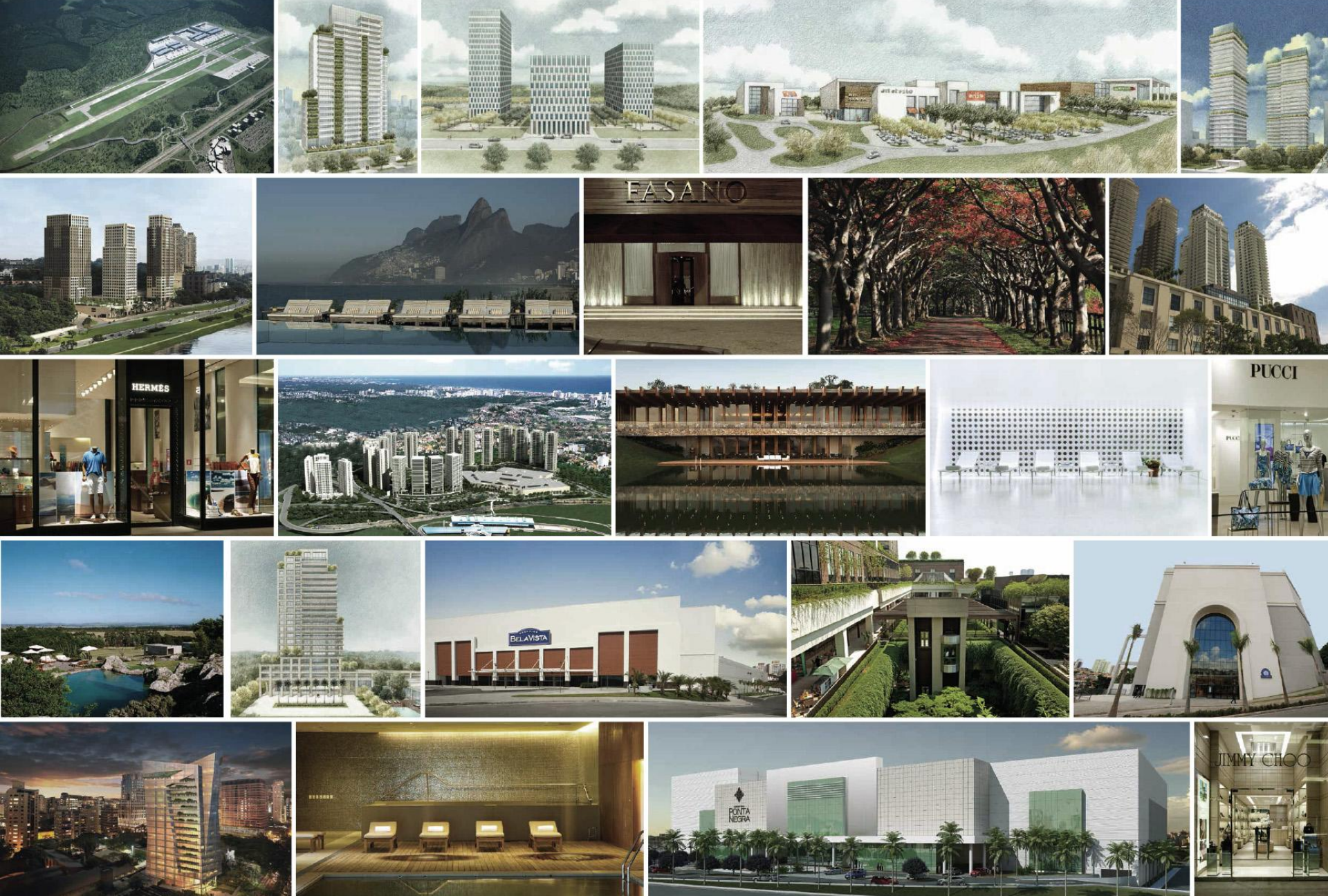


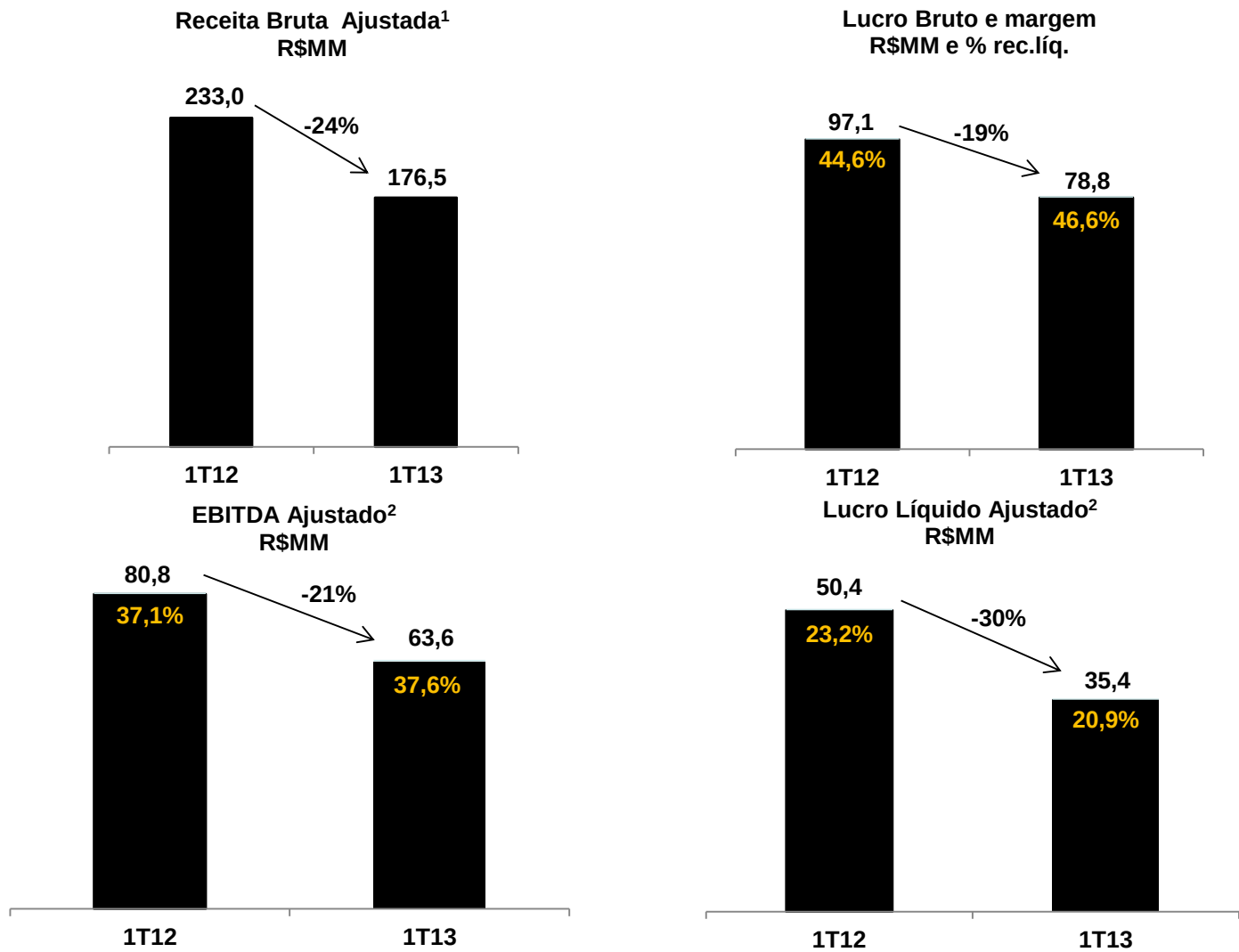


# Destaques do trimestre

---

- Foco no momento de transição da estratégia da companhia:
  - ▶ Aumento das receitas em renda recorrente com início das operações do Shopping Horto Bela Vista e expansão do shopping Cidade Jardim
  - ▶ Desenvolvimento das obras para conclusão dos Shoppings Metrô Tucuruvi, Ponta Negra e Catarina Fashion Outlet
  - ▶ Abertura da Dior e Omega no Shopping Cidade Jardim, reforçando a imagem de empreendimento referência no mercado de luxo no Brasil
- Morosidade em alguns processos aprovativos postergaram os lançamentos dos empreendimentos Town Houses e Bosque Cidade Jardim, consequentemente reduzindo receitas de incorporações
- Aquisição de um imóvel na rua General Mena Barreto em São Paulo, onde desenvolveremos um empreendimento residencial (VGV de R\$ 62 milhões)
- NAV de R\$ 6,2 bilhões, ou R\$ 14,45/ação, bastante superior à cotação de mercado
- Redução em 9% das despesas, graças a redução dos gastos com stand de vendas, comissões e outras despesas administrativas

