

Teleconferência de Resultados 3T14

12 de novembro de 2014



	Eventos e Destaques dos 9M14	3
	Destaques Financeiros dos 9M14	4
	Diversificação de Produtos e Receitas	5
	Margem Financeira	6
	Despesas e Índice de Eficiência	7
	Carteira de Crédito	8
	Contínua Gestão do Portfólio de Crédito	9
	Qualidade da Carteira de Crédito	10
	Mesa para Clientes (FICC)	11
	Pine Investimentos	12
	Captação	13
	Gestão de Ativos e Passivos	14
	Basileia III	15

1. Em Outubro, a S&P reafirmou os *ratings* do Pine com base na sua “solidez perante à riscos, refletido na qualidade de seus ativos e na gestão conservadora”, além de sua “adequada liquidez, capital e rentabilidade”. Em Abril, a mesma agência de *ratings* realizou o rebaixamento de vários bancos brasileiros.
2. A Fitch também reafirmou os *ratings* do Banco, que “refletem o satisfatório perfil de crédito do banco e o seu bom desempenho nos últimos anos, em meio a um ambiente operacional em deterioração e relativamente volátil”.
3. Contribuições positivas de todas as linhas de negócios nos 9M14: 71,3% de Crédito Corporativo, 21,1% da Mesa para Clientes, 4,0% da Tesouraria e 3,6% da Pine Investimentos.
4. Balanço líquido com caixa no valor de R\$ 2,1 bilhões, equivalente a 58% dos depósitos a prazo.
5. *Gap* positivo de liquidez mantido ao longo dos últimos anos, com 13 meses para o Crédito e 16 meses para a Captação.
6. Execução da terceira transação da parceria Pine-DEG. Foram US\$ 25 milhões, por um prazo de 12 anos para uma empresa do setor de Infraestrutura.
7. 16º maior banco no ranking de derivativos da Cetip, sendo o 2º em derivativos de *commodities* para clientes.
8. 13ª maior instituição em volume de crédito para as grandes empresas, com evolução de duas posições, vis-a-vis 2013, de acordo com o ranking Melhores e Maiores da Revista Exame.

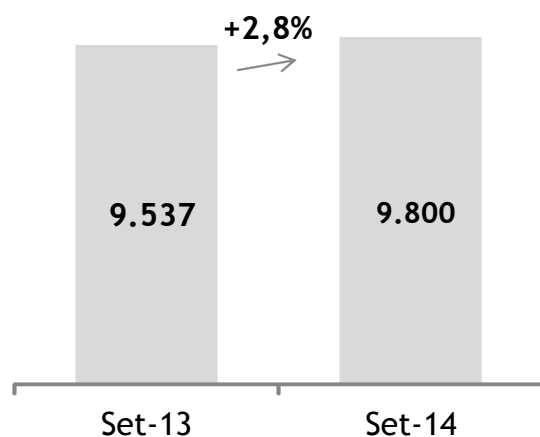
Destaques Financeiros dos 9M14



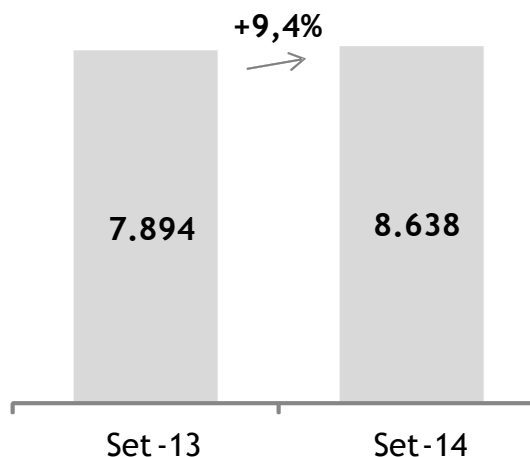
Os principais indicadores apresentaram desempenho dentro do esperado no período...

