



**Divulgação de
Resultados 4T22**

São Paulo, Brasil, 28 de março de 2023 – Dasa (B3: DASA3, “Companhia”), a maior rede integrada de saúde do Brasil, anuncia hoje os resultados financeiros referentes ao quarto trimestre de 2022.

Webcast

29 de março de 2023

(em português com tradução simultânea para o inglês)

11h00 (Brasília) / 10h00 (New York) / 15h00 (Londres)

Clique [aqui](#) para acessar o link.

Apresentação disponível em: dasa3.com.br

Participantes locais: +55 (11) 4090-1621 | +55 (11) 3181-8565

Participantes internacionais: +1 (412) 412 717-9627 | Toll Free: +1 (844) 204-8942

Importante: para realizar perguntas por áudio, o(a) participante deve conectar via telefone. As perguntas via webcast serão lidas pelo(a) operador(a).

Contatos

Relações com Investidores

Glauco Desiderio – DRI

Lais Lobão – Gerente Executiva de RI

Bruno Bonadio – Analista de RI

+55 (11) 2630-2097

ir@dasa.com.br

dasa3.com.br

ÍNDICE

MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO	4
DESTAQUES 4T22	6
ENDIVIDAMENTO.....	17
INVESTIMENTOS (CAPEX)	19
AGENDA ESG.....	21

Mensagem da Administração

Um ano marcado pelo crescimento expressivo de nossos negócios, pela expansão agressiva na margem de hospitais, suportada pelo sucesso nas integrações dos novos ativos e evolução relevante na execução da estratégia digital

O ano de 2022 foi um ano de forte expansão de nossos negócios, apresentando um crescimento de receita superior a 25% vs. 2021, puxado em especial pelos nossos negócios hospitalares, fruto tanto de uma expansão significativa dos ativos legados quanto dos novos ativos em consequência da execução bem-sucedida da estratégia de integração.

Como resultado, a unidade de negócio de Hospitais e Oncologia (“BU1”) cresceu 68%, passando a representar metade da receita da Companhia. Ademais à expansão de receita, ao longo do ano verificamos uma constante e robusta evolução da margem desse negócio, que aumentou em 6.0 p.p. vs. 2021, consequência de uma excelente execução na integração dos ativos adquiridos e avanços expressivos na gestão que permitiram ganhos de eficiência em nossa rede. Isso foi possível graças a uma equipe de gestão forte e competente, reforçada ao longo do último ano.

Passando para a unidade de Diagnósticos e Coordenação de Cuidados (“BU2”), também tivemos importantes avanços que nos permitiram iniciar o processo de recuperação de share ao final do ano, no entanto, observamos um menor crescimento nesse negócio em especial pela queda do volume de exames relacionados ao Covid-19 que, em 2021, representou uma receita relevante para a Companhia, e pela performance no segmento de Cuidados Integrados.

Também obtivemos importantes avanços na frente de iniciativas digitais com expansão relevante na quantidade de acessos e usuários, bem como no engajamento destes em nossa plataforma digital (Nav). Fechamos o ano de 2022 com mais 6 milhões de usuários pacientes.

Iniciamos 2023 de forma positiva e esperamos que o ano que seja de aceleração na entrega de resultados, com foco em 5 frentes de atuação:

i) Estrutura de Capital: Geração de caixa e redução importante do índice de alavancagem

Uma grande prioridade é garantir a otimização do nosso balanço, por meio do incremento de eficiência nas operações, de ações relacionadas à priorização de investimentos em projetos com retornos atrativos e rápidos, bem como pelo ganho de eficiência no capital de giro.

ii) BU1: Crescimento acelerado e expansão dos ganhos de margem

Devemos seguir evoluindo nossa margem por meio das ações já executadas, em especial no segundo semestre de 2022, por uma expansão em nossa receita, advinda de maior conversão e navegação dos pacientes via ambulatório, além do avanço do segmento de oncologia, onde atualmente crescemos a taxas próximas a 50% a.a.

Além disso, a melhora de gestão nos custos de materiais e medicamentos e

remuneração médica, além da captura das sinergias das integrações ainda disponíveis trazem eficiência adicional a operação.

iii) BU2: Retomada de *share* e ganho de eficiência

No segmento de diagnóstico já podemos ver uma retomada de crescimento e esperamos retomar o ganho de participação de mercado em 2023. Além disso, o avanço na digitalização das nossas unidades e processos trazem eficiência e melhoram a experiência dos pacientes. Destacamos também a expansão do segmento premium (marca “Alta”) e da coleta domiciliar como frentes de alto potencial de crescimento.

iv) NAV: Conversão de receita e melhoria de experiência

O progresso no Nav e nas nossas iniciativas digitais visam a aceleração da conexão dos nossos hospitais e laboratórios dentro deste ambiente, buscando o aumento de conversão e receita navegada, além da melhor experiência aos pacientes.

v) G&A: Avanços obtidos pelos ganhos de escala e eficiência

Temos uma perspectiva bastante positiva na evolução de ações focadas em ganho de eficiência que começam a dar resultados ainda no curto prazo, além da diluição trazida pelo crescimento dos negócios.

Por fim, agradecemos a todos que nos acompanham nessa jornada e reafirmamos nosso compromisso na criação de valor a todos os acionistas.

Pedro Bueno

Diretor Presidente

Destaques 4T22

(R\$ milhões)	4T21	4T22	Var	2021	2022	Var
Receita Bruta Consolidada	2.902	3.521	21%	11.240	14.127	26%
BU1	1.212	1.803	49%	4.191	7.029	68%
BU2	1.691	1.719	2%	7.049	7.097	1%
Lucro Bruto	700	925	32%	3.300	4.088	24%
<i>Margem Bruta</i>	<i>26,2%</i>	<i>28,2%</i>	<i>2,0 p.p.</i>	<i>31,8%</i>	<i>31,1%</i>	<i>-0,7 p.p.</i>
EBITDA Ajustado	333	473	42%	1.967	2.253	15%
<i>Margem EBITDA Ajustado</i>	<i>12,4%</i>	<i>14,4%</i>	<i>2,0 p.p.</i>	<i>19,0%</i>	<i>17,2%</i>	<i>-1,8 p.p.</i>
Resultado Líquido	(57)	(204)	255%	722	(306)	-142%
Dívida Líquida	3.989	8.367	110%	3.989	8.367	110%
Alavancagem¹	2,02x	3,87x	1,8x	2,02x	3,87x	1,8x

- A **Receita Bruta** consolidada **atingiu R\$3,5 bilhões**, crescimento de 21% vs. 4T21.
 - **Hospitais e Oncologia (“BU1”)** avançou 49% vs. 4T21, representando 51% da receita consolidada do trimestre.
 - **Diagnósticos e Coordenação de Cuidados (“BU2”)** cresceu 2% vs. 4T21, ou 6% excluindo o efeito Covid-19 no período. O segmento de diagnósticos apresentou crescimento de 7% vs. 4T21, ou 13% excluindo o efeito Covid-19 no período, compensado por uma queda nos resultados dos contratos de lucros compartilhados de Coordenação de Cuidados.
- A **Margem Bruta** consolidada do trimestre **expandiu 2,0 p.p. vs. o 4T21**, alcançando **28,2%**, com destaque para a evolução de dois dígitos na margem da BU1, fruto da execução na gestão dos ativos da rede e do progresso nas integrações dos ativos adquiridos. Esse crescimento de 2,0 p.p. em 2022 acontece mesmo com uma redução de aproximadamente 1,0 p.p. por efeito mix entre as BUs, consequência da maior participação da operação de hospitais no resultado consolidado da Companhia.
- O **EBITDA Ajustado** no 4T22 foi **R\$473 milhões**, um incremento de 42% vs. o 4T21. A margem EBITDA Ajustado do período foi de 14,4%, 2 p.p. superior ao 4T21.
- **Jornada ascendente na quantidade e no engajamento dos usuários** via Nav, encerrando o 4T22 com 6,4 milhões de usuários pacientes. Também neste trimestre, o aplicativo registrou recorde de downloads, totalizando 233 mil no 4T22.
- **Dívida Líquida** de R\$8,4 bilhões em 31 de dezembro de 2022; com o indicador de **Dívida Líquida/EBITDA Reportado Proforma LTM** de 3,87x.

¹ Alavancagem para efeito de covenants considera EBITDA últimos 12 meses, que inclui EBITDA LTM gerado pelas aquisições em base anual, ex-Stock Options.

Desempenho Operacional e Financeiro

Receita Bruta

(R\$ milhões)	4T21	4T22	Var	2021	2022	Var
Receita Bruta Consolidada	2.902	3.521	21%	11.240	14.127	26%
BU1	1.212	1.803	49%	4.191	7.029	68%
% Receita Bruta Consolidada	42%	51%	9 p.p.	37%	50%	12 p.p.
BU2	1.691	1.719	2%	7.049	7.097	1%
% Receita Bruta Consolidada	58%	49%	-9 p.p.	63%	50%	-12 p.p.
Receita Líquida Consolidada	2.673	3.279	23%	10.370	13.129	27%
BU1	1.110	1.703	53%	3.836	6.534	70%
% Receita Líquida Consolidada	42%	52%	10 p.p.	37%	50%	13 p.p.
BU2	1.563	1.576	1%	6.534	6.595	1%
% Receita Líquida Consolidada	58%	48%	-10 p.p.	63%	50%	-13 p.p.

No 4T22, a Companhia registrou **receita bruta de R\$3,5 bilhões** vs. R\$2,9 bilhões no 4T21, configurando um **crescimento de 21%** na comparação entre os períodos, impulsionado principalmente pelos destaques abaixo:

HOSPITAIS E ONCOLOGIA

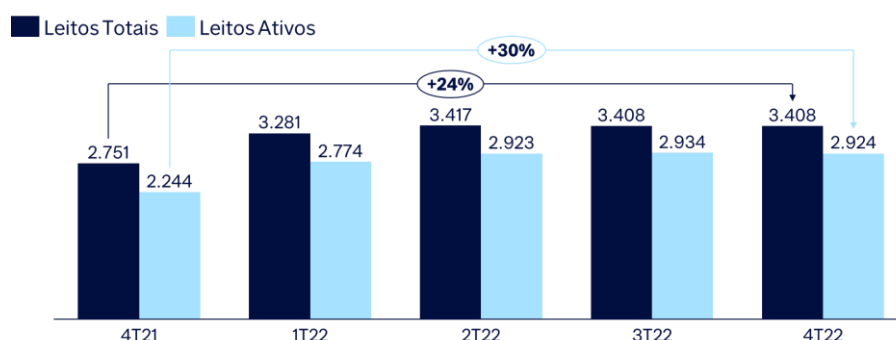
Receita bruta de R\$1.803 milhões no 4T22, um **crescimento de 49%** na comparação com o 4T21, representando 51% da receita da Companhia, explicado principalmente pelos pontos abaixo destacados.

A. HOSPITAIS:

- i. Leitos ativos: aumento de 680 leitos ativos vs. o 4T21, finalizando o trimestre com 2.924 leitos em operação. O incremento ao longo dos últimos doze meses pode ser explicado majoritariamente pelo crescimento inorgânico (aquisições).

Leitos Totais e Leitos Ativos

(# média mensal)



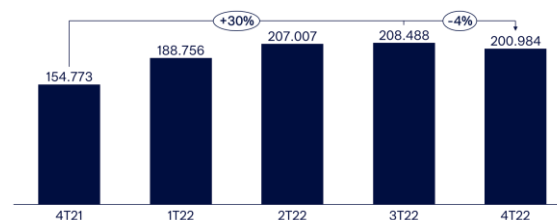
- ii. Taxa de Ocupação e Pacientes-Dia: taxa de ocupação de 74,7% no 4T22, em linha com o 4T21 (75,0%) refletindo o impacto trazido pelo efeito da sazonalidade natural do negócio para este período.

Evolução da Taxa de Ocupação



Evolução Pacientes-Dia

(# média de pacientes)

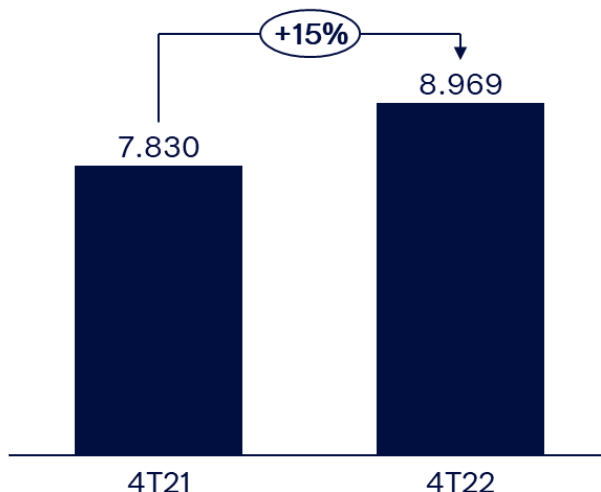


No 4T22, o número de pacientes-dia foi de 200.984, um crescimento de 30% na comparação com o 4T21 (154.773).

- iii. Ticket médio: aumento de 15% na comparação anual (R\$8.969 no 4T22 vs. R\$7.830 no 4T21). O aumento do ticket neste período reflete os reajustes contratuais e o maior volume de procedimentos de alta complexidade (mix), proveniente da melhora na gestão dos ativos.

Evolução do Ticket Médio Hospitais (ROB/Pacientes-Dia)²

(R\$)



B. ONCOLOGIA: receita de R\$255 milhões no 4T22 vs. R\$182 milhões no 4T21, um crescimento de 40% na comparação entre os períodos, sendo 49% de aumento na receita dentro dos hospitais da rede e 32% nas clínicas oncológicas.