# Destaques do trimestre



(1) Ajuste na receita bruta especificamente do segmento de renda, refere-se a: (i) aluguel de áreas das nossas marcas de varejo (R\$ 0,5 milhão no 1T12 e 1T13); e (ii) resultado obtido no FII CSHG JHSF Prime Offices (R\$ 3,3 milhões no 1T12 e R\$ 1,3 milhão no 1T13)

(2) EBITDA e Lucro Líquido foram ajustados por: (i) juros capitalizados: juros de financiamentos incorporados ao custo de obras, dentro do CPV (R\$ 4,5 milhões no 1T12 e R\$ 3,3 milhões no 1T13) e aluguel pago aos compradores da torre Continental do Cidade Jardim Corporate (R\$ 12,4 milhões no EBITDA 1T13 e R\$ 11,4 milhões no Lucro Líquido 1T13)



# Destaques de renda



- As vendas totais no **Shopping Cidade Jardim** cresceram cerca de 11,5% e as vendas por m<sup>2</sup> aumentaram 6,8% no 1T13 vs. 1T12.
- **Shopping Bela Vista** segue aumentando a receita conforme o projetado. As vendas aumentaram 37% no 4T12 vs. 3T12; e 13% no 1T13 vs. 3T12. A receita de aluguel aumentou 75% no 4T12 vs. 3T12 e 107% no 1T13 vs. 3T12.
- Edifícios Metropolitan e Platinum (FII) seguem com excelente desempenho em ocupação e aluguel