R\$ milhões

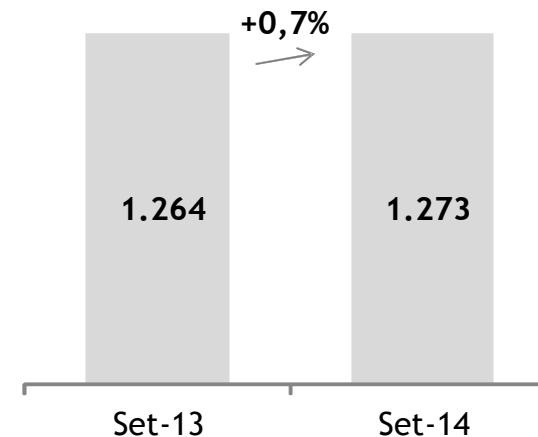
Carteira de Crédito¹



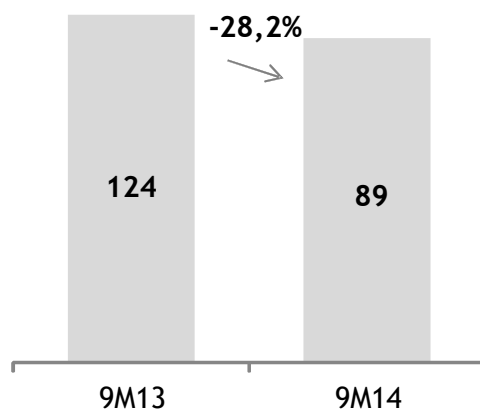
Captação Total



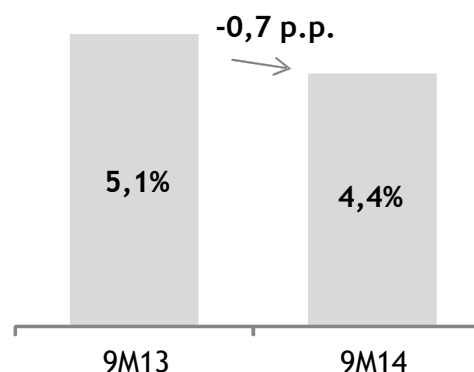
Patrimônio Líquido



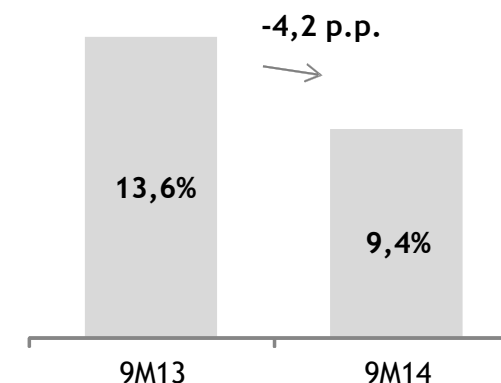
Lucro Líquido



Margem Financeira



ROAE



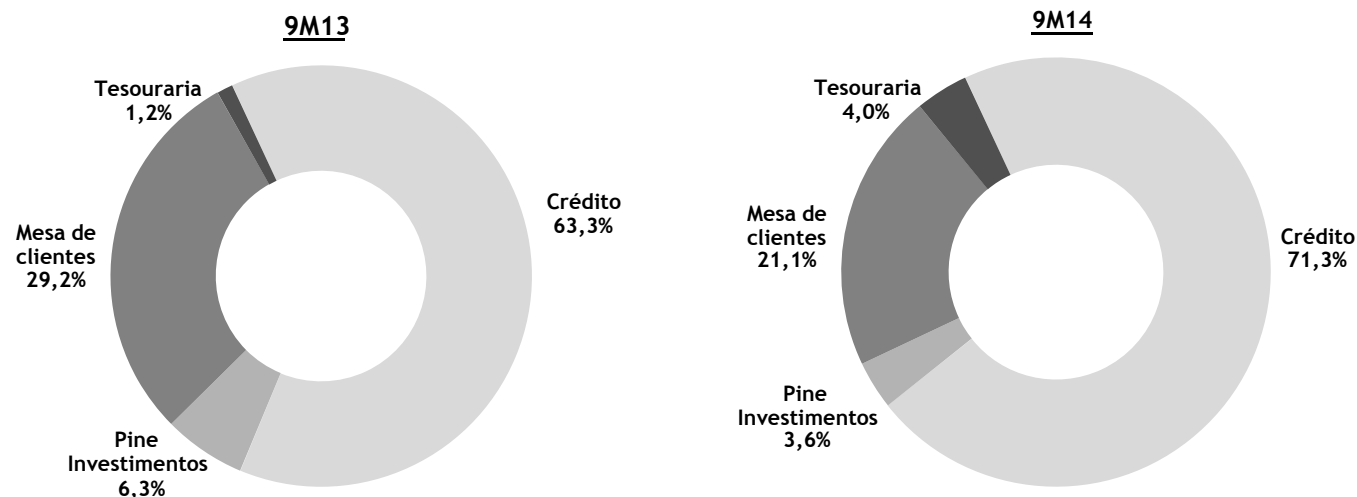
¹ Inclui Cartas de Crédito a utilizar, Fianças, Títulos de Créditos a Receber e Títulos (debêntures, CRLs, *eurobonds* e cotas de fundos)