² Considera a receita de Oncologia dentro dos Hospitais.

DIAGNÓSTICOS E COORDENAÇÃO DE CUIDADOS

(R\$ milhões)	4T21	4T22	Var	2021	2022	Var
Receita Bruta Total BU2	1.691	1.719	2%	7.049	7.097	1%
Diagnósticos	1.587	1.702	7%	6.826	6.956	2%
(-) Covid	(115)	(45)	-61%	(747)	(370)	-51%
(=) Diagnósticos ex-Covid	1.472	1.656	13%	6.079	6.587	8%
Coordenação de Cuidados	103	17	-83%	223	141	-37%
Recorrente	52,4	43,5	-17%	172,2	167,3	-3%
Profit Sharing Contracts	51,1	(26,4)	-152%	51,1	(26,4)	-152%

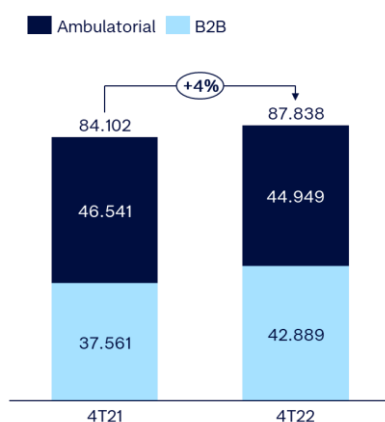
Receita bruta de R\$1.719 milhões no 4T22, um crescimento de 2% na comparação com o 4T21. Excluindo os exames de Covid-19, o crescimento é de 6%.

A. DIAGNÓSTICOS: crescimento de 7% vs. o 4T21. Excluindo os exames de Covid-19, o crescimento deste segmento foi de 13% YoY. Esta performance pode ser explicada principalmente por:

- i. Exames e Usuários Diretos: no 4T22, a unidade de negócios de diagnósticos realizou 87.838 mil exames, incremento de 4% no volume de exames vs. o 4T21.

Exames

('000 exames)

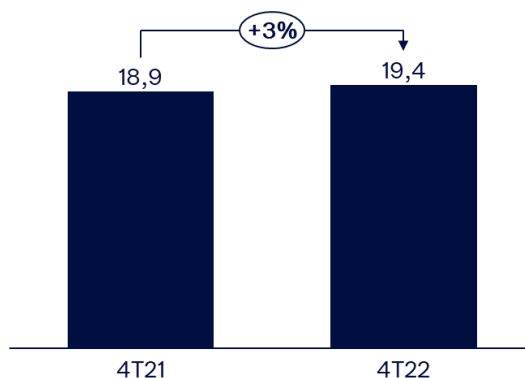


- ii. Ticket médio³: incremento de 3% na comparação com o 4T21, passando de R\$18,9/exame no 4T21 para R\$19,4/exames no 4T22, resultado principalmente pela queda de volume de exames de Covid-19 (-60%) no período, compensado pelos reajustes contratuais nos últimos doze meses.

³ A partir deste trimestre, com o objetivo de padronizar a metodologia de cálculo com os peers de mercado, passamos a apresentar o ticket médio calculado pela divisão da receita bruta total do segmento de diagnósticos (parte da BU2) pelo número de exames. O cálculo antigo está mantido da Planilha Dinâmica disponível no site de RI.

Evolução do Ticket Médio Diagnósticos (ROB/Exames)

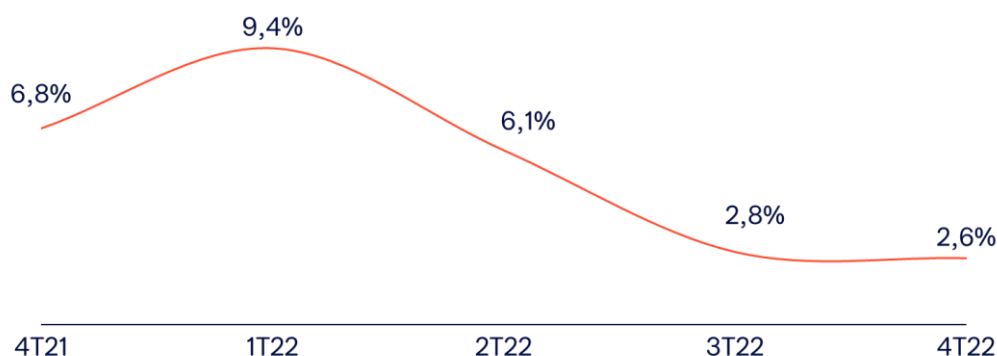
(R\$)



- iii. Covid-19: queda de R\$70 milhões na comparação entre os períodos (R\$45 milhões no 4T22 vs. R\$115 milhões no 4T21).

Evolução da Participação Exames de Covid-19

(% da receita bruta da BU2)



B. COORDENAÇÃO DE CUIDADOS: redução de R\$86 milhões, passando de R\$103 milhões no 4T21 para R\$17 milhões no 4T22, resultado trazido pelo impacto do reconhecimento de um menor ganho do que o esperado relacionada aos contratos de lucros compartilhados no resultado do período.

Importante ressaltar que este é um efeito *one-off* que a Companhia, a partir de 2023, passa a trabalhar exclusivamente com o modelo de remuneração PMPM (*per member, per month*) neste segmento, onde o foco se dará no aumento de *share* via receita navegada.

Em 2022, a receita bruta consolidada registrada foi de R\$14.127 milhões, um incremento de 26% quando comparado a 2021 (R\$11.240 milhões). Ajustando o efeito relacionado ao Covid-19 em ambos os períodos (R\$370 milhões em 2022 vs. R\$747 milhões em 2021), a receita bruta consolidada reportou crescimento de 31% na comparação ano contra ano.

Custos Operacionais (COGS)

(R\$ milhões)	4T21	4T22	Var	2021	2022	Var
COGS ⁴	(1.973)	(2.354)	19%	(7.070)	(9.041)	28%
% Receita Líquida	-74%	-72%	-2 p.p.	-68%	-69%	1 p.p.
BU1	(961)	(1.222)	27%	(3.009)	(4.734)	57%
% Receita Líquida BU1	-87%	-72%	-15 p.p.	-78%	-72%	-6 p.p.
BU2	(1.011)	(1.132)	12%	(4.061)	(4.307)	6%
% Receita Líquida BU2	-65%	-72%	7 p.p.	-62%	-65%	3 p.p.
Pessoal	(627)	(714)	14%	(2.205)	(2.767)	26%
Material	(673)	(738)	10%	(2.273)	(2.886)	27%
Serviços e Utilidades	(599)	(818)	37%	(2.327)	(3.084)	33%
Gastos Gerais	(74)	(83)	13%	(266)	(304)	14%

Os custos operacionais do 4T22 totalizaram R\$2.354 milhões vs. R\$1.973 milhões no 4T21, um incremento de 19% entre os períodos. O total do COGS para o trimestre representou 72% da receita líquida consolidada da Companhia no período, uma eficiência de 2 p.p. quando comparado ao 4T21. Destacamos:

- **Hospitais e Oncologia:** total de custo representou 72% da receita do 4T22, uma melhora de 15 p.p. vs. o mesmo período do ano anterior, corroborando com o avanço da integração dos hospitais adquiridos ao longo de 2022, com consequente ganho de eficiência nas operações;
- **Diagnósticos e Coordenação de Cuidados:** total de custo representou 72% da receita do 4T22, impactado pela menor receita advinda de exames de Covid-19 e do segmento de Coordenação de Cuidados, sendo que este segundo individualmente impactou a queda da margem da BU2 em ~4 p.p. devido majoritariamente ao impacto *one-off* do reconhecimento de um menor ganho que o esperado relacionada aos contratos de lucros compartilhados; e
- **Serviços e Utilidades:** incremento de 37% na comparação dos períodos, efeito explicado principalmente por: (i) R\$81 milhões por empresas adquiridas não contempladas no resultado do 4T21; e (ii) reajustes contratuais (aluguéis, *utilities* e serviços diretos).

Em 2022, os custos operacionais da Dasa foram de R\$9.041 milhões vs. R\$7.070 milhões em 2021, um crescimento de 28%.

⁴ Valor acumulado para 2022 já considera reajuste de R\$47 milhões realizado no 2T22 entre a linha de despesas e custos.

Lucro Bruto Ajustado e Margem Bruta Ajustada

(R\$ milhões)	4T21	4T22	Var	2021	2022	Var
Lucro Bruto Ajustado	700	925	32%	3.300	4.088	24%
<i>MB Ajustada</i>	<i>26,2%</i>	<i>28,2%</i>	<i>2,0 p.p.</i>	<i>31,8%</i>	<i>31,1%</i>	<i>-0,7 p.p.</i>
BU1	149	481	223%	827	1.800	118%
<i>MB BU1 Ajustada</i>	<i>13,4%</i>	<i>28,2%</i>	<i>14,8 p.p.</i>	<i>21,6%</i>	<i>27,5%</i>	<i>6,0 p.p.</i>
BU2⁵	552	444	-19%	2.473	2.288	-7%
<i>MB BU2 Ajustada</i>	<i>35,3%</i>	<i>28,2%</i>	<i>-7,1 p.p.</i>	<i>37,8%</i>	<i>34,7%</i>	<i>-3,1 p.p.</i>

No 4T22, o lucro bruto ajustado consolidado foi de R\$925 milhões, representando um **incremento de 32% com relação ao 4T21**. A margem bruta consolidada do trimestre foi de 28,2%, um incremento de 2,0 p.p. na comparação com o mesmo período do ano anterior, explicada principalmente pelos ganhos de sinergia e eficiência oriundos do processo de integração dos hospitais ao longo de 2022. Em 2022 houve uma redução de aproximadamente 1,0 p.p. por efeito mix entre as BUs, consequência da maior participação da operação de hospitais no resultado consolidado da Companhia.

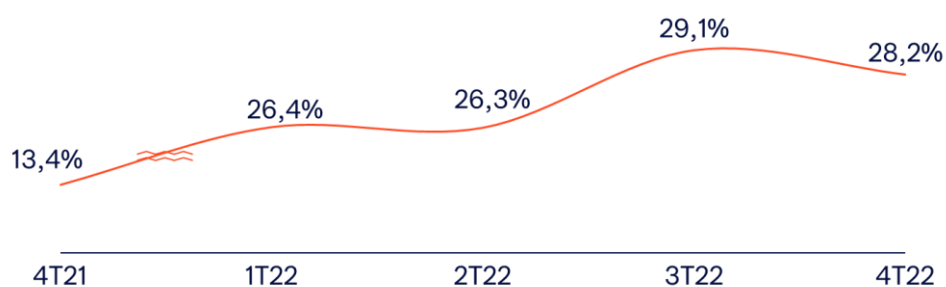
A seguir, apresentamos os principais destaques do período:

HOSPITAIS E ONCOLOGIA

Lucro bruto ajustado de R\$481 milhões no 4T22, um aumento de R\$332 milhões ou 223% na comparação com o 4T21. A margem do período foi de 28,2%, um **incremento de 14,8 p.p. vs. o 4T21**. A melhora significativa na margem quando comparada ao 4T21 pode ser explicada pela evolução do processo de integração dos ativos adquiridos e que no 4T21 apresentavam margens muito abaixo do normal, incluindo melhoria da ocupação, complexidade e eficiência das operações, além de uma melhor gestão dos ativos já existentes. Para mais detalhes sobre o tema, verifique a seção “Ecossistema Dasa” deste documento.

Evolução Margem Bruta – Hospitais e Oncologia

(% da receita líquida da BU1)



⁵ Considera o ajuste de R\$ 47 milhões entre custos e despesas operacionais realizado no 2T22.

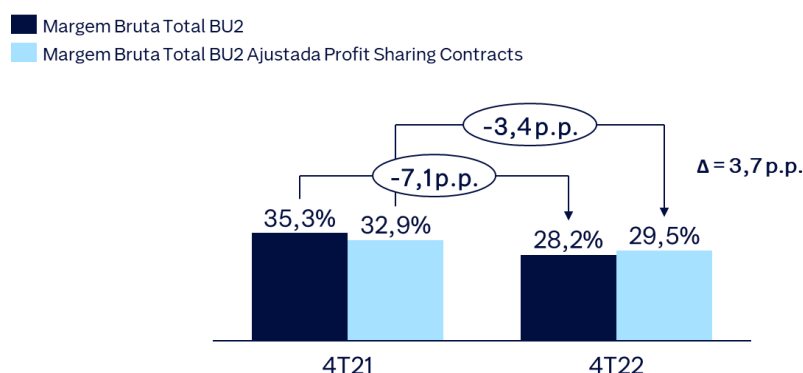
DIAGNÓSTICOS E COORDENAÇÃO DE CUIDADOS

Lucro bruto ajustado de R\$444 milhões no 4T22, configurando uma redução de 19% na comparação com o 4T21. A margem bruta desta unidade de negócios foi de 28,2% no 4T22, uma redução de 7 p.p. vs. o 4T21. A variação pode ser explicada principalmente:

- (i) Diagnósticos:
 - a. Sazonalidade do trimestre (incluindo Copa do Mundo 2022);
 - b. Redução da participação de exames de Covid-19; e
 - c. Impacto *one-off* de ajuste de câmbio na operação internacional (-1,2 p.p.)
- (ii) Coordenação de Cuidados:
 - a. Reconhecimento de um menor ganho do que esperado relacionado aos contratos de lucros compartilhados (-3,4 p.p.); e
 - b. Impacto *one-off* em Dasa Empresas no 4T21, relacionado a contrato de corretagem (-0,8 p.p.).