# Renda com Shoppings e Locações Comerciais

- A receita melhorou com a entrada do shopping Bela Vista e a expansão 2 do shopping Cidade Jardim em 2012
- Melhoria do lucro bruto com crescimento superior ao das vendas, e consequente crescimento de margem
- Lucro líquido nos mesmos patamares do 1T12, devido a eventos não recorrentes no período anterior

| <b>Renda</b><br><b>R\$ milhões</b> | <b>1T13</b>  | <b>1T12</b>   | <b>%</b>      |
|------------------------------------|--------------|---------------|---------------|
| <b>Receita Bruta Ajustada</b>      | <b>26,2</b>  | <b>19,1</b>   | <b>37,1%</b>  |
| Receita Bruta                      | 24,4         | 15,2          | 59,9%         |
| Impostos sobre receita             | (2,7)        | (1,8)         | 47,9%         |
| Receita Líquida                    | 21,7         | 13,4          | 61,6%         |
| Custos Operacionais (CPV)          | (10,4)       | (6,6)         | 57,5%         |
| <b>Lucro Bruto Ajustado</b>        | <b>11,3</b>  | <b>6,8</b>    | <b>65,5%</b>  |
| <b>Margem Bruta Ajustada</b>       | <b>52,2%</b> | <b>50,9%</b>  | <b>1,2%</b>   |
| Despesas G&A                       | (2,5)        | (1,4)         | 79,0%         |
| Outras                             | (1,6)        | (1,4)         | 8,9%          |
| <b>EBITDA Ajustado</b>             | <b>16,7</b>  | <b>15,0</b>   | <b>11,4%</b>  |
| <b>Margem Ebitda Ajustada</b>      | <b>77,1%</b> | <b>111,8%</b> | <b>-34,7%</b> |
| Resultado financeiro, líquido      | (0,8)        | (0,7)         | 5,3%          |
| LAIR                               | 3,4          | 3,3           | 4,9%          |
| IR /CSLL                           | (1,0)        | (0,9)         | 18,8%         |
| Lucro Líquido                      | 2,4          | 2,4           | -0,1%         |
| <b>Lucro Líquido Ajustado</b>      | <b>9,0</b>   | <b>9,7</b>    | <b>-7,1%</b>  |
| <b>Margem Líquida Ajustada</b>     | <b>41,5%</b> | <b>72,2%</b>  | <b>-30,7%</b> |

## Observações:

. Receita Bruta ajustada por: (i) aluguel das nossas marcas de varejo (R\$ 0,5 milhão no 1T12 e 1T13); e (ii) resultado obtido no FII CSHG JHSF Prime Offices (R\$ 3,3 milhões no 1T12 e R\$ 1,3 milhão no 1T13)

. Lucro bruto do 1T13 ajustado por custo extraordinário (R\$ 3,1 milhões)

. EBITDA e Lucro Líquido ajustados incluem: (i) alocação de receitas e despesas na holding para efeito de análise do segmento de renda; e (ii) custo extraordinário (R\$ 3,1 milhões no EBITDA e R\$ 2,0 milhões no Lucro Líquido)

# Incorporações

- Receita e custos sofreram queda em função da demora nos processos aprovativos para lançamentos
- Apesar da queda nas receitas obtivemos margens melhores no período

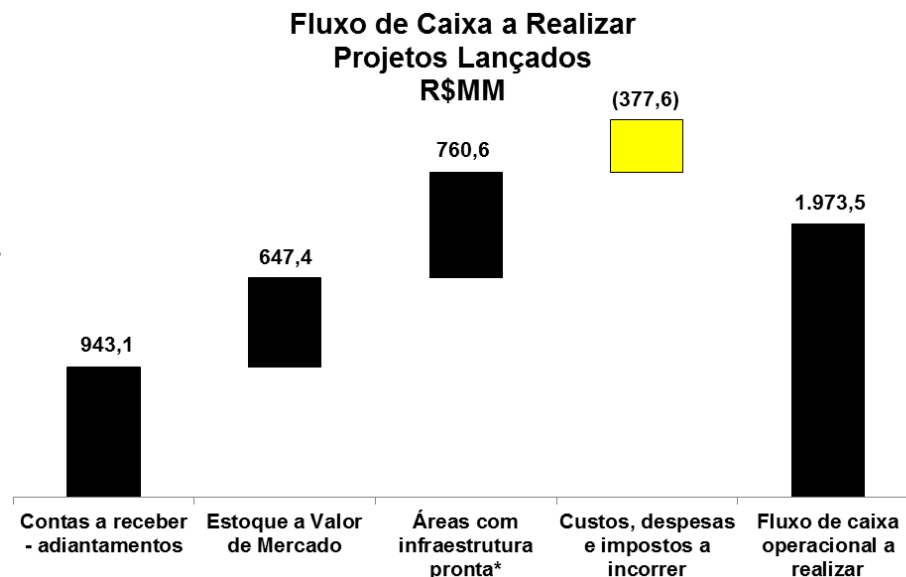
| <b>Incorporações</b><br><b>R\$ milhões</b> | <b>1T13</b>  | <b>1T12</b>  | <b>%</b>      |
|--------------------------------------------|--------------|--------------|---------------|
| <b>Receita Bruta</b>                       | <b>126,4</b> | <b>192,5</b> | <b>-34,4%</b> |
| Impostos sobre receita                     | 0,3          | (6,5)        | -104,8%       |
| Receita Líquida                            | 126,7        | 186,0        | -31,9%        |
| Custos Operacionais (CPV)                  | (61,1)       | (102,9)      | -40,6%        |
| <b>Lucro Bruto</b>                         | <b>65,5</b>  | <b>83,0</b>  | <b>-21,1%</b> |
| <b>Margem Bruta</b>                        | <b>51,7%</b> | <b>44,6%</b> | <b>7,1%</b>   |
| Despesas G&A                               | (10,9)       | (14,3)       | -23,8%        |
| Outras                                     | (13,1)       | (1,9)        | 601,5%        |
| Resultado operacional                      | 41,5         | 66,8         | -37,9%        |
| <b>EBITDA Ajustado</b>                     | <b>57,5</b>  | <b>72,9</b>  | <b>-21,1%</b> |
| <b>Margem Ebitda Ajustada</b>              | <b>45,4%</b> | <b>39,2%</b> | <b>6,2%</b>   |
| Resultado financeiro, líquido              | 0,3          | 5,2          | -95,0%        |
| Lucro antes de Impostos                    | 41,8         | 72,0         | -42,0%        |
| IR /CSLL                                   | (2,3)        | (5,5)        | -59,0%        |
| Lucro Líquido                              | 39,5         | 66,5         | -40,6%        |
| <b>Lucro Líquido Ajustado</b>              | <b>48,9</b>  | <b>66,5</b>  | <b>-26,4%</b> |
| <b>Margem Líquida Ajustada</b>             | <b>38,6%</b> | <b>35,7%</b> | <b>2,9%</b>   |