Diversificação de Produtos e Receitas

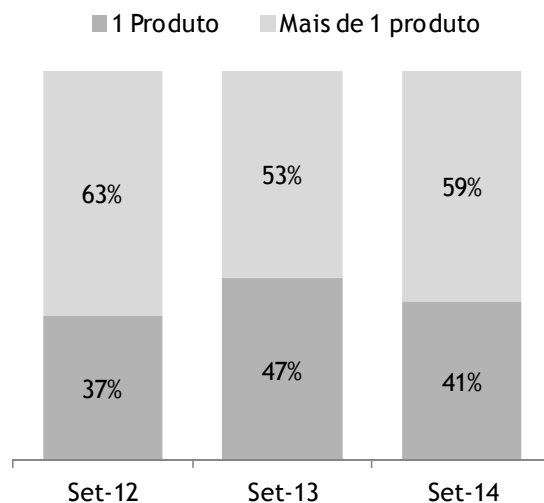
... com contribuição de todas as linhas de negócios.



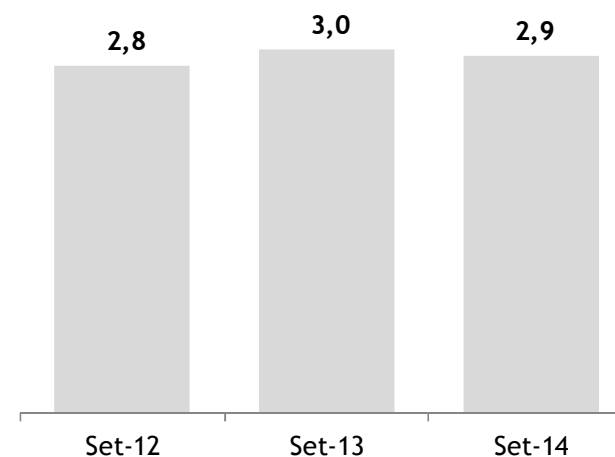
Mix de Receitas



Participação de Clientes com mais de um Produto



Índice de Produtos - Clientes com mais de um Produto

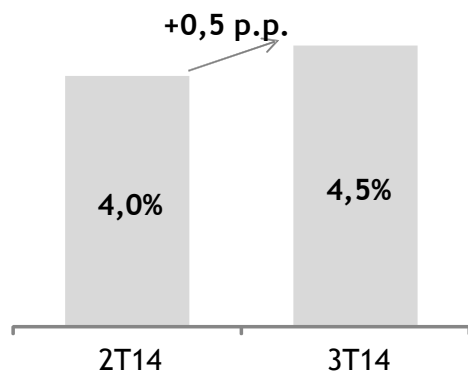


Margem Financeira

Margem em linha com o *guidance*.



Evolução da Margem Recorrente¹



Impactos no Período

- Redução sistemática do custo de captação
- Melhora marginal de *spreads* na originação
- Recuperações de crédito

¹Reconciliação devido ao *hedge* de captações no montante bruto de R\$ 4,7 milhões e R\$ 2,8 milhões líquido no 3T14, R\$ 1,6 milhões e R\$ 0,93 milhão líquido no 2T14. Considera a reclassificação das despesas de FIDC conforme Carta Circular nº3.658 do Banco Central.