Evolução Margem Bruta - Diagnósticos e Coordenação de Cuidados

(% da receita líquida da BU2)



(R\$ milhões)	4T21	4T22	Var	2021	2022	Var
Receita Bruta Total BU2	1.691	1.719	2%	7.049	7.097	1%
Diagnósticos	1.587	1.702	7%	6.826	6.956	2%
Coordenação de Cuidados	103	17	-83%	223	141	-37%
<i>Profit Sharing Contracts</i>	51	(26)	-152%	51	(26)	-152%
Margem Bruta Total BU2	35,3%	28,2%	-7 p.p.	37,8%	34,7%	-3 p.p.

Ajustes Profit Sharing Contracts:

Receita Bruta Total BU2 Ajustada	1.639	1.745	6%	6.998	7.123	2%
Receita Líquida Total BU2 Ajustada	1.508	1.605	6%	6.438	6.554	2%
COGS Total BU2	(1.011)	(1.132)	12%	(4.062)	(4.307)	6%
Lucro Bruto Total BU2 Ajustado	497	474	-5%	2.377	2.247	-5%
Margem Bruta Total BU2 Ajustada	32,9%	29,5%	-3 p.p.	36,9%	34,3%	-3 p.p.

Em 2022, o lucro bruto ajustado consolidado foi de R\$4.088 milhões, representando um incremento de 24% com relação a 2021. A margem do período foi de 31,1%, uma redução de 0,7 p.p. vs. 2021, devido principalmente a performance da BU2 no período pelos motivos acima apresentados.

Despesas Gerais e Administrativas (SG&A)

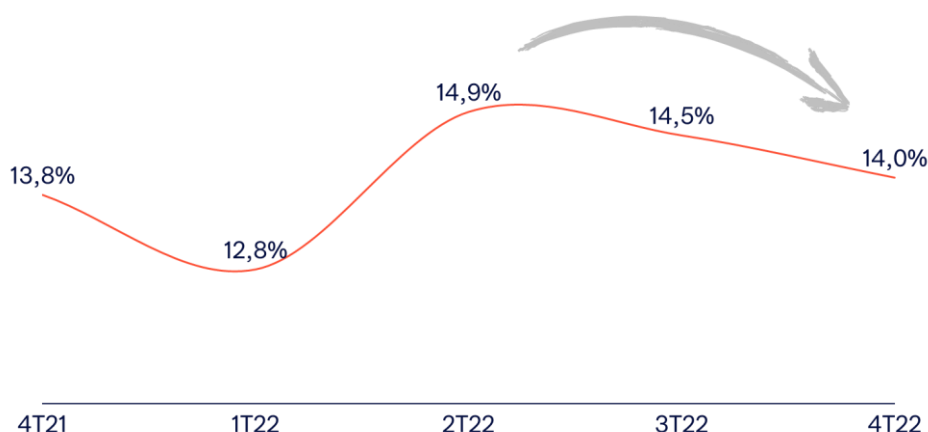
(R\$ milhões)	4T21	4T22	Var	2021	2022	Var
Despesas Gerais e Adm. Ajustadas⁶	(368)	(459)	25%	(1.333)	(1.846)	38%
% Receita Líquida Consolidada	-13,8%	-14,0%	-0,2 p.p.	-12,9%	-14,1%	-1,2 p.p.

Quando analisamos a evolução trimestral das despesas da Dasa, verificamos uma constante tendência de diluição, mesmo em um trimestre impactado pela sazonalidade de fim de ano. As despesas gerais e administrativas, foram de R\$459 milhões no 4T22, representando 14,0% da receita líquida do período, uma diluição de 0,5 p.p. vs. o 3T22 e de 0,9 p.p. vs. o 2T22.

Esta evolução é reflexo da estratégia da Companhia de revisão de sua estrutura de despesas, que continuará gerando ainda maior eficiência no ano de 2023.

Evolução Despesas Gerais e Administrativas (% ROL)

(% da receita líquida consolidada)



Na comparação com o 4T21 (R\$368 milhões), o incremento das despesas do período é reflexo da redução significativa no volume dos itens não recorrentes ajustados.

Em 2022 as despesas gerais e administrativas ajustadas aumentaram 38% na comparação com os 2021, passando de R\$1.333 milhões para R\$1.846 milhões em 2022, reflexo do crescimento do ecossistema Dasa no período, dos avanços na expansão da plataforma Nav e iniciativas digitais e da redução significativa no volume dos itens não recorrentes ajustados.

⁶ Na DF: Despesas Gerais e Administrativas + Outras Receitas e Despesas Operacionais. Considera o ajuste de R\$47 milhões *one-off* na despesa do 2T22 e de R\$29 milhões no 3T22.

EBITDA Ajustado

(R\$ milhões)	4T21	4T22	Var	2021	2022	Var
EBITDA	223	451	102%	1.018	2.129	109%
Margem EBITDA	8,3%	13,8%	5,4 p.p.	9,8%	16,2%	6,4 p.p.
(+) Ajustes	109,5	21,8	-80%	948,5	124,3	-87%
EBITDA Ajustado	333	473	42%	1.967	2.253	15%
Margem EBITDA Ajustado	12,4%	14,4%	2,0 p.p.	19,0%	17,2%	-1,8 p.p.

O EBITDA Ajustado, que exclui o efeito de itens não recorrentes e sem efeito caixa, **fechou o 4T22 em R\$473 milhões, um crescimento de 42% vs. o 4T21**. A margem do EBITDA Ajustado registrou incremento de 2,0 p.p. em relação ao 4T21, alcançando 14,4% neste trimestre. A performance do EBITDA Ajustado no período reflete o crescimento robusto da receita líquida da Companhia no período (+23%), e um aumento consistente no lucro bruto ajustado no 4T22 (+32%), conforme detalhes apresentados anteriormente neste documento.

Abaixo, apresentamos a composição dos ajustes realizados para os períodos analisados.

A partir do 3T22, a Dasa passou a ajustar no EBITDA apenas despesas relacionadas a processos de M&A e Stock Option.

(R\$ milhões)	4T21	4T22	2021	2022
Ajustes	110	22	948	124
M&A	25	6	72	63
Novas Unidades (pré-operacional)	-	-	5	0
Trabalhista e Tributário	4	-	27	10
Filantropia	7	-	20	1
Covid-19	20	-	168	27
Stock Option	53	15	695	25
Outros	0	-	(38)	(3)

O impacto geral dos itens não recorrentes diminuiu significativamente no 4T22 em relação ao mesmo período do ano anterior. Os itens não recorrentes e a remuneração baseada em ações resultaram em um impacto positivo de R\$22 milhões no EBITDA reportado no 4T22, em comparação com um impacto positivo de R\$110 milhões no 4T21.

Em 2022, o EBITDA Ajustado foi de R\$2.253 milhões, um incremento de 15% na comparação com 2021. A margem EBITDA Ajustado do período foi de 17,2%, um recuo de 1,8 p.p. vs. 2021, fruto da mudança de critério na composição dos itens não recorrentes entre períodos. Equalizando-se os critérios a margem EBITDA entre os anos apresenta leve recuo de 0,3 p.p.

Resultado Financeiro⁷

(R\$ milhões)	4T21	4T22	Var	2021	2022	Var
Resultado Financeiro Líquido	(171)	(544)	217%	(463)	(1.595)	245%
Despesa Financeira	(243)	(603)	148%	(669)	(1.940)	190%
Receita Financeira	71	59	-18%	206	345	67%

O resultado financeiro líquido do 4T22 foi uma despesa de R\$544 milhões vs. uma despesa de R\$171 milhões no 4T21. O incremento da despesa financeira na comparação trimestral pode ser explicado principalmente pelo aumento da taxa de juros nos encargos de dívida e atualização monetárias das debêntures ocasionadas pelo mesmo. Com isso, houve um aumento do saldo de dívida que em 31 de dezembro de 2022 era R\$11,4 bilhões em dívida bruta vs. R\$7,6 bilhões em 31 de dezembro de 2021. Além disso, houve uma atualização monetária do contas a pagar por aquisição de controladas (R\$133 milhões).

Em 2022, o resultado financeiro líquido foi uma despesa de R\$1.595 milhões vs. uma despesa de R\$463 milhões em 2021 devido, principalmente, ao impacto das maiores taxas de juros sobre o endividamento, bem como o maior saldo de dívida líquida no final do período.

Resultado Líquido

(R\$ milhões)	4T21	4T22	Var	2021	2022	Var
Resultado Líquido	(167)	(221)	33%	(217)	(427)	97%
% ROL Consol.	-6%	-7%	-1 p.p.	-2%	-3%	-1 p.p.
(-) Acionistas não controladores	(0,4)	(4,1)	-	(9,6)	(3,7)	-
(-) Ajustes	109,5	21,8	-80%	948,5	124,3	-87%
Resultado Líquido Ajustado	(57)	(204)	255%	722	(306)	-142%
% ROL Consol.	-2%	-6%	-4 p.p.	7%	-2%	-9 p.p.

O prejuízo líquido foi R\$221 milhões no 4T22 vs. um prejuízo líquido de R\$167 milhões no 4T21. Já em 2022, o prejuízo líquido acumulado foi de R\$427 milhões vs. um prejuízo líquido de R\$217 milhões em 2021. A variação entre os períodos é principalmente explicada pelo incremento das despesas financeiras reflexo do perfil da dívida atual da Companhia.

⁷ Valores acumulados de 2022 refletem reclassificação contábil entre linhas no 2T22 e 3T22.

Endividamento

Perfil de Dívida

(R\$ milhões)	4T21	1T22	2T22	3T22	4T22	QoQ	YoY
Dívida Bruta	7.603	9.285	9.890	9.995	11.445	14,5%	50,5%
(-) Caixa e Equivalentes de Caixa	3.614	2.922	2.561	2.196	3.078	40,2%	-14,8%
Dívida Líquida	3.989	6.363	7.329	7.799	8.367	7,3%	109,8%

A dívida bruta encerrou o 4T22 em R\$11.445 milhões, um incremento de R\$1.450 milhões comparado com o 3T22, devido às emissões realizadas no período:

- (i) **18ª emissão de debêntures:** emissão de R\$1,0 bilhão com liquidação em 21 de outubro de 2022 com objetivo de reforçar caixa para fazer frente às obrigações da Companhia e aumentar o prazo médio da dívida. A emissão foi realizada em série única com taxa de CDI +1,60% e vencimento em 20 de outubro de 2027. Em 18 de outubro de 2022, a Fitch Ratings atribuiu o rating AAA(bra) à emissão.
- (ii) **Certificado de Recebíveis Imobiliário (CRI):** emissão de R\$1,0 bilhão com liquidação em 11 de novembro de 2022 com objetivo de reforçar o caixa para fazer frente às obrigações da Companhia, bem como **alongar do perfil da dívida a um custo inferior ao custo médio da dívida consolidada atual**. A emissão foi realizada em três séries, sendo a primeira série (5 anos) atrelada a CDI + 0,80%, a segunda (7 anos) a IPCA + 6,60% e a terceira (10 anos) a IPCA + 6,75%. Para as 2ª e 3ª séries, a Companhia contratou instrumentos financeiros derivativos (swap) com a finalidade de proteção, trocando a exposição da inflação por CDI. Desta forma, a 2ª série tem taxa equivalente de CDI + 1,05% e a 3ª série a CDI + 1,22%

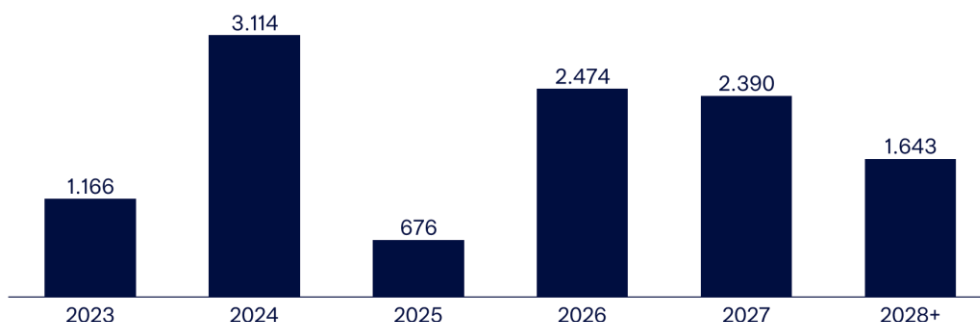
A dívida líquida da Dasa encerrou o período em R\$8.367 milhões, um incremento de R\$567 milhões vs. o trimestre anterior.

Na comparação dos últimos doze meses, a dívida líquida mostrou um incremento de R\$4.378 milhões.

No final do 4T22, a dívida da Companhia possuía prazo médio de 3,8 anos e custo médio de CDI + 1,50%.