**Temos diversos lançamentos para fazer em breve, incluindo Fazenda Boa Vista, Bosque Cidade Jardim e Mena Barreto entre outros, o que deverá contribuir para o aumento na receita na área de incorporações**

OBS: EBITDA e Lucro Líquido foram ajustados por: (i) juros capitalizados: juros de financiamentos incorporados ao custo de obras, dentro do CPV (R\$ 4,5 milhões no 1T12 e R\$ 3,3 milhões no 1T13) e aluguel pago aos compradores da torre Continental do Cidade Jardim Corporate (R\$ 9,4 milhões)

# Incorporações

- Fluxo caixa operacional a realizar de R\$1,97bi
- Vendas contratadas de R\$42 milhões no 1T13, se concentraram na Fazenda Boa Vista



| Landbank<br>(R\$' milhões)        | VGv           | Valor Contábil /<br>Aquisição |
|-----------------------------------|---------------|-------------------------------|
| Fazenda Boa Vista                 | 1.483         | 78                            |
| Parque Catarina (*)               | 7.520         | 52                            |
| Las Piedras Villas & Hotel Fasano | 349           | 38                            |
| Horto Bela Vista                  | 945           | 43                            |
| Parque Ponta Negra (Flat)         | 37            | 3                             |
| Bosque Cidade Jardim (*)          | 300           | 34                            |
| Townhouses                        | 29            | 6                             |
| Mena Barreto                      | 62            | 23                            |
| <b>Total Terrenos</b>             | <b>10.634</b> | <b>278</b>                    |

(\*) O VGv poderá reduzir conforme decidirmos o mix de produtos dentro do empreendimentos (terrenos, casas, villas, etc), sem no entanto prejudicar a rentabilidade e geração de caixa esperadas do projeto. O VGv do Parque Catarina inclui o terreno do aeroporto.

# Hotéis

- A receita aumentou 33% devido à ocupação e resultados melhores nos hotéis em SP e RJ
- O aumento no CPV deve-se principalmente a ajustes não recorrentes
- A redução no lucro e na margem líquida deve-se ao aumento nos custos, em montante maior que o aumento na receita

| <b>Hotéis</b><br><b>R\$ milhões</b> | <b>1T13</b>  | <b>1T12</b>  | <b>%</b>      |
|-------------------------------------|--------------|--------------|---------------|
| <b>Receita Bruta</b>                | <b>15,5</b>  | <b>11,6</b>  | <b>32,8%</b>  |
| Impostos sobre receita              | (0,7)        | (0,5)        | 25,5%         |
| Receita Líquida                     | 14,8         | 11,1         | 33,1%         |
| Custos Operacionais (CPV)           | (12,1)       | (7,1)        | 70,7%         |
| <b>Lucro Bruto</b>                  | <b>2,7</b>   | <b>4,0</b>   | <b>-33,6%</b> |
| <b>Margem Bruta</b>                 | <b>18,0%</b> | <b>36,0%</b> | <b>-18,1%</b> |
| Despesas G&A                        | (2,0)        | (1,8)        | 13,3%         |
| Outras                              | 0,4          | 0,5          | -10,0%        |
| <b>EBITDA</b>                       | <b>1,4</b>   | <b>2,9</b>   | <b>-51,8%</b> |
| <b>Margem Ebitda</b>                | <b>9,3%</b>  | <b>25,8%</b> | <b>-16,4%</b> |
| Resultado financeiro, líquido       | (0,0)        | 0,0          |               |
| Lucro antes de Impostos             | 1,0          | 2,7          | -61,7%        |
| IR /CSLL                            | (0,0)        | (0,1)        | -15,7%        |
| <b>Lucro Líquido</b>                | <b>1,0</b>   | <b>2,6</b>   | <b>-61,1%</b> |
| <b>Margem Líquida</b>               | <b>6,7%</b>  | <b>23,0%</b> | <b>-16,3%</b> |