Composição da Margem

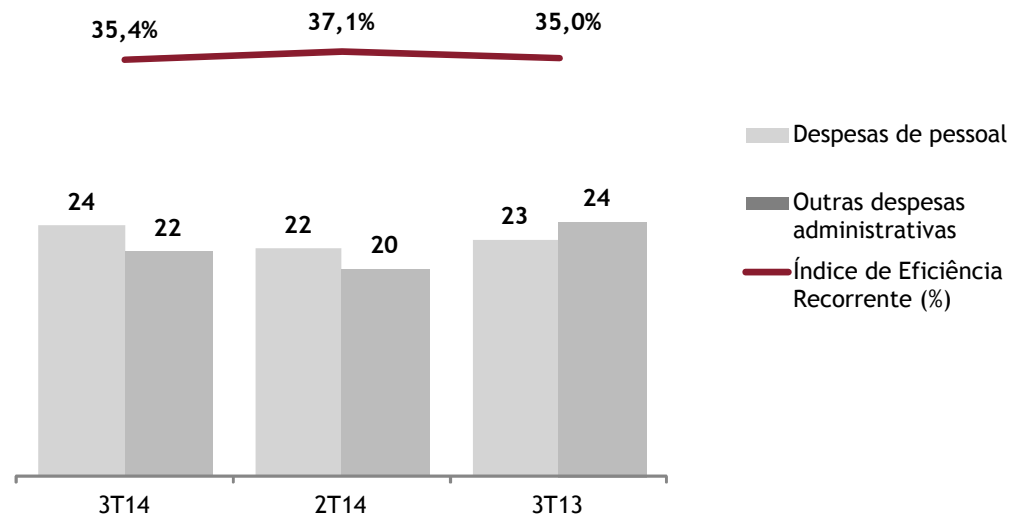
	R\$ milhões				
	3T14	2T14	3T13	9M14	9M13
Margem Financeira Recorrente					
Resultado da intermediação financeira	92	96	112	297	300
Efeito do <i>overhedge</i>	4	(3)	(1)	(2)	3
Efeito <i>hedge</i> de passivos	5	(2)	-	(1)	-
Resultado da intermediação financeira recorrente	101	92	111	294	303
Provisão para perdas com crédito de liquidação duvidosa	22	(14)	(34)	(4)	(77)
Resultado da intermediação financeira recorrente após provisão	123	78	77	290	226

Despesas e Índice de Eficiência

Controle de despesas, também dentro do intervalo do *guidance*.



Despesas



Índice de Eficiência

	R\$ milhões				
	3T14	2T14	3T13	9M14	9M13
Despesas operacionais ¹	49	45	51	146	147
(-) Despesas não recorrentes	(4)	(1)	(1)	(9)	(4)
Despesas operacionais recorrentes (A)	45	43	50	137	143
Receitas ² recorrentes (B)	127	116	143	365	395
Índice de Eficiência Recorrente (A/B)	35,4%	37,1%	35,0%	37,5%	36,2%

¹ Outras despesas administrativas + despesas tributárias + despesas de pessoal

² Resultado da intermediação financeira - provisão para perdas com crédito + receitas de prestação de serviços + efeito do *overhedge* - efeito *hedge* de passivos

