of the period	5,925.7	5,621.8
Cash and cash equivalents at the end of the period	3,830.7	5,378.1
Non-cash transactions:		
Addition on right-to-use assets and leases payable	97.8	168.0
Addition on contractual assets with customers - exclusive rights	27.8	66.3
Reclassification between financial assets and investment in associates	645.3	-
Issuance of shares related to the subscription warrants - indemnification - Extrafarma acquisition	4.1	0.4
Acquisition of property, plant and equipment and intangible assets without cash effect	9.0	30.8



In million of Reals

ULTRAGAZ - Working capital	JUN 24	JUN 23	MAR 24
OPERATING ASSETS			
Trade receivables	611.0	560.0	571.1
Non-current trade receivables	17.1	5.8	15.2
Inventories	193.5	186.9	198.7
Taxes	136.6	175.5	135.4
Escrow deposits	257.6	248.8	256.1
Other	103.5	120.7	115.1
Right-of-use assets	149.1	149.6	154.8
Property, plant and equipment / Intangibles	1,753.4	1,650.2	1,733.6
TOTAL OPERATING ASSETS	3,221.9	3,097.5	3,180.0
OPERATING LIABILITIES			
Trade payables	238.4	233.5	236.8
Salaries and related charges	121.8	114.5	101.8
Taxes	8.7	7.7	9.0
Judicial provisions	161.5	135.8	167.3
Leases payable	186.5	187.6	192.4
Other	74.6	67.5	66.1
TOTAL OPERATING LIABILITIES	791.4	746.7	773.4

In million of Reals

ULTRAGAZ - Income statement	2Q24	2Q23	1Q24	1H24	1H23
Net revenues	2,694.1	2,776.3	2,499.9	5,194.0	5,416.9
Cost of products sold	(2,167.6)	(2,230.7)	(1,985.3)	(4,152.9)	(4,359.3)
Gross profit	526.5	545.6	514.6	1,041.1	1,057.7
Operating expenses					
Selling and marketing	(138.1)	(162.6)	(131.1)	(269.1)	(303.9)
General and administrative	(89.6)	(75.2)	(80.4)	(170.0)	(147.5)
Results from disposal of assets	0.6	7.0	0.3	0.9	6.8
Other operating income (expenses), net	20.4	2.1	4.3	24.7	8.2
Operating income	319.8	317.0	307.7	627.5	621.3
Share of profit (loss) of subsidiaries, joint ventures and associates	0.5	(0.0)	(0.0)	0.5	(0.0)
Adjusted EBITDA	414.1	405.2	400.7	814.8	789.2
Non-recurring ¹	(17.3)	-	-	(17.3)	-
Recurring Adjusted EBITDA	396.8	405.2	400.7	797.4	789.2
Depreciation and amortization ²	93.8	88.3	93.0	186.8	167.9
Ratios					
Gross margin (R\$/ton)	1,206	1,235	1,281	1,242	1,232
Operating margin (R\$/ton)	732	717	766	748	724
Adjusted EBITDA margin (R\$/ton)	948	917	997	972	919
Recurring Adjusted EBITDA margin (R\$/ton)	909	917	997	951	919
Number of employees³	3,602	3,620	3,536	3,602	3,620

¹Non-recurring items described in the EBITDA calculation table – page 2

² Includes amortization with contractual assets with customers - exclusive rights

³ Number of employees for 2023 was revised to reflect new criteria (includes only active employees and employees on leave for up to 12 months)



In million of Reais

ULTRACARGO - Working capital	JUN 24	JUN 23	MAR 24
OPERATING ASSETS			
Trade receivables	44.2	28.0	37.8
Inventories	12.4	10.5	12.1
Taxes	6.0	7.4	6.6
Other	59.4	90.9	77.5
Right-of-use assets	610.6	631.9	621.0
Property, plant and equipment / Intangibles / Investments	2,336.6	1,784.3	2,221.9
TOTAL OPERATING ASSETS	3,069.2	2,553.0	2,976.9
OPERATING LIABILITIES			
Trade payables	86.6	43.4	55.9
Salaries and related charges	37.3	44.1	32.9
Taxes	17.9	5.3	13.6
Judicial provisions	18.2	9.4	17.5
Leases payable	551.6	584.7	564.9
Other ¹	49.6	53.2	39.0
TOTAL OPERATING LIABILITIES	761.2	740.2	723.8