# Contas a receber de Imóveis

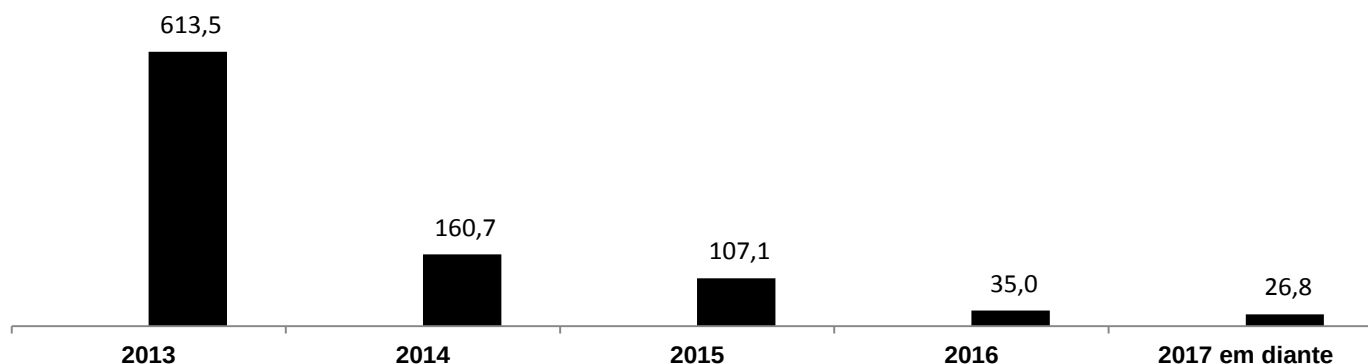
- Contas a receber de quase R\$ 1 bilhão, concentradas principalmente em 2013

| <b>Total de Contas a receber com Venda de Imóveis<br/>(R\$' milhões)</b> | <b>31/3/2013</b> | <b>31/12/2012</b> |
|--------------------------------------------------------------------------|------------------|-------------------|
| Contas a Receber Reconhecidas (Balanço Patrimonial)                      | 689,8            | 644,2             |
| Contas a Receber a Serem Apropriadas (off-balance, backlog)              | 280,9            | 359,1             |
| Adiantamento de Clientes (Balanço Patrimonial)                           | (27,6)           | (31,8)            |
| <b>Total de Contas a Receber on and off-balance</b>                      | <b>943,1</b>     | <b>971,5</b>      |