Cronograma de Amortização

(R\$)



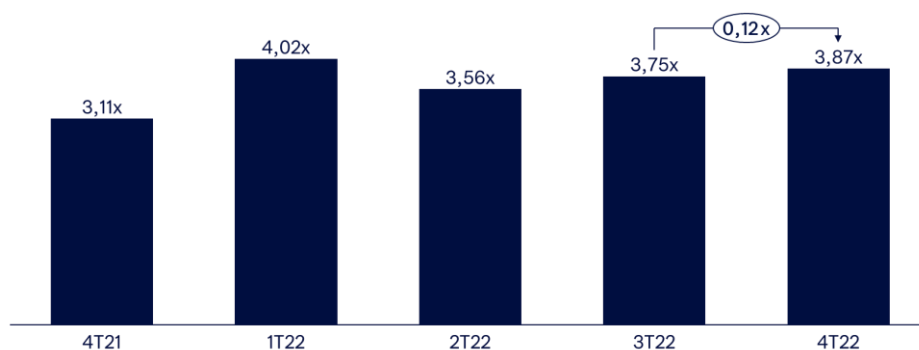
Alavancagem e Covenants

(R\$ milhões)	4T21	1T22	2T22	3T22	4T22	QoQ	YoY
Dívida Líquida	3.989	6.363	7.329	7.799	8.367	7,3%	109,8%
EBITDA Ajustado ⁸ LTM	1.977	2.142	2.060	2.079	2.164	4,1%	9,5%
Alavancagem	2,02x	2,97x	3,56x	3,75x	3,87x	0,12x	1,85x

A alavancagem proforma, que inclui o EBITDA últimos 12 meses das aquisições realizadas e exclui SOP, encerrou o 4T22 em 3,87x, um aumento de 0,12x em comparação com o 3T22.

Evolução Trimestral Alavancagem Proforma

(R\$)



Ratings

	Agência	Rating	Revisão
Dasa - Corporativo	Fitch Ratings	AA(bra)-	17/02/2023
10 ^a Debênture	Fitch Ratings	AA(bra)-	17/02/2023
11 ^a Debênture	Fitch Ratings	AA(bra)-	17/02/2023
12 ^a Debênture	Fitch Ratings	AA(bra)-	17/02/2023
14 ^a Debênture	Fitch Ratings	AA(bra)-	17/02/2023
15 ^a Debênture	Fitch Ratings	AA(bra)-	17/02/2023
18 ^a Debênture	Fitch Ratings	AA(bra)-	17/02/2023
1 ^a Debênture Ímpar (subsidiária)	Fitch Ratings	AA(bra)-	17/02/2023

Em 17 de fevereiro de 2023, a Fitch Ratings publicou relatório de atualização anual do rating corporativo da Dasa, resultando em um rebaixamento, passando de AAA(bra)- para AA(bra)- .

[Clique aqui](#) para acessar os relatórios de rating da Companhia.

⁸ Alavancagem para efeito de covenants considera EBITDA últimos 12 meses, que inclui EBITDA LTM gerado pelas aquisições em base anual, ex-Stock Options.

Investimentos (Capex)

(R\$ milhões)	4T21	4T22	Var	2021	2022	Var
CAPEX Total	397	562	41%	1.021	1.272	25%
<i>% Receita Bruta Consolidada</i>	14%	16%	2 p.p.	9%	9%	0 p.p.
Manutenção	-	175	-	-	355	-
Expansão	-	95	-	-	308	-
Tecnologia	-	283	-	-	579	-
Internacional	-	8	-	-	31	-
BU1	-	191	-	-	420	-
Manutenção	-	117	-	-	219	-
Expansão	-	26	-	-	108	-
Tecnologia	-	48	-	-	93	-
BU2	-	119	-	-	334	-
Manutenção	-	56	-	-	134	-
Expansão	-	49	-	-	160	-
Tecnologia	-	5	-	-	10	-
Internacional	-	8	-	-	31	-
Corporativo	-	252	-	-	518	-
Manutenção	-	2	-	-	2	-
Expansão	-	21	-	-	40	-
Tecnologia	-	230	-	-	475	-

Os investimentos somaram R\$562 milhões no 4T22, representando um aumento de 41% em relação aos R\$397 milhões registrados no 4T21. O CAPEX total como proporção da receita bruta foi de 16%, apresentando um incremento de 2 p.p. vs. o mesmo período do ano anterior. Importante citar que esse não é o *run-rate* que deve ser esperado, dada a estratégia atual da Companhia de geração e preservação de caixa.

Citamos como destaque para o período:

- **Hospitais e Oncologia:** investimento total de R\$191 milhões no 4T22, principalmente puxado por manutenção de ativos, incluindo obras e compra de equipamentos médico hospitalar, que possui uma maior concentração no último trimestre do ano. Em 2022, os investimentos somaram R\$420 milhões.
- **Diagnósticos e Coordenação de Cuidados:** investimento total de R\$119 milhões no 4T22, principalmente explicado por gastos com a substituição de máquinas de RDI, manutenção de equipamentos de AC e manutenção de unidades logísticas realizadas ao longo de 2022, com concentração no último trimestre do ano. Em 2022, os investimentos somaram R\$334 milhões.
- **Corporativo:** investimento total de R\$252 milhões no 4T22, principalmente explicado por investimentos em tecnologia (R\$230 milhões), sendo:
 - R\$47 milhões de gastos com expansão de navegação;
 - R\$154 milhões com gastos de melhoria e sustentação dos serviços core da Dasa, sendo R\$108 milhões em negociações de contratos de TI, principalmente licenças Microsoft com validade de três anos; e
 - R\$28 milhões com segurança da informação.

Em 2022, os investimentos corporativos somam R\$518 milhões, sendo R\$475 milhões com investimentos em tecnologia (R\$153 milhões de gastos com expansão e navegação, R\$281 milhões com melhoria e sustentação dos serviços core da Dasa e R\$44 milhões com segurança da informação).

Agenda ESG

Compromissos Públicos

A estratégia da Dasa consiste em um modelo novo, que amplia e integra o cuidado com saúde ao longo da vida dos pacientes. Os compromissos públicos da Dasa são:

Compromisso	Pilar	2022	2023	2025	2030	Status 4T22
Redução da emissão de gases do efeito estufa	E	5%	20%	25%	Carbono Zero	Aguardando fechamento anual ⁹
Maximização do uso de energias renováveis	E	85%	96%	98%	100%	Concluído
Capacitação de profissionais de saúde e promoção da atenção primária às colaboradoras da Dasa e as comunidades em situações de vulnerabilidade social (# comunidades)	S	1	2	4	6	Concluído
Adequação da estrutura de governança corporativa considerando as melhores práticas de mercado	G	Simulado ISE ¹⁰ B3	Integrar carteira ISE B3	Score A: ISE B3 e S&P ¹¹ Brazil	Score DJI¹²	Concluído

Compromisso “E” : a meta estabelecida para o ano de 2022 foi ultrapassada e a Companhia atingiu o patamar de 88,6% do uso de energia proveniente de fontes renováveis.

Compromisso “S” : em 2022, ofertamos capacitações na Ilha de Marajó e atendimento de saúde primária para o Instituto Neymar Junior, alunos e familiares, totalizando 2 comunidades

Compromisso “G” : participação no ISE B3 2023 - mais detalhes ao longo desta seção.

Para mais detalhes sobre o planejamento estratégico ESG da Dasa e entendimento sobre cada uma das frentes de atuação, acesse nosso Relatório Anual e de Sustentabilidade de 2021, [clikando aqui](#). O Relatório também possui versões em inglês e espanhol, disponíveis [neste link](#).

É importante ressaltar que a companhia constantemente reavalia sua estratégia ESG para melhor condizer com o momento. Sendo assim, alguns de nossos compromissos foram readequados, mas permanecem integrados e alinhados ao nosso propósito de negócio.

⁹ A Dasa realiza o Inventário de emissões de GEE anualmente, de forma completa e seguindo o Programa Brasileiro GHG Protocol e a NBR ISO 14064-1. Ao encerrar o ano de 2022, serão coletados os dados de todas as fontes de emissões das diversas áreas da empresa e serão realizados os cálculos até chegar nas quantidades em toneladas equivalentes. Após isso, será possível comparar os períodos e identificar se houve redução. Prazo para reporte das informações no Registro Público de Emissões: maio/2023.

¹⁰ Índice de Sustentabilidade Empresarial.

¹¹ Standard & Poors.

¹² Dow Jones Sustainability Index.

Destaques ESG

Abaixo, apresentamos os principais destaques para cada um dos pilares, considerando o período entre o último release publicado e a data desta publicação.

MEIO AMBIENTE

- **CDP:** a Dasa alcançou o score “C” no questionário de Mudanças Climáticas do Carbon Disclosure Program (CDP), fato que possibilitou a companhia a ser elegível nos critérios de análise para a carteira do ISE B3 2023. O score do CDP é utilizado para avaliar o desempenho das empresas participantes do processo de seleção à carteira na dimensão Mudança do Clima.

SOCIAL

- **Doação de vacinas da gripe:** em dezembro de 2022, a Companhia realizou a doação de 83 doses de vacinas da gripe para a ONG Criança Vida Nova, instituição de São Bernardo do Campo (SP) que atende crianças em situação de vulnerabilidade social. As doses foram aplicadas nas crianças e em seus familiares.
- **Rede Mondó:** Em outubro de 2022, 91 merendeiras de escolas públicas participaram da formação em nutrição. Realizamos também um treinamento de prevenção de afogamentos para auxiliares de enfermagem, com a participação de 23 profissionais. A Rede Mondó é uma união de organizações privadas idealizada pela Associação Nacional das Universidades Particulares (ANUP), que por meio do capital filantrópico, desenvolve soluções para o fortalecimento de territórios em vulnerabilidade.

GOVERNANÇA CORPORATIVA

- (i) **Calendário Anual de Eventos Corporativos:** a administração da Companhia, em cumprimento a regulação societária, divulgou no dia 09 de dezembro de 2022, a primeira versão do seu Calendário Anual de Eventos Corporativos com as datas programadas para a divulgação de informações periódicas e eventuais referentes ao exercício de 2023.
- (ii) **Juros Sobre Capital Próprio (JSCP):**
 - a. **JSCP 2021:** em 22 de dezembro de 2022, conforme informado no Aviso aos Acionistas divulgado no dia 07 de dezembro de 2022, a Companhia realizou o pagamento de juros sobre o capital próprio no valor bruto total de R\$ 165.044.010,00, correspondente a R\$ 0,30124582748 por ação de emissão da Companhia, ad referendum da Assembleia Geral Ordinária que deliberou sobre as demonstrações financeiras relativas ao exercício fiscal encerrado em 31 de dezembro de 2021.
 - b. **JSCP 2022:** no dia 20 de dezembro de 2022, o Conselho de Administração da Companhia aprovou, ad referendum da Assembleia Geral Ordinária que deliberará sobre as demonstrações financeiras relativas ao exercício fiscal encerrado em 31 de dezembro de 2022, a distribuição de juros sobre o capital próprio. O valor bruto

total da distribuição por ação, conforme retificado no Aviso aos Acionistas divulgado no dia 26 de dezembro de 2022, é de R\$ 0,09695042045, com base no patrimônio líquido apurado em 31 de outubro de 2022 e atendendo aos limites fiscais apurados com base no balanço patrimonial levantado na mesma data e nos reflexos contábeis projetados para 31 de dezembro de 2022. O pagamento será realizado até o dia 31 de dezembro de 2023, na data a ser definida pela administração da Companhia e informada oportunamente ao mercado por meio de Aviso aos Acionista

- (iii) **ISE:** em 28 de dezembro de 2022, reforçando o compromisso da Companhia em sua jornada sustentável, o empenho em sua capacidade de fazer negócios baseados em valor, demonstrando avanços relevantes para ser a saúde que as pessoas desejam e que o mundo precisa, a Companhia passou a compor a carteira do ISE – Índice de Sustentabilidade Empresarial da Brasil, Bolsa, Balcão – B3 (“ISE”), com vigência de janeiro a dezembro de 2023. O ISE funciona como uma carteira teórica de ativos, sendo um indicador do desempenho médio das cotações das ações das empresas selecionadas pelo seu reconhecido comprometimento com a sustentabilidade empresarial, apoiando os investidores na tomada de decisão e induzindo as empresas a adotarem melhores práticas de sustentabilidade, uma vez que as práticas Ambiental, Social e de Governança Corporativa (“ESG”, na sigla em inglês) contribuem para a perenidade dos negócios.
- (iv) **Assembleias:**
 - a. **Assembleia Geral Extraordinária (realizada em 01 de dezembro de 2022):** a unanimidade dos acionistas presentes aprovou em Assembleia Geral, dentre outras matérias, a incorporação da subsidiária integral da Companhia, o Antônio P. Gaspar Laboratórios Ltda, ratificando ainda a aquisição, pela Companhia, do laboratório Patologia Clínica Dr. Geraldo Lustosa Cabral Ltda. (“Laboratório Lustosa”). Em virtude da ratificação da aquisição do Laboratório Lustosa e nos termos da legislação em vigor, iniciou-se, no dia 20 de dezembro de 2022, o prazo para o exercício do direito de recesso aos acionistas dissidentes que se findou no dia 19 de janeiro de 2023 com a adesão de 7.091.024 ações de emissão da Companhia, perfazendo o montante de R\$ 95.374.272,80. O pagamento foi realizado aos acionistas dissidentes em 17 de fevereiro de 2023.
 - b. **Assembleia Geral Extraordinária (realizada em 03 de fevereiro de 2023):** foi aprovado em Assembleia Geral o Plano de Investimento em Ações (Matching Shares) da Companhia, incentivando a criação de valor para os acionistas, retendo talentos, colaboradores e líderes com alto potencial. O Plano aprovado possibilita ainda o fortalecimento dos laços entre os colaboradores e a Companhia, reforçando o pensamento de dono para alcançarem um novo patamar de ganhos ao se tornarem acionistas investidores da Dasa. O incentivo mediante outorga de ações aos beneficiários que adquirirem com recurso próprios ações da Dasa nas condições previstas no plano e nos demais documentos da outorga, está limitado a 1% do capital social da Dasa.
- (v) **Cancelamento de Ações em Tesouraria:** tendo em vista o exercício do direito de retirada dos acionistas dissidentes da deliberação da Assembleia Geral

Extraordinária da Companhia realizada no dia 01 de dezembro de 2022 e em observância a todos os limites previstos nas leis societárias, nas resoluções da CVM e no Regulamento do Novo Mercado e sem comprometer a continuidade do plano de recompra de ações, o Conselho de Administração da Companhia, aprovou no dia 17 de fevereiro de 2023, o cancelamento de 4.636.094 ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal, de emissão da Companhia e mantidas em tesouraria, sem a redução do valor do capital social.