¹ Includes the long term obligations with clients account

In million of Reais

ULTRACARGO - Income statement	2Q24	2Q23	1Q24	1H24	1H23
Net revenues	263.6	257.4	263.2	526.9	493.8
Cost of services provided	(95.6)	(91.6)	(92.1)	(187.8)	(179.3)
Gross profit	168.0	165.8	171.1	339.1	314.5
Operating expenses					
Selling and marketing	(2.2)	(2.6)	(3.6)	(5.8)	(6.2)
General and administrative	(42.3)	(44.8)	(42.2)	(84.5)	(80.8)
Results from disposal of assets	0.0	0.4	(0.0)	0.0	0.3
Other operating income (expenses), net	3.5	1.2	1.7	5.2	1.0
Operating income	126.9	119.9	127.0	254.0	228.9
Total share of profit (loss) of subsidiaries, joint ventures and associates					
Share of profit (loss) of subsidiaries, joint ventures and associates	1.0	7.9	1.5	2.4	7.5
Amortization of fair value adjustments on associates acquisition	(1.7)	-	-	(1.7)	-
Adjusted EBITDA	165.0	161.0	165.2	330.3	303.4
Depreciation and amortization ¹	38.8	33.2	36.7	75.6	66.9
Ratios					
Gross margin (%)	63.7%	64.4%	65.0%	64.4%	63.7%
Operating margin (%)	48.2%	46.6%	48.3%	48.2%	46.4%
Adjusted EBITDA margin (%)	62.6%	62.6%	62.8%	62.7%	61.4%
Number of employees²	836	856	843	836	856

¹ Includes amortization of fair value adjustments on associates acquisition

² Number of employees for 2023 was revised to reflect new criteria (includes only active employees and employees on leave for up to 12 months)



In million of Reais

IPIRANGA - Working capital	JUN 24	JUN 23	MAR 24
OPERATING ASSETS			
Trade receivables	3,866.4	3,066.4	3,614.5
Non-current trade receivables	674.3	513.5	584.0
Inventories	3,783.7	3,489.5	4,161.2
Taxes	3,805.8	3,794.7	3,688.9
Contractual assets with customers - exclusive rights	2,208.4	2,240.8	2,215.0
Other	888.5	586.0	909.4
Right-of-use assets	844.5	978.3	888.5
Property, plant and equipment / Intangibles / Investments	4,414.5	4,401.9	4,354.7
TOTAL OPERATING ASSETS	20,486.1	19,071.1	20,416.2
OPERATING LIABILITIES			
Trade payables	4,313.7	3,663.8	4,066.4
Salaries and related charges	205.4	168.1	181.8
Post-employment benefits	266.9	212.1	262.9
Taxes	103.2	177.5	140.6
Judicial provisions	436.9	315.6	429.1
Leases payable	679.2	751.2	706.5
Other	969.8	1,165.3	929.9
TOTAL OPERATING LIABILITIES	6,975.0	6,453.5	6,717.1

In million of Reais

IPIRANGA - Income statement	2Q24	2Q23	1Q24	1H24	1H23
Net revenues	29,430.7	26,603.8	27,693.3	57,124.0	54,322.9
Cost of products sold and services provided	(28,018.6)	(25,644.5)	(26,312.9)	(54,331.6)	(52,306.8)
Gross profit	1,412.1	959.3	1,380.4	2,792.4	2,016.1
Operating expenses					
Selling and marketing	(504.9)	(358.5)	(434.4)	(939.2)	(724.6)
General and administrative	(324.9)	(281.3)	(273.7)	(598.6)	(588.3)
Results from disposal of assets	36.5	32.4	36.5	72.9	88.3
Other operating income (expenses), net	(109.4)	(209.2)	(165.1)	(274.6)	(347.9)
Operating income	509.3	142.7	543.7	1,053.0	443.6
Share of profit (loss) of subsidiaries, joint ventures and associates	(1.2)	(1.9)	(2.1)	(3.3)	(3.8)
Adjusted EBITDA	817.1	464.4	819.1	1,636.3	1,047.6
Non-recurring ¹	(36.5)	(30.8)	(36.5)	(72.9)	(86.7)
Recurring Adjusted EBITDA	780.7	433.6	782.7	1,563.4	960.9
Depreciation and amortization ²	309.0	323.6	277.5	586.6	607.7
Ratios					
Gross margin (R\$/m³)	241	171	247	244	182
Operating margin (R\$/m³)	87	25	97	92	40
Adjusted EBITDA margin (R\$/m³)	140	83	147	143	94
Recurring Adjusted EBITDA margin (R\$/m³)	133	77	140	137	87
Number of service stations	5,876	6,281	5,881	5,876	6,281
Number of employees³	5,192	5,078	5,127	5,192	5,078

¹ Non-recurring items described in the EBITDA calculation table – page 2

² Includes amortization with contractual assets with customers - exclusive rights

³ Number of employees for 2023 was revised to reflect new criteria (includes only active employees and employees on leave for up to 12 months)