## Cronograma de Recebimento

Mar-13

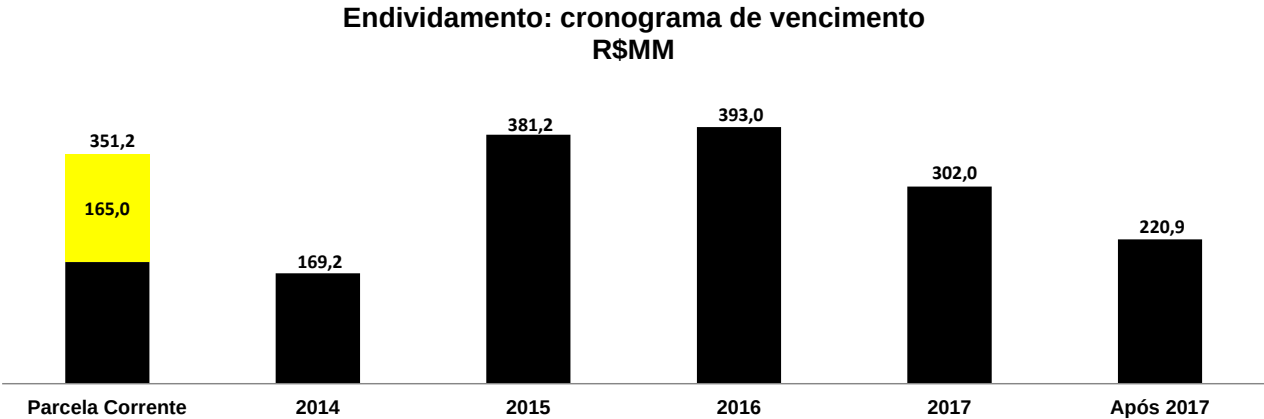
R\$MM



# Endividamento

| Modalidade<br>(R\$ milhões)                                   | Juros Médios       | 31/3/2013 | 31/12/2012 |
|---------------------------------------------------------------|--------------------|-----------|------------|
| Capital de Giro                                               | CDI + 1,75% a.a.   | (528,4)   | (392,5)    |
| Capital de Giro                                               | TR + 10,02% a.a.   | (165,3)   | (149,0)    |
| BNDES                                                         | TJLP + 3,77% a.a.  | (174,8)   | (94,4)     |
| BNDES                                                         | 5,50% a.a.         | (1,4)     | (72,1)     |
| Debêntures                                                    | CDI + 1,5% a.a.    | (250,7)   | (255,8)    |
| Debêntures                                                    | IPCA + 9,00% a.a.  | (310,0)   | (296,2)    |
| Debêntures                                                    | CDI + 1,75% a.a.   | (345,8)   | (353,2)    |
| Empréstimos da empresa sediada no exterior                    | LIBOR + 2,75% a.a. | (41,1)    | (42,2)     |
| Total Dívida Bancária                                         |                    | (1.817,5) | (1.655,5)  |
| Caixa, Aplicações Financeiras e Títulos e Valores Mobiliários |                    | 563,3     | 586,6      |
| Dívida Bancária Líquida                                       |                    | (1.254,2) | (1.068,9)  |
| Contas a receber performadas                                  |                    | 290,6     | 299,9      |
| Dívida Líquida Ajustada                                       |                    | (963,6)   | (769,0)    |
| Dívida Líquida Ajustada / EBITDA Ajustado (*)                 |                    | 3,3x      | 2,5x       |

(\*) Considera o EBITDA Ajustado dos últimos 4 trimestres  
OBS: O saldo das debêntures não inclui o custo de R\$14,4 milhões.



Estamos concluindo um ciclo de importantes investimentos em ativos de renda, com impacto no índice de endividamento. À medida que estes investimentos sejam concluídos com a entrada em operação dos novos ativos, esperamos uma reversão destes índices.

# Após o encerramento do trimestre

---

- Inauguração do Shopping Metrô Tucuruvi em 18/Abril, que já aponta excelente performance de vendas (aproximadamente R\$ 1.350/m<sup>2</sup>/mês)
- Aprovação das fases 4 e 8 da Fazenda Boa Vista
- Distribuição de R\$ 80 milhões em dividendos aos acionistas (pay-out de 47% do lucro e yield de aproximadamente 2,6%)
- Instalação do conselho fiscal

# Shopping Metrô Tucuruvi inaugurado em 18/Abril



|                   | #          | %T          |
|-------------------|------------|-------------|
| Lojas Inauguradas | 177        | 95%         |
| Em obras          | 5          | 3%          |
| Vagas/Em neg.     | 4          | 2%          |
| <b>Total</b>      | <b>186</b> | <b>100%</b> |

ABL inaugurado: 22.643 m<sup>2</sup>

## Comentários de lojistas sobre as vendas:

### Loja: âncora

“Vendas superaram em até 3x as previsões do grupo.” “Temos a expectativa de será o maior da regional.”

### Loja: setor calçados

“Parabenizo a equipe do Shopping.”

“Vendas superaram a expectativa. Sem duvida será um shopping vendedor”

### Loja: setor alimentação

“Das 11 lojas da franquia em São Paulo, foi a maior venda em inaugurações e ficou entre as maiores vendas de todas as lojas (+100 – Brasil).”

### Loja: setor alimentação

“Vendas foram além das expectativas para o primeiro dia.”

# Aeroporto Executivo Catarina

- Privado, com capacidade para vôos internacionais e exclusivo para aviação executiva
- Projeto inovador que desenvolveremos em fases
- Solução adequada para o cliente de altíssima renda, e reforça o apelo comercial e corporativo de todo o empreendimento
- Ótima localização: permite rápido acesso à cidade de São Paulo
- Aeroporto dedicado e com pouco tráfego aéreo
- Terá FBOs (*fixed base operator*) e estrutura de apoio
- Capaz de receber jatos executivos maiores - pista de 2.490 m na fase madura, moderna torre de controle e sistema para pouso por instrumentos



Imagem ilustrativa

# Perspectivas para 2013

---

- Inaugurar o shopping 'Ponta Negra' em Manaus entre junho e julho, e o 'Catarina Fashion Outlet' no segundo semestre do ano
- Avaliamos a oportunidade de desenvolver mais um shopping ligado a uma estação de metrô, em São Paulo
- Iniciar as obras do aeroporto executivo Catarina
- Iniciar as obras dos projetos Reserva I e II, locação comercial para atividade educacional, em São Paulo, e edifício em Nova Iorque
- Lançamentos programados: (a) novas fases nos empreendimentos Fazenda Boa Vista, Las Piedras e Catarina Corporate Center; e (b) os empreendimentos Bosque Cidade Jardim, Town Houses e Mena Barreto
- Concluir a entrega de 9 das 11 torres lançadas no Horto Bela Vista, e o empreendimento Benedito Lapin