- (vi) **Alteração na Administração (Novo Conselheiro):** em 30 de janeiro de 2023, a Companhia informou ao mercado em geral e aos seus acionistas, um importante marco na história da administração da Dasa. Os Srs. Alexandre de Barros e George Schahin, apresentaram suas renúncias aos cargos de membros do Conselho de Administração, encerrando um importante ciclo na Dasa com relevantes contribuições ao longo dos anos na administração, na transformação digital e na tese de plataforma digital de saúde, bem como no desenvolvimento da vertical de Hospitais e de Oncologia da Companhia, permitindo que o Hospital Santa Paula se tornasse referência nessa especialidade. Em substituição ao Sr. Alexandre de Barros, o Conselho de Administração nomeou o Sr. Stelleo Passos Tolda como membro independente que veio para contribuir para a Companhia, não só, mas principalmente, em estratégia, no desenvolvimento de pessoas e de cultura, no modelo de negócio de plataforma de saúde e no desenvolvimento operacional. Com as mudanças, o Conselho de Administração da Dasa passou a ter 50% dos membros independentes, reforçando seu compromisso com os mais altos padrões de governança corporativa.

Os documentos arquivados podem ser encontrados no site de RI da Companhia, [clikando aqui](#).

Aviso Legal

Este documento pode conter considerações referentes às perspectivas futuras do negócio, estimativas de resultados operacionais e financeiros, perspectivas de crescimento da Companhia e outros eventos futuros.

Os textos neste documento que representam pontuações prospectivas incluem, porém não se limitam a palavras como, por exemplo, "antecipar", "acreditar", "estimar", "esperar", "projetar", "planejar", "prever", "visar", " Almejar", "buscar", bem como todas as suas variações, e outras palavras de significado similar, têm como objetivo identificar estas situações prospectivas. As referidas situações envolvem vários fatores, riscos ou incertezas, conhecidos ou não, que podem resultar em diferenças relevantes entre os dados atuais e as eventuais projeções contidas neste documento e não representam qualquer garantia com relação ao desempenho futuro da Companhia.

Todos os textos deste documento têm como base as informações e dados disponíveis na data em que foram emitidas. A Companhia não se compromete a revisá-las ou atualizá-las, de qualquer forma, com o surgimento de novas informações ou de acontecimentos futuros.

O leitor/investidor é o único e exclusivo responsável por qualquer decisão de investimento, negócio ou ação tomada com base nas informações contidas neste documento. O leitor/investidor não deve considerar apenas as informações contidas neste documento para tomar decisões em relação à negociação dos títulos e valores mobiliários emitidos pela Companhia. Para obter informações mais detalhadas, consulte nossas Demonstrações Financeiras, o Formulário de Referência e outras informações relevantes em nosso site de relações com investidores <https://www.dasa3.com.br/>.

Este documento não constitui em uma oferta de venda nem em uma solicitação de compra de qualquer valor mobiliário.





**4Q22 Earnings
Release**

São Paulo, Brazil, March 28, 2023 – Dasa (B3: DASA3, “Company”), the largest integrated healthcare network in Brazil, today announced its financial results for the fourth quarter of 2022.

Webcast

March 29, 2023

(in Portuguese with simultaneous English translation)

11:00 a.m. (Brasília) / 10:00 a.m. (New York) / 3:00 p.m. (London)

Click [here](#) to access the link.

Presentation available on: dasa3.com.br

Local participants: +55 (11) 4090-1621 | +55 (11) 3181-8565

International participants: +1 (412) 412 717-9627 | Toll Free: +1 (844) 204-8942

Important: to ask questions via audio, participants must connect via telephone. Questions via webcast will be read by the operator.

Contact

Investor Relations

Glauco Desiderio – IRO

Lais Lobão – IR Executive Manager

Bruno Bonadio – IR Analyst

+55 (11) 2630-2097

ir@dasa.com.br

dasa3.com.br

CONTENTS

MESSAGE FROM MANAGEMENT.....4

4Q22 HIGHLIGHTS6

DEBT17

INVESTMENTS (CAPEX).....19

ESG AGENDA..... 20

EXHIBITS 23

Message from Management

A year marked by robust growth in our businesses and aggressive expansion in hospital margin, supported by successful integration of the new assets and significant advances in executing the digital strategy

The year 2022 was one of strong expansion in our businesses, with revenue growth surpassing 25% vs. 2021, driven especially by our hospital business, which was leveraged by significant expansion of the legacy assets and new assets as a result of a successful execution of the integration strategy.

As a result, the Hospital & Oncology business unit (“BU1”) delivered revenue growth of 68%, and now accounts for half of the Company’s total revenue. In addition to revenue growth, we also delivered consistent and robust margin expansion during the year, of 6.0 p.p. compared to 2021; reflecting the excellent execution in integrating the assets acquired and the substantial advances in management that captured operating efficiency gains in our network. These achievements were only made possible by the strong and highly competent management team strengthened over the last year.

In Diagnostics & Care Coordination (“BU2”), we have also made important advances which allowed us to initiate a share recovery process at the end of the year, however, we observed a lower growth in this business, especially due to a reduction in the volume of Covid-19 tests that, in 2021, represented significant revenue for the Company, and due to the performance of the Integrated Care segment.

We also made important progress in our digital initiatives, with significant expansion in the number of accesses and users, as well as in their engagement with our digital platform (Nav). We ended 2022 with over 58 million accesses on the digital platform, bringing the active user base to 6 million patients.

We started 2023 with positive results and expect the year to be marked by acceleration in the delivery of results, with a focus on five action fronts:

- i) **Capital Structure: Cash generation and significant reduction in leverage ratio**
One big priority is to optimize our balance sheet by capturing operating efficiency gains, prioritizing investments in projects with attractive and rapid returns and efficiently managing working capital.
- ii) **BU1: Accelerated growth and expansion of margin gains**
We expect continued margin expansion leveraged by the actions already executed, especially in the second half of 2022, due to an expansion in our revenue, resulting from greater conversion and navigation of patients via the outpatient clinic, in addition to the advancement of the oncology segment, where we are currently growing at rates around 50% p.a.

In addition, improved management of material and medication costs and medical compensation, in addition to capturing the synergies of the integrations still available bring additional efficiency to the operation.

iii) BU2: Resumption of market share and efficiency gains

In BU2 we can already see a resumption of growth in the diagnostics segment and we expect to resume our market share gains in 2023. In addition, the advances in the digitization in our units and processes bring efficiency and improve patient's experience. Areas that offer excellent potential for growth are the premium segment ("Alta" brand) and the home collection service.

iv) NAV: Revenue conversion and better experience

The advances in our Nav platform and digital initiatives aim to accelerate the connection of our hospitals and laboratories within this environment by pursuing increases in conversion and navigated revenue, as well as improvements in the patient experience.

v) G&A: Advances from economies of scale and efficiency gains

We are highly optimistic on the progress in our actions to capture operating efficiency gains that have begun to deliver results already in the short term, as well as the scale gains resulting from the growth of our businesses.

In closing, we thank everyone who has accompanied us on this journey and reaffirm our commitment to creating value for all shareholders.

Pedro Bueno

Chief Executive Officer

4Q22 Highlights

(R\$ million)	4Q21	4Q22	Chg	2021	2022	Chg
Consolidated Gross Revenue	2,902	3,521	21%	11,240	14,127	26%
BU1	1,212	1,803	49%	4,191	7,029	68%
BU2	1,691	1,719	2%	7,049	7,097	1%
Gross Profit	700	925	32%	3,300	4,088	24%
<i>Gross Margin</i>	<i>26.2%</i>	<i>28.2%</i>	<i>2.0 p.p.</i>	<i>31.8%</i>	<i>31.1%</i>	<i>-0.7 p.p.</i>
Adjusted EBITDA	333	473	42%	1,967	2,253	15%
<i>Adjusted EBITDA Margin</i>	<i>12.4%</i>	<i>14.4%</i>	<i>2.0 p.p.</i>	<i>19.0%</i>	<i>17.2%</i>	<i>-1.8 p.p.</i>
Net Result	(57)	(204)	255%	722	(306)	-142%
Net Debt	3,989	8,367	110%	3,989	8,367	110%
Leverage¹	2.02x	3.87x	1.8x	2.02x	3.87x	1.8x

- Consolidated **gross revenue reached R\$3.5bn**, +21% vs. 4Q21.
 - **Hospitals & Oncology (“BU1”)** gross revenue advanced 49% on 4Q21 to account for 51% of the quarter’s consolidated revenue.
 - **Diagnostics & Care Coordination (“BU2”)** gross revenue grew by 2% vs. 4Q21 or by 6% excluding the Covid-19 effect. The Diagnostics segment grew by 7% vs. 4Q21, or by 13% excluding the Covid-19 effect, which was offset by the lower result from shared profit agreements in Care Coordination.
- **Consolidated gross margin expanded 2.0 p.p. vs. 4Q21 to 28.2%**, with the highlights the double-digit expansion in BU1 margin supported by management execution in the legacy assets and advances in integrating the acquired assets. This 2 p.p. increase in 2022 happens even with the mix effect between BUs, there was a reduction of approximately 1.0 p.p. resulting from the higher participation of the hospitals operation in the Company’s consolidated result.
- **Adjusted EBITDA was R\$473mn** in 4Q22, representing growth of 42% vs. 4Q21. Adjusted EBITDA margin was 14.4%, 2 p.p. higher than in 4Q21.
- **Continued upward trend in the number and engagement of users** via Nav, which ended 4Q22 with 6.4mn patient users.. Also, in 4Q22, the app set a new record for downloads, of 233k.
- **Net Debt** of R\$8.4 bn on Dec. 31, 2022; with **Net Debt/Reported EBITDA Proforma LTM** of 3.87x.

¹ Proforma leverage includes the last 12 month-EBITDA for covenant purposes, including the LTM EBITDA generated by acquisitions on an annual basis, ex-Stock Options.

Operational & Financial Performance

Gross Revenue

(R\$ million)	4Q21	4Q22	Chg	2021	2022	Chg
Consolidated Gross Revenue	2,902	3,521	21%	11,240	14,127	26%
BU1	1,212	1,803	49%	4,191	7,029	68%
<i>Consolidated Gross Revenue</i>	<i>42%</i>	<i>51%</i>	<i>9 p.p.</i>	<i>37%</i>	<i>50%</i>	<i>12 p.p.</i>
BU2	1,691	1,719	2%	7,049	7,097	1%
<i>% Consolidated Gross Revenue</i>	<i>58%</i>	<i>49%</i>	<i>-9 p.p.</i>	<i>63%</i>	<i>50%</i>	<i>-12 p.p.</i>
Consolidated Net Revenue	2,673	3,279	23%	10,370	13,129	27%
BU1	1,110	1,703	53%	3,836	6,534	70%
<i>% Consolidated Net Revenue</i>	<i>42%</i>	<i>52%</i>	<i>10 p.p.</i>	<i>37%</i>	<i>50%</i>	<i>13 p.p.</i>
BU2	1,563	1,576	1%	6,534	6,595	1%
<i>% Consolidated Net Revenue</i>	<i>58%</i>	<i>48%</i>	<i>-10 p.p.</i>	<i>63%</i>	<i>50%</i>	<i>-13 p.p.</i>

In 4Q22, Dasa recorded **gross revenue of R\$3.5bn** vs. R\$2.9bn in 4Q21, representing growth of **21%**, driven primarily by the following highlights:

HOSPITALS & ONCOLOGY

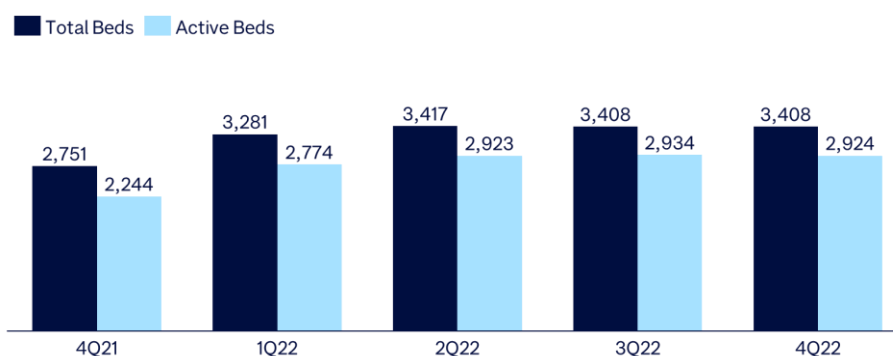
Gross revenue was R\$1,803mn in 4Q22, **49% higher than in 4Q21**, accounting for 51% of the Company's revenue, explained mainly by the following:

A. HOSPITALS:

- i. Active beds: increase of 680 active beds versus 4Q21, ending the quarter with 2,924 beds in operation. The increase in the whole of the year is primarily explained by inorganic growth (acquisitions).