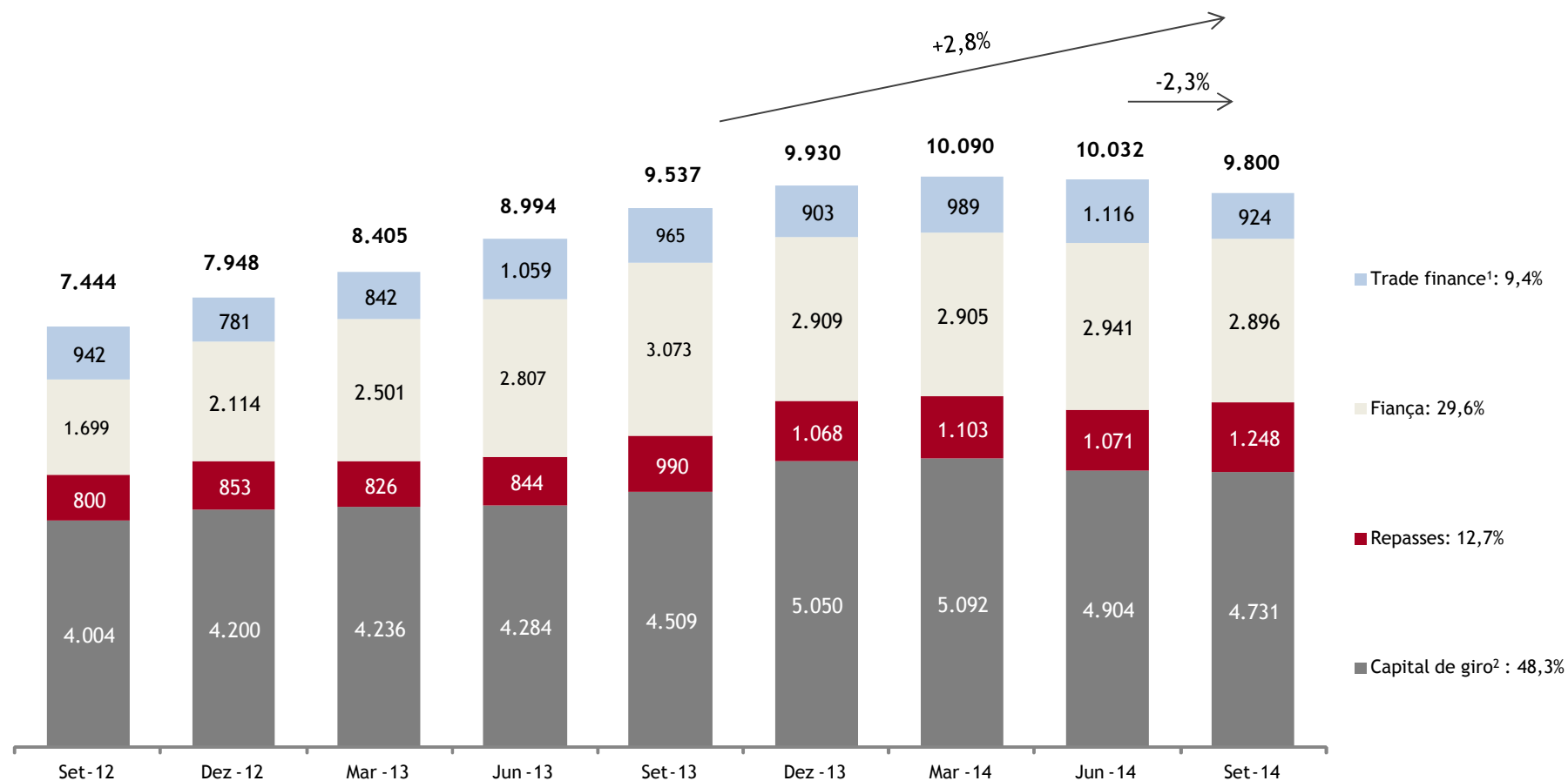
Considera a reclassificação das despesas de FIDC conforme Carta Circular nº3.658 do Banco Central.

Carteira de Crédito

A carteira encerrou o período em R\$ 9,8 bilhões...



R\$ milhões



¹ Inclui cartas de crédito a utilizar.

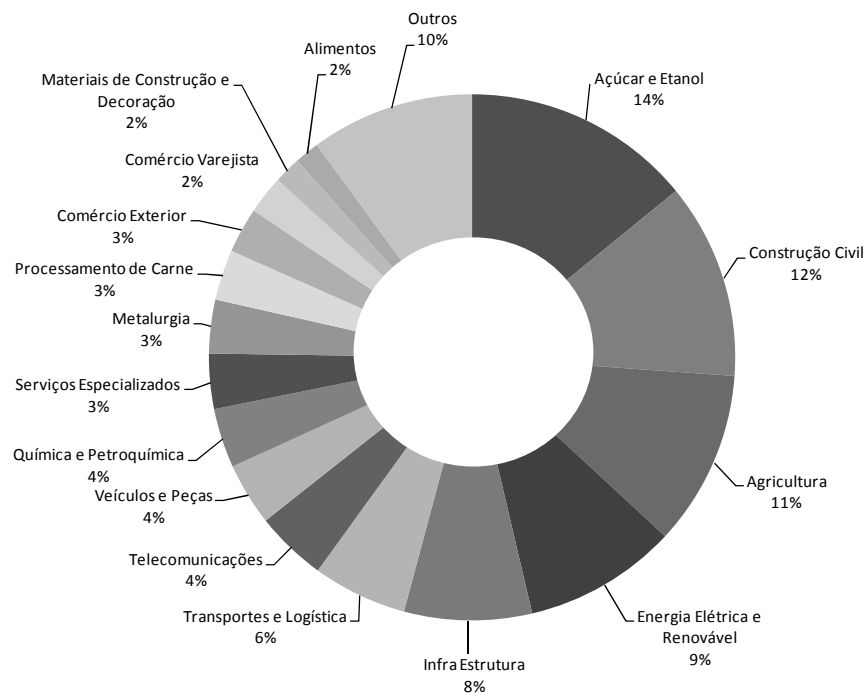
² Inclui debêntures, CRIs, cotas de fundo, eurobonds, carteira de crédito adquirida de instituições financeiras com coobrigação e pessoa física.

Contínua Gestão do Portfólio de Crédito