| <b>Incorporações</b>                                                                            | <b>Mar/13</b> |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------|
| <i>Contas a receber- Projetos Lançados <sup>1</sup></i>                                         | 971           |
| <i>Adiantamentos- Projetos Lançados <sup>1</sup></i>                                            | (28)          |
| <i>Estoque a valor de mercado- Projetos Lançados <sup>1</sup></i>                               | 647           |
| <i>Custos de construção, despesas e impostos a desembolsar - projetos lançados <sup>1</sup></i> | (378)         |
| <i>Estoques de áreas com infra realizada <sup>2</sup></i>                                       | 761           |
| <i>Terrenos (land bank) a valor contábil <sup>3</sup></i>                                       | 314           |
| <i>Obrigações por compra de terrenos (land bank) <sup>4</sup></i>                               | (3)           |
|                                                                                                 | <b>2.284</b>  |
| <b>Shoppings, escritórios e hotéis e suas expansões <sup>5</sup></b>                            | <b>5.201</b>  |
| <i>Shoppings, escritórios e hotéis e suas expansões</i>                                         | 5.201         |
| <b>Total Incorporações + Shoppings + Escritórios + Hotéis</b>                                   | <b>7.485</b>  |
| <i>(-) Dívida líquida <sup>6</sup></i>                                                          | (1.254)       |
| <b>Valor NAV Consolidado</b>                                                                    | <b>6.231</b>  |
| <b>NAV R\$/ação</b>                                                                             | <b>14,45</b>  |

(1) Vide o detalhamento no release

(2) Refere-se ao landbank da Fazenda Boa Vista que já tem infra-estrutura realizada

(3) A tabela Terrenos (landbank) a valor contábil no release apresenta descritivo por terreno

(4) Refere-se a linha Credores por Imóveis Compromissados do balanço patrimonial referente ao empreendimento de Manaus.

(5) O valor calculado reflete o fluxo de caixa a realizar dos projetos em andamento descontados à taxa real que varia entre 6,0% a.a. e 10,5% a.a e não considera a potencial renda recorrente do Aeroporto Executivo Catarina

(6) Dívida Líquida não inclui o ajuste positivo dos recebíveis performados, no valor de R\$290,6 milhões, que levariam a dívida líquida ajustada para R\$963,6 milhões

# Contatos RI

**Eduardo S. Camara – VP e DRI**  
**Marc Grossmann - Gerente**  
**Juliana Freitas - Analista**

**Tel: 55 (11) 3702-JHSF**  
**E-mail: [ri@jhsf.com.br](mailto:ri@jhsf.com.br)**

**[www.jhsf.com.br/ri](http://www.jhsf.com.br/ri)**



Mena Barreto – imagem ilustrativa

---

# Anexos

**Demonstração Resumida Suplementar do Resultado Consolidado por Negócio**  
**Primeiro Trimestre de 2013**

| <b>Resultado Consolidado por Negócio</b> | <b>Shoppings e</b>   |                               |               |               |               | <b>Holding e</b>          |                    |
|------------------------------------------|----------------------|-------------------------------|---------------|---------------|---------------|---------------------------|--------------------|
| <b>1T13</b>                              | <b>Locações</b>      |                               |               |               |               | <b>Outros<sup>2</sup></b> |                    |
| <b>R\$ milhões</b>                       | <b>Incorporações</b> | <b>Comerciais<sup>1</sup></b> | <b>Hotéis</b> | <b>Retail</b> |               |                           | <b>Consolidado</b> |
| Receita Bruta Ajustada <sup>3</sup>      | 126,4                | 26,2                          | 15,5          | 8,4           | -             |                           | 176,5              |
| Receita Bruta                            | 126,4                | 24,4                          | 15,5          | 8,4           | -             |                           | 174,6              |
| Impostos sobre receita                   | 0,3                  | (2,7)                         | (0,7)         | (2,4)         | -             |                           | (5,4)              |
| <b>Receita Líquida</b>                   | <b>126,7</b>         | <b>21,7</b>                   | <b>14,8</b>   | <b>6,0</b>    | -             |                           | <b>169,2</b>       |
| Custos Operacionais (CPV)                | (61,1)               | (13,4)                        | (12,1)        | (3,6)         | -             |                           | (90,4)             |
| <b>Lucro Bruto</b>                       | <b>65,5</b>          | <b>8,3</b>                    | <b>2,7</b>    | <b>2,4</b>    | -             |                           | <b>78,8</b>        |
| <b>Margem Bruta</b>                      | <b>52%</b>           | <b>38%</b>                    | <b>18%</b>    | <b>39%</b>    | -             |                           | <b>47%</b>         |
| Despesas G&A                             | (10,9)               | (2,5)                         | (2,0)         | (2,5)         | (6,1)         |                           | (24,1)             |
| Outras despesas operacionais, líquidas   | (13,1)               | (1,6)                         | 0,4           | (0,2)         | (3,0)         |                           | (17,4)             |
| <b>Resultado operacional</b>             | <b>41,5</b>          | <b>4,2</b>                    | <b>1,1</b>    | <b>(0,3)</b>  | <b>(9,1)</b>  |                           | <b>37,3</b>        |
| <b>EBITDA Ajustado</b>                   | <b>57,5</b>          | <b>16,7</b>                   | <b>1,4</b>    | <b>(0,1)</b>  | <b>(11,9)</b> |                           | <b>63,6</b>        |
| Resultado financeiro, líquido            | 0,3                  | (0,8)                         | (0,0)         | (0,2)         | (9,1)         |                           | (9,8)              |
| <b>Lucro antes de Impostos</b>           | <b>41,8</b>          | <b>3,4</b>                    | <b>1,0</b>    | <b>(0,5)</b>  | <b>(18,3)</b> |                           | <b>27,5</b>        |
| IR /CSLL                                 | (2,3)                | (1,0)                         | (0,0)         | (0,1)         | -             |                           | (3,5)              |
| <b>Lucro Líquido (Prejuízo)</b>          | <b>39,5</b>          | <b>2,4</b>                    | <b>1,0</b>    | <b>(0,6)</b>  | <b>(18,3)</b> |                           | <b>24,0</b>        |
| <b>Lucro Líquido Ajustado (Prejuízo)</b> | <b>48,9</b>          | <b>9,0</b>                    | <b>1,0</b>    | <b>(0,6)</b>  | <b>(22,9)</b> |                           | <b>35,4</b>        |