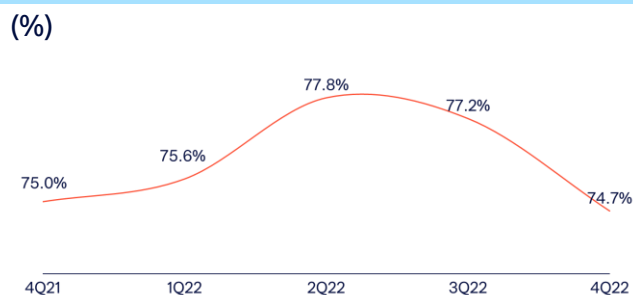
Total Beds & Active Beds

(# monthly average)

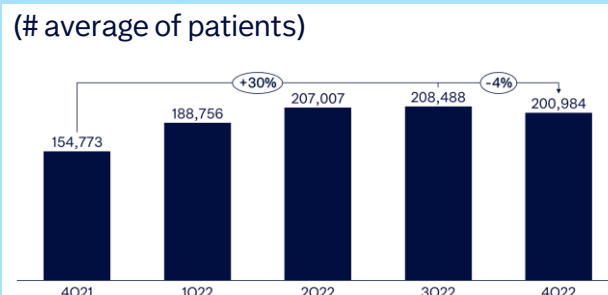


- ii. Occupancy Rate and Patient-Days: the occupancy rate was 74.7% in 4Q22, in line with 4Q21 (75.5%), reflecting effects from the seasonality of the business.

Occupation Rate Evolution

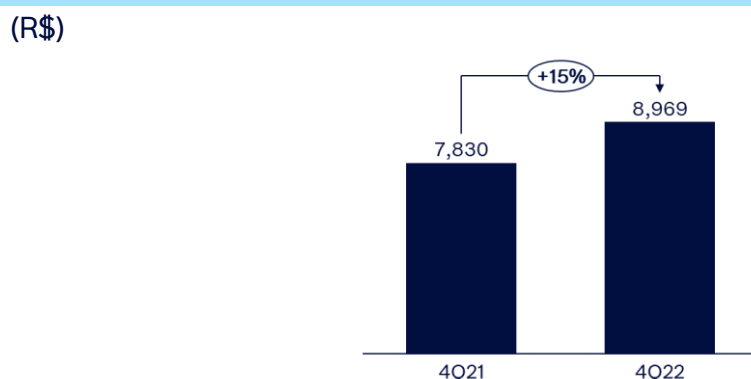


Patient-Days Evolution



In 4Q22, the number of patients-days was 200,984, representing growth of 30% on 4Q21 (154,773).

- iii. Average ticket: increase of 15% (R\$8,969 in 4Q22 vs. R\$7,830 in 4Q21). The increase in average ticket in the period reflects the contractual price increases and the higher volume of high-complexity procedures (mix), which is explained by the improved management of assets.

Average Ticket Evolution (ROB/Pacientes-Dia)²

B. ONCOLOGY: gross revenue of R\$255mn in 4Q22, increasing 40% from R\$182mn in 4Q21, with 49% of this growth coming from hospitals in the network and 32% from oncology clinics.

² Considers Oncology revenue in Hospitals.

DIAGNOSTICS & CARE COORDINATION

(R\$ million)	4Q21	4Q22	Chg	2021	2022	Chg
Total Gross Revenue BU2	1,691	1,719	2%	7,049	7,097	1%
Diagnostics	1,587	1,702	7%	6,826	6,956	2%
<i>(-) Covid</i>	<i>(115)</i>	<i>(45)</i>	<i>-61%</i>	<i>(747)</i>	<i>(370)</i>	<i>-51%</i>
<i>(=) Diagnostics ex-Covid</i>	<i>1,472</i>	<i>1,656</i>	<i>13%</i>	<i>6,079</i>	<i>6,587</i>	<i>8%</i>
Care Coordination	103	17	-83%	223	141	-37%
Recurring	52.4	43.5	-17%	172.2	167.3	-3%
<i>Profit Sharing Contracts</i>	<i>51.1</i>	<i>(26.4)</i>	<i>-152%</i>	<i>51.1</i>	<i>(26.4)</i>	<i>-152%</i>

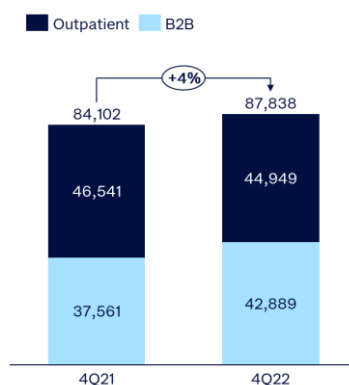
Gross revenue was R\$1,719mn in 4Q22, 2% higher than in 4Q21. **Excluding Covid-19 tests, gross revenue grew by 6%.**

A. DIAGNOSTICS: growth of 7% vs. 4Q21. Excluding Covid-19 tests, this growth was 13% YoY. The performance was mainly driven by:

- i. Exams and Direct Users: in 4Q22, the diagnostics business unit conducted 87,838k exams, 4% more than in 4Q21.

Exams

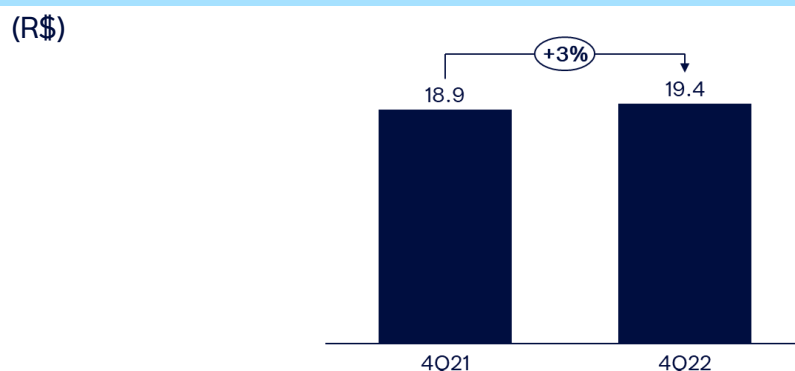
(‘000 exams)



- ii. Average ticket³: **increased 3%**, from R\$18.9/test in 4Q21 to R\$19.4/test in 4Q22, explained mainly by the lower volume of Covid-19 tests (-60%) in the period, which was offset by the contractual price increases over the last 12 months.

³ As of this quarter, in order to standardize the calculation method with the market peers, we started to present the average ticket calculated by dividing the total gross revenue of the diagnostics segment (part of BU2) by the number of tests. The former calculation is maintained in the Dynamic Spreadsheet available on the IR website.

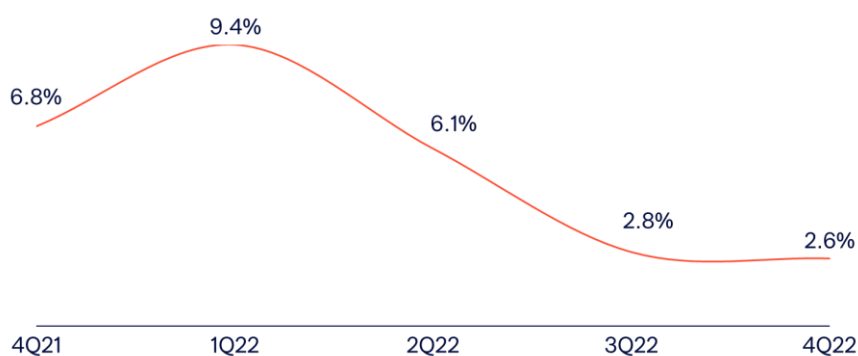
Average Ticket Evolution (ROB/Exames)



iii. Covid-19: decrease of R\$70mn (R\$45mn in 4Q22 vs. R\$115mn in 4Q21).

Covid-19 Tests Share Evolution

(% of BU2's gross revenue)



B. CARE COORDINATION: reduction of R\$86mn, from R\$103mn in 4Q21 to R\$17mn in 4Q22, due to the impact on the period's result from recognition of a smaller than expected gain related to shared profit agreements.

Note that this is a one-off effect and the Company, as from 2023, will start to work exclusively with the PMPM (per member, per month) remuneration model in this segment, where the focus will be on market share gains via navigated revenue.

In 2022, consolidated gross revenue was R\$14,127mn, 26% higher than in 2021 (R\$11,240mn). Adjusting for the Covid-19 effect in both years (R\$370mn in 2022 vs. R\$747mn in 2021), consolidated gross revenue grew by 31%.

Costs of Goods Sold (COGS)

(R\$ million)	4Q21	4Q22	Chg	2021	2022	Chg
COGS ⁴	(1,973)	(2,354)	19%	(7,070)	(9,041)	28%
% Net Revenue	-74%	-72%	-2 p.p.	-68%	-69%	1 p.p.
BU1	(961)	(1,222)	27%	(3,009)	(4,734)	57%
% Net Revenue BU1	-87%	-72%	-15 p.p.	-78%	-72%	-6 p.p.
BU2	(1,011)	(1,132)	12%	(4,061)	(4,307)	6%
% Net Revenue BU2	-65%	-72%	7 p.p.	-62%	-65%	3 p.p.
Personnel	(627)	(714)	14%	(2,205)	(2,767)	26%
Material	(673)	(738)	10%	(2,273)	(2,886)	27%
Services & Utilities	(599)	(818)	37%	(2,327)	(3,084)	33%
General Expenses	(74)	(83)	13%	(266)	(304)	14%

Costs of goods sold increased 19% to **R\$2,354mn** in 4Q22 vs. R\$1,973mn in 4Q21. **Total COGS in the quarter corresponded to 72% of the Company's consolidated net revenue in the period, representing an efficiency of 2 p.p. from 4Q21.** We highlight:

- **Hospitals and Oncology:** total cost represented 72% of the segment's net revenue in 4Q22, a improve of 15 p.p. in comparison with the same period last year, corroborating with the progress made in integrating the hospitals acquired during 2022 and the consequent operating efficiency gains;
- **Diagnostics & Care Coordination:** total cost represented 72% of the segment's net revenue in 4Q22, explained mainly by the lower revenue of Covid-19 exams and the Care Coordination segment, and this second individually impacted the drop in the margin of approximately 4 p.p. due to the one-off impact from recognition of a smaller than expected gain related to shared profit agreements; and
- **Services and Utilities:** increase of 37% in 4Q22 especially by: (i) R\$81 million related to acquired assets that were not part of 4Q21 results; and (ii) contractual readjustments (rent, utilities and direct services).

In 2022, Dasa's COGS were R\$9,041 million vs. R\$7,070 million in 2021, an increase of 28%.

⁴ The cumulative amount for 2022 already includes R\$47mn adjustment in 2Q22 between the line of expenses and costs.

Adjusted Gross Profit & Adjusted Gross Margin

(R\$ million)	4Q21	4Q22	Chg	2021	2022	Chg
Adjusted Gross Profit	700	925	32%	3,300	4,088	24%
<i>Adjusted Gross Margin</i>	<i>26.2%</i>	<i>28.2%</i>	<i>2.0 p.p.</i>	<i>31.8%</i>	<i>31.1%</i>	<i>-0.7 p.p.</i>
BU1	149	481	223%	827	1,800	118%
<i>Adjusted Gross Margin BU1</i>	<i>13.4%</i>	<i>28.2%</i>	<i>14.8 p.p.</i>	<i>21.6%</i>	<i>27.5%</i>	<i>6.0 p.p.</i>
BU2⁵	552	444	-19%	2,473	2,288	-7%
<i>Adjusted Gross Margin BU2</i>	<i>35.3%</i>	<i>28.2%</i>	<i>-7.1 p.p.</i>	<i>37.8%</i>	<i>34.7%</i>	<i>-3.1 p.p.</i>

In 4Q22, consolidated adjusted gross profit was R\$925mn, 32% higher than in 4Q21. Consolidated gross margin was 28.2% in 4Q22, expanding 2.0 p.p. on the year-ago period, mainly driven by synergy and efficiency gains arising from the hospital integration process during 2022. In 2022, due to the mix effect between BUs, there was a reduction of approximately 1.0 p.p. resulting from the higher participation of the hospitals operation in the Company's consolidated result.

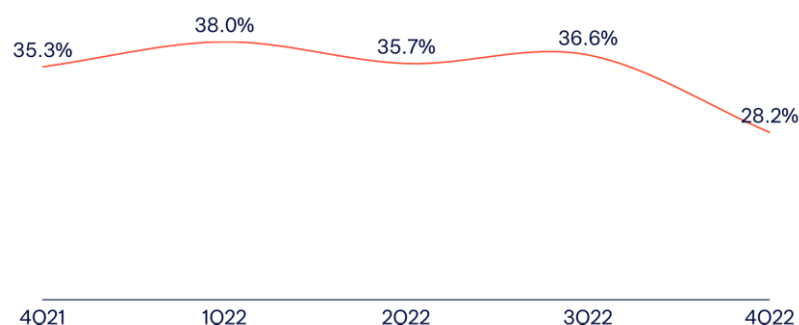
Highlights of the quarter follow:

HOSPITALS AND ONCOLOGY

Adjusted gross profit was R\$481mn in 4Q22, an increase of R\$332mn or 223% vs. 4Q21. Margin stood at 28.2% in 4Q22, **14.8 p.p. higher than in 4Q21**. The significant margin expansion compared to 4Q21 is explained by the advances in integrating the assets acquired, which in 4Q21 presented margins far below normal, which included improvements in the occupancy, complexity and efficiency of the operations, as well as the better management of existing assets. For more details, see the "Dasa Ecosystem" section herein.