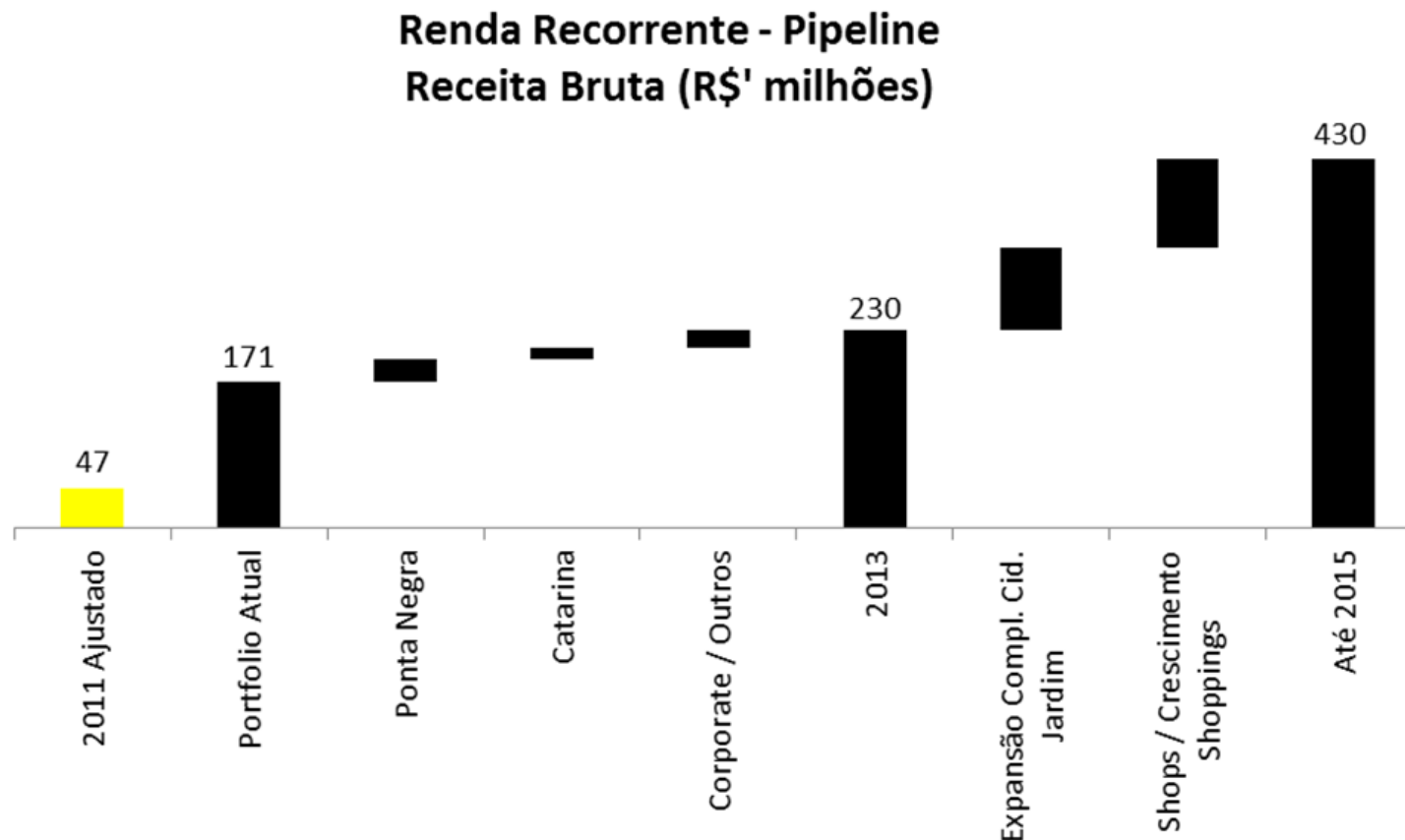
(1) O EBITDA Ajustado e o Lucro Líquido Ajustado de Shoppings e Propriedades foi ajustado por juros capitalizados, que estão dentro dos Custos Operacionais (CPV), aluguel mínimo garantido e alocação de receitas e despesas na holding para efeito de análise do segmento de renda

(2) Alocação de receitas e despesas na holding para efeito de análise do segmento de renda

(3) Receita Bruta Ajustada inclui as receitas de aluguel Hermes /Jimmy Choo / Pucci, resultados do FII CHSG JHSF Prime Offices (Metropolitan e Platinum)

# Guidance - renda

## 1. Crescimento das receitas da divisão da renda recorrente



## 2. Divisão de renda recorrente será a maior da JHSF em 2015