Evolução Margem Bruta – Hospitais e Oncologia

(% da receita líquida da BU1)



⁵ Includes the R\$47mn adjustment between operating costs and expenses in 2Q22.

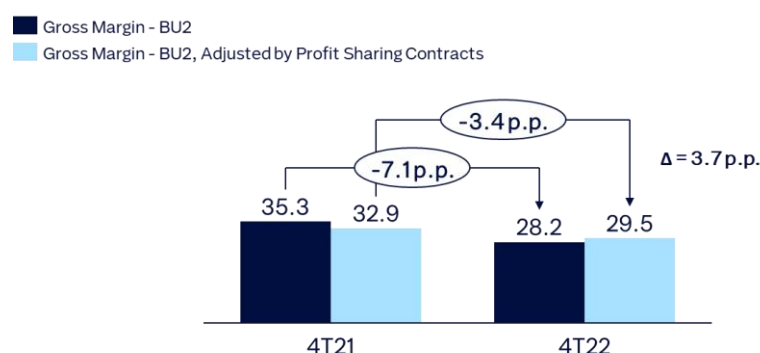
DIAGNOSTICS & CARE COORDINATION

Adjusted gross profit of R\$444mn in 4Q22, 19% lower than in 4Q21. This business unit's gross margin was 28.2% in 4Q22, representing declines of 7 p.p. vs. 4Q21. This variation is primarily explained by:

- (i) Diagnostics:
 - a. Quarter' seasonality (including 2022 World Cup);
 - b. Reduction of Covid-19 exams; and
 - c. One-off impact of exchange adjustments at the international operation (1.2 p.p.)
- (ii) Care Coordination:
 - a. Recognition of a smaller than expected gain related to shared profit agreements (-3.4 p.p.); and
 - b. One-off impact at Dasa Empresas in 4Q21, related to brokerage contract (- 0.8 p.p.).

Gross Margin Evolution - Diagnostics & Care Coordination

(% of BU2's net revenue)



(R\$ million)	4Q21	4Q22	Chg	2021	2022	Chg
Total Gross Revenue BU2	1,691	1,719	2%	7,049	7,097	1%
Diagnostics	1,587	1,702	7%	6,826	6,956	2%
Care Coordination	103	17	-83%	223	141	-37%
<i>Profit Sharing Contracts</i>	51	(26)	-152%	51	(26)	-152%
Total Gross Profit BU2	35.3%	28.2%	-7 p.p.	37.8%	34.7%	-3 p.p.

Adjustments of Profit Sharing Contracts:

Total Gross Revenue BU2	1,639	1,745	6%	6,998	7,123	2%
Adjusted Total Net Revenue BU2	1,508	1,605	6%	6,438	6,554	2%
Total COGS BU2	(1,011)	(1,132)	12%	(4,062)	(4,307)	6%
Adjusted Gross Profit BU2	497	474	-5%	2,377	2,247	-5%
Adjusted Gross Margin BU2	32.9%	29.5%	-3 p.p.	36.9%	34.3%	-3 p.p.

In 2022, consolidated adjusted gross profit was R\$4,088mn, 24% higher than in 2021. Margin in the year was 31.1%, down 0.7 p.p. from 2021, mainly due to the performance of BU2 in the period for the aforementioned reasons.

General & Administrative Expenses (SG&A)

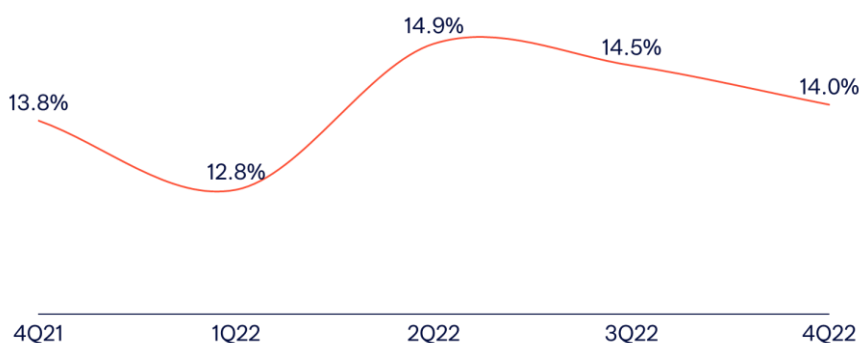
(R\$ million)	4Q21	4Q22	Chg	2021	2022	Chg
Total General & Administrative Expenses⁶	(368)	(459)	25%	(1,333)	(1,846)	38%
<i>% Consolidated Net Revenue</i>	-13.8%	-14.0%	-0.2 p.p.	-12.9%	-14.1%	-1.2p.p.

The performance of Dasa's expenses in the quarter showed a continued trend in the capture of economies of scale, even in a quarter affected by year-end seasonality. General & administrative expenses were R\$459mn in 4Q21, corresponding to 14.0% of net revenue in the period, which represents scale gains of 0.5 p.p. vs. 3Q22 and 0.9 p.p. vs. 2Q22.

This performance reflects the Company's strategy of constantly reviewing its expense structure, which should continue to capture efficiency gains in 2023.

General & Administrative Expenses Evolution (% ROL)

(% of consolidated net revenue)



In the comparison with 4Q21 (R\$368mn), the increase in expenses reflects the significant reduction in the volume of adjusted non-recurring items.

In 2022, general and administrative expenses rose 38%, from R\$1,333mn in 2021 to R\$1,846mn in 2022, reflecting the growth of the Dasa ecosystem in the period, the advances in expanding the Nav platform and digital initiatives and the significant reduction in the volume of adjusted non-recurring items.

⁶ In financial statements: General & Administrative Expenses + Other Operating Income and Expenses. One-off adjustments: 2Q22 (R\$47 million) and 3Q22 (R\$29 million).

Adjusted EBITDA

(R\$ million)	4Q21	4Q22	Chg	2021	2022	Chg
EBITDA	223	451	102%	1,018	2,129	109%
EBITDA Margin	8.3%	13.8%	5.4 p.p.	9.8%	16.2%	6.4 p.p.
(+) Adjustments	109.5	21.8	-80%	948.5	124.3	-87%
Adjusted EBITDA	333	473	42%	1,967	2,253	15%
Adjusted EBITDA Margin	12.4%	14.4%	2.0 p.p.	19.0%	17.2%	-1.8 p.p.

Adjusted EBITDA, which excludes non-recurring items and non-cash effects, **ended 4Q22 at R\$473mn, up 42% from 4Q21**. Adjusted EBITDA margin increased 2.0 p.p. from 4Q21, to 14.4%. Adjusted EBITDA performance in the period reflects the robust growth in net revenue (+23%) and the solid growth in adjusted gross profit (+32%), as detailed above.

A breakdown of the adjustments made to the periods analyzed follows.

As of 3Q22, Dasa began to adjust EBITDA only for expenses related to M&A processes and Stock Options.

(R\$ million)	4Q21	4Q22	2021	2022
Adjustments	110	22	948	124
M&A	25	6	72	63
New Units (pre-operational)	-		5	0
Labor and Tax	4		27	10
Philanthropy	7		20	1
Covid-19	20		168	27
Stock Option	53	15	695	25
Other	0		(38)	(3)

The overall impact of non-recurring items decreased significantly in 4Q22 in relation to 4Q21. Non-recurring items and stock-based compensation resulted in a positive impact of R\$22mn on EBITDA in 4Q22, compared to the positive impact of R\$110 million in 4Q21.

In 2022, Adjusted EBITDA was R\$2,253mn, up 15% from 2021. Adjusted EBITDA margin stood at 17.2%, down 2 p.p. from 2021, a decline of 1.8 p.p. vs. 2021, as a result of the change in criteria in the composition of non-recurring items between periods. Equalizing the criteria, the EBITDA margin between the years presents a slight decrease of 0.3 p.p.

Financial Result⁷

(R\$ million)	4Q21	4Q22	Chg	2021	2022	Chg
Net Financial Result	(171)	(544)	217%	(463)	(1,595)	245%
Financial Expenses	(243)	(603)	148%	(669)	(1,940)	190%
Financial Revenue	71	59	-18%	206	345	67%

The net financial result was an expense of R\$544mn in 4Q22, compared to a net financial expense of R\$171mn in 4Q21. The increase in financial expenses is mainly explained by the higher expenses with interest and inflation adjustment of the debentures resulting from the higher interest rates and larger debt balance, with gross debt standing at R\$11.4bn on Dec. 31, 2022 compared to R\$7.6bn on Dec. 31, 2021. Another factor was the inflation adjustment of accounts payable related to the acquisition of a subsidiary (R\$133mn).

In 2022, the net financial expense was R\$1,595mn, compared to the expense of R\$463mn in 2021, mainly due to the effects from higher interest rates on debt and the larger debt balance at the end of the period.

Net Result

(R\$ million)	4Q21	4Q22	Chg	2021	2022	Chg
Net Result	(167)	(221)	33%	(217)	(427)	97%
% Consolidated NOR	-6%	-7%	-1 p.p.	-2%	-3%	-1 p.p.
(-) Minority Interests	(0.4)	(4.1)	-	(9.6)	(3.7)	-
(-) Adjustments	109.5	21.8	-80%	948.5	124.3	-87%
Adjusted Net Result	(57)	(204)	255%	722	(306)	-142%
% Consolidated NOR	-2%	-6%	-4 p.p.	7%	-2%	-9 p.p.

The net loss was R\$221mn in 4Q22, compared to the net loss of R\$167mn in 4Q21. In 2022, the net loss was R\$427mn, compared to the net loss of R\$217mn in 2021, with the variation between periods explained by higher financial expenses resulting from the Company's current debt profile.

⁷ The cumulative amounts for 2022 reflect the accounting reclassification between lines in 2Q22 and 3Q22.

Debt

Debt Profile

(R\$ million)	4Q21	4Q21	1Q22	3Q22	4Q22	QoQ	YoY
Gross Debt	7,603	9,285	9,890	9,995	11,445	14.5%	50.5%
(-) Cash and Cash Equivalents	3,614	2,922	2,561	2,196	3,078	40.2%	-14.8%
Net Debt	3,989	6,363	7,329	7,799	8,367	7.3%	109.8%

Gross debt ended 4Q22 at R\$11,445mn, increasing R\$1,450mn from 3Q22 due to the issuances carried out in the period:

- (i) **18th debentures issue:** issue of R\$1.0bn, settled on Oct. 21, 2022, to reinforce the cash position to meet the Company's obligations and lengthen the average debt term. The issue was made in a single series, with a rate of CDI +1.60% and maturity on Oct. 20, 2027. On Oct. 18, 2022, Fitch Ratings assigned the issue a rating of AAA(bra).
- (ii) **Real Estate Receivables Certificate (CRI):** issue of R\$1.0bn, settled on Nov. 11, 2022, to reinforce the cash position to meet the Company's obligations and to **lengthen the debt maturity profile at a cost below the current consolidated average debt cost.** The issue was made in three tranches, with the first (5 years) at CDI + 0.80%, the second (7 years) at IPCA + 6.60%, and the third (10 years) at IPCA + 6.75%. For the second and third tranches, the Company contracted swaps for hedge purposes that exchanged inflation exposure for the CDI. Therefore, the rate of the second tranche corresponds to CDI + 1.05% and that of the third tranche to CDI + 1.22%.

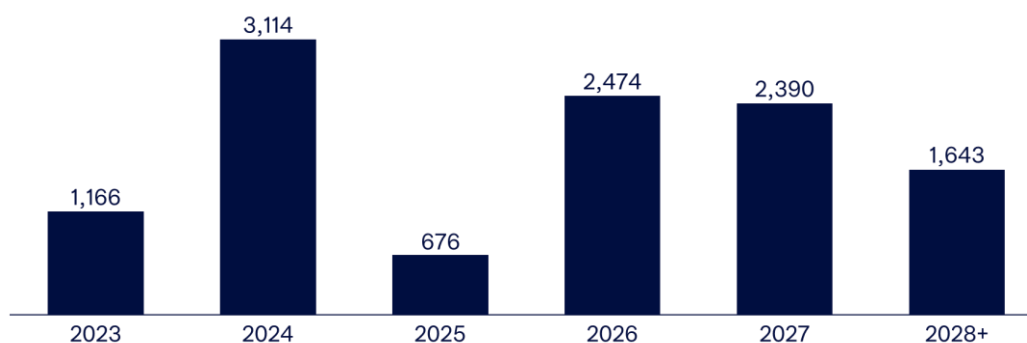
At the end of the period, the Company's net debt stood at R\$8,367mn, an increase of R\$567mn on the prior quarter.

Compared to end-2021, the balance of net debt increased by R\$4,378mn.

At the end of 4Q22, the Company's net debt had an average term of 3.6 years and an average cost of CDI + 1.50%.

Amortization Schedule

(R\$)

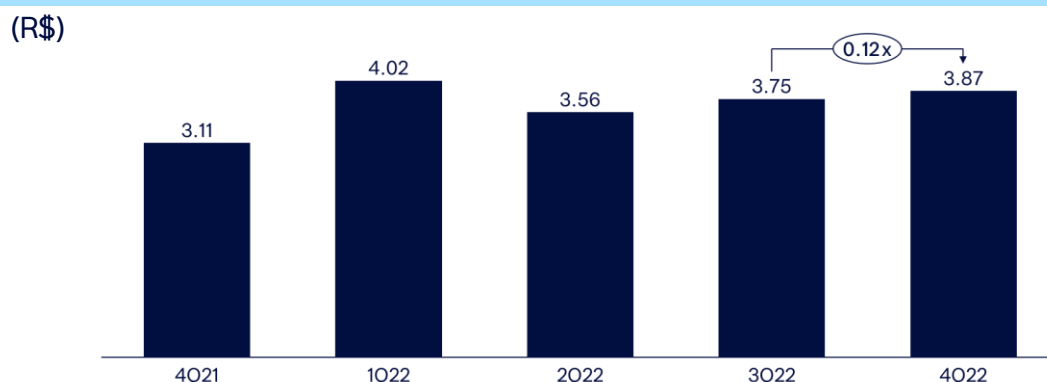


Leverage & Covenants

(R\$ million)	4Q21	1Q22	2Q22	3Q22	4Q22	QoQ	YoY
Net Debt	3,989	6,363	7,329	7,799	8,367	7.3%	109.8%
Adjusted Proforma EBITDA ⁸ LTM	1,977	2,142	2,060	2,079	2,164	4.1%	9.5%
Proforma Leverage	2.02x	2.97x	3.56x	3.75x	3.87x	0.12x	1.85x

Proforma leverage, which includes EBITDA in the last 12 months from the acquisitions made and excludes SOP, ended 4Q22 at 3.87x, representing an increase of 0.12x from the end of 3Q22.

Leverage Quarterly Evolution



Ratings

	Agency	Rating	Review
Dasa – Corporate	Fitch Ratings	AA(bra)-	02/17/2023
10 th Debenture	Fitch Ratings	AA(bra)-	02/17/2023
11 th Debenture	Fitch Ratings	AA(bra)-	02/17/2023
12 th Debenture	Fitch Ratings	AA(bra)-	02/17/2023
14 th Debenture	Fitch Ratings	AA(bra)-	02/17/2023
15 th Debenture	Fitch Ratings	AA(bra)-	02/17/2023
18 th Debenture	Fitch Ratings	AA(bra)-	02/17/2023
1 st Ímpar Debenture (subsidiary)	Fitch Ratings	AA(bra)-	02/17/2023

On Feb. 17, 2023, Fitch Ratings published an annual report updating the corporate credit rating of Dasa, which resulted in a downgrade, from AAA(bra)- to AA(bra)-.

[Click here](#) to access the Company's rating reports.

⁸ Leverage for the purposes of financial covenants considers EBITDA in the last 12 months, which includes the EBITDA LTM generated by the acquisitions on an annual basis, ex-Stock Options.

Investments (CAPEX)

(R\$ million)	4Q21	4Q22	Chg	2021	2022	Chg
Total CAPEX	397	562	41%	1.021	1.272	25%
<i>% Consolidated Gross Revenue</i>	14%	16%	2 p.p.	9%	9%	0 p.p.
Maintenance	-	175	-	-	355	-
Expansion	-	95	-	-	308	-
Technology	-	283	-	-	579	-
International	-	8	-	-	31	-
BU1	-	191	-	-	420	-
Maintenance	-	117	-	-	219	-
Expansion	-	26	-	-	108	-
Technology	-	48	-	-	93	-
BU2	-	119	-	-	334	-
Maintenance	-	56	-	-	134	-
Expansion	-	49	-	-	160	-
Technology	-	5	-	-	10	-
International	-	8	-	-	31	-
Corporate	-	252	-	-	518	-
Maintenance	-	2	-	-	2	-
Expansion	-	21	-	-	40	-
Technology	-	230	-	-	475	-

Investments amounted to R\$562mn in 4Q22, 41% higher than the R\$397mn recorded in 4Q21. Total CAPEX as a percentage of gross revenue stood at 16%, 2 p.p. higher than in the year-ago quarter. Important to mention that this is not the run-rate that should be expected, given the Company's current strategy for generating and preserving cash.

Highlights in the period included:

- **Hospitals & Oncology:** total investment of R\$191mn in 4Q22, led by the maintenance of assets, including works and acquisitions of hospital and medical equipment, which are concentrated in the last quarter of the year. In 2022, investments totaled R\$420mn.
- **Diagnostics & Care Coordination:** total investment of R\$119mn in 4Q22, explained mainly by expenses with replacing RDI machines, maintenance of AC equipment and maintenance of logistics units made during 2022, concentrated in the last quarter of the year. In 2022, investments totaled R\$334mn.
- **Corporate:** total investments of R\$252mn in 4Q22, explained mainly by investments in technology (R\$230mn), being:
 - R\$47mn for navigation expansion;
 - R\$154mn for improvements and maintenance with Dasa's core services, being R\$ 108 million of IT contract negotiation, especially Microsoft's licenses valid for three years; and
 - R\$28mn for information security.

In 2022, corporate investments totaled R\$518mn, with R\$475mn invested in technology (R\$153mn for expansion and navigation, R\$281mn for improvements and maintenance of Dasa's core services, and R\$44mn for information security).

ESG Agenda

Public Commitments

Dasa's strategy consists of a new model that expands and integrates health care over the lives of patients. Dasa's public commitments are:

Commitment	Pillar	2022	2023	2025	2030	Status 4T22
Reduce greenhouse gas emissions	E	5%	20%	25%	Zero Carbon	Pending annual conclusion ⁹
Maximize the use of renewable energy	E	85%	96%	98%	100%	Concluded
Training of health professionals and promotion of primary care for Dasa's women employees and socially vulnerable communities (# communities)	S	1	2	4	6	Concluded
Adjustment of corporate governance structure including the best market practices	G	Simulated ISE ¹⁰ B3	Composite ISE B3 Index	Score A: ISE B3 and S&P ¹¹ Brazil	Score DJI¹²	Concluded

"E" Commitment: the target established for 2022 was exceeded and the Company achieved the level of 88.6% of its energy consumption from renewable sources.

"S" Commitment: in 2022, we offered training at Marajó Island and primary care service to Instituto Neymar Junior, including students and family members, in a total of 2 communities

"G" Commitment: inclusion in the B3 Corporate Sustainability Index (ISE) for 2023, with more details in this section.

For more details on Dasa's strategic ESG planning and a better understanding of each action front, read our Annual and Sustainability Report 2021 ([click here](#)) The Report is also available in English and Spanish versions at [this link](#).

Note that the Company continuously reassesses its ESG strategy to adapt to the changing context. As such, certain commitments were adjusted, but remained integrated and aligned with our business purpose.

⁹ Dasa conducts a complete GHG emissions inventory annually in accordance with the Brazilian GHG Protocol Program and NBR ISO 14064-1. At the end of 2022, data is collected for all sources of emissions from the various areas of the company and calculations are made to arrive at amounts in terms of ton-equivalent. This makes it possible to compare periods and identify any reductions. Deadline for reporting information in the Public Emissions Registry: May/2023.

¹⁰ Corporate Sustainability Index.

¹¹ Standard & Poors.

¹² Dow Jones Sustainability Index.

ESG Highlights

The highlights of each ESG pillar in the period between the last release published and the date of this release are detailed below.

ENVIRONMENT

- **CDP:** Dasa achieved a score of “C” in the Climate Change questionnaire of the Carbon Disclosure Program (CDP), which made it eligible for the analysis criteria of the 2023 portfolio of the B3 ISE. The CDP score is used to assess the performance of companies that participate in the portfolio’s selection process in the Climate Change dimension.

SOCIAL

- **Donation of influenza vaccines:** in December 2022, the Company donated 83 doses of influenza vaccines to the NGO Criança Vida Nova, an institution in São Bernardo do Campo, São Paulo that assists children in situations of social vulnerability. The doses were administered to the children and their family members.
- **Rede Mondó:** In October 2022, 91 cooks from public schools participated in a training course on nutrition. We also offered training on drowning prevention to nursing assistants, in which 23 professionals participated. Rede Mondó is a network of private organizations created by the National Association of Private Universities (ANUP), which through philanthropic capital develops solutions to strengthen communities in situations of social vulnerability.

CORPORATE GOVERNANCE

- (i) **Annual Corporate Events Calendar:** the Company’s management, in compliance with corporate regulation, disclosed on Dec. 9, 2022 the first version of its Annual Corporate Events Calendar with dates scheduled for the disclosure of periodic and one-off information for fiscal year 2023.
- (ii) **Interest on Equity:**
 - a. **IOE 2021:** on Dec. 22, 2022, as informed in the Notice to Shareholders dated Dec. 7, 2022, the Company paid interest on equity in the gross amount of R\$165,044,010.00, corresponding to R\$0.30124582748 per share issued, ad referendum the Annual Shareholders Meeting that approved the financial statements for the fiscal year ended Dec. 31, 2021.
 - b. **IOE 2022:** on Dec. 20, 2022, the Company’s Board of Directors approved, ad referendum the Annual General Meeting to decide on the financial statements for the fiscal year ended Dec. 31, 2022, and the distribution of interest on equity. The total gross amount per share of the distribution, as rectified in the Notice to Shareholders dated Dec. 26, 2022, is R\$0.09695042045, based on the balance sheet of Oct. 31, 2022 and complying with the tax limits calculated based on the balance sheet of the same date and the accounting effects projected for Dec. 31, 2022. Payment will be made by Dec. 31, 2023, on a date to be defined by the

Company's management and informed to the market in a timely manner via a Notice to Shareholders.

- (iii) **ISE:** on Dec. 28, 2022, attesting to the Company's commitment to its sustainability journey, its effort to conduct its business activities guided by value creation and demonstrating significant advances in the health to which people aspire and that the world needs, the Company was included as a component of the Corporate Sustainability Index (ISE) of Brasil, Bolsa, Balcão – B3 ("ISE"), for the period from January to December 2023. The ISE index tracks the stock performance of companies selected for their recognized commitment to corporate sustainability to support investors in their decision-making and encouraging companies to adopt best sustainability practices, given the contribution made to business continuity by ESG practices.
- (iv) **Shareholders Meetings:**
 - a. **Extraordinary General Meeting (held on Dec. 1, 2022):** all shareholders attending the meeting approved, among other matters, the merger of the Company's wholly-owned subsidiary, Antônio P. Gaspar Laboratórios Ltda., and also ratified the acquisition by the Company of the laboratory Patologia Clínica Dr. Geraldo Lustosa Cabral Ltda. ("Laboratório Lustosa"). In view of the ratification of the acquisition of Laboratório Lustosa and in accordance with the legislation in force, the period for dissenting shareholders to exercise their right to withdrawal began on Dec. 20, 2022 and ended on Jan. 19, 2023, with the adherence of 7,091,024 shares issued by the Company, corresponding to R\$95,374,272.80. The payment to dissenting shareholders was made on Feb. 17, 2023.
 - b. **Extraordinary General Meeting (held on Feb. 3, 2023):** the meeting approved the Company's Share Investment Plan (Matching Shares), whose goal is to incentive the creation of value for shareholders and to retain talent, employees and leaders with high potential. The approved Plan also strengthens the bond between employees and the Company by reinforcing a sense of ownership to achieve a new level of gains upon becoming shareholders in Dasa. The incentive via the grant of shares to beneficiaries who acquire Dasa's shares with their own resources and under the terms of the plan and other documents of the grant is limited to 1% of the share capital of Dasa.
- (v) **Cancellation of Treasury Shares:** considering the exercise by dissenting shareholders of their right to withdraw from the resolutions of the Extraordinary General Meeting held on Dec. 1, 2022, and in compliance with all the limits established in Brazilian corporation law, CVM resolutions and the Novo Mercado Regulations, and without compromising the continuity of the share buyback plan, the Company's Board of Directors approved on Feb. 17, 2023 the cancellation of 4,636,094 common, registered, book-entry shares, without par value, issued by the Company and held in Treasury, with no reduction in the Company's capital.
- (vi) **Change in Management (New Director):** on Jan. 30, 2023, the Company announced to its shareholders and the public an important mark in the history of Dasa's management. Messrs. Alexandre de Barros and George Schahin resigned as

members of the Board of Directors, ending an important cycle at Dasa marked by important contributions over the years in its management, digital transformation and in the concept of the digital health platform, as well as in the development of the Hospitals & Oncology vertical, enabling Hospital Santa Paula to become a reference in the field. To substitute Mr. Alexandre de Barros, the Board of Directors nominated Mr. Stelleo Passos Tolda as an independent member who arrived to make important contributions to the Company, especially in its strategy, people and culture development, health platform business model and operational development. With the changes, the Board of Directors of Dasa is now composed of 50% independent members, strengthening its commitment to the highest corporate governance standards.

The documents filed can be found on the Company's Investors Relation website by [clicking here](#).

Disclaimer

This document may contain forward-looking statements regarding the Company's business, estimates of operating and financial results and growth prospects, as well as other future events.

Statements in this document that are forward-looking include, but are not limited to, words such as, "anticipate," "believe," "estimate," "expect," "project," "plan," "foresee," "aim," and "seek," as well as all their variations, and other words of similar meaning, which have the purpose of identify prospective situations. Said situations involve various factors, risks or uncertainties, known or unknown, that can result in material differences between current data and any projections contained herein and do not represent any guarantee with regard to the Company's future performance.

All statements herein are based on the information and data available on the date they were made. The Company does not undertake to review or update them in any way due to the emergence of new information or future events.

The reader/investor is solely and exclusively responsible for any investment decision, trade or action taken based on the information contained herein. The reader/investor should not consider only the information herein to make decisions concerning the trading of securities issued by the Company. For more detailed information, consult our Financial Statements, Reference Form and other relevant information on our investor relations website <https://www.dasa3.com.br/>.

This document does not constitute an offer to sell or a solicitation to buy any security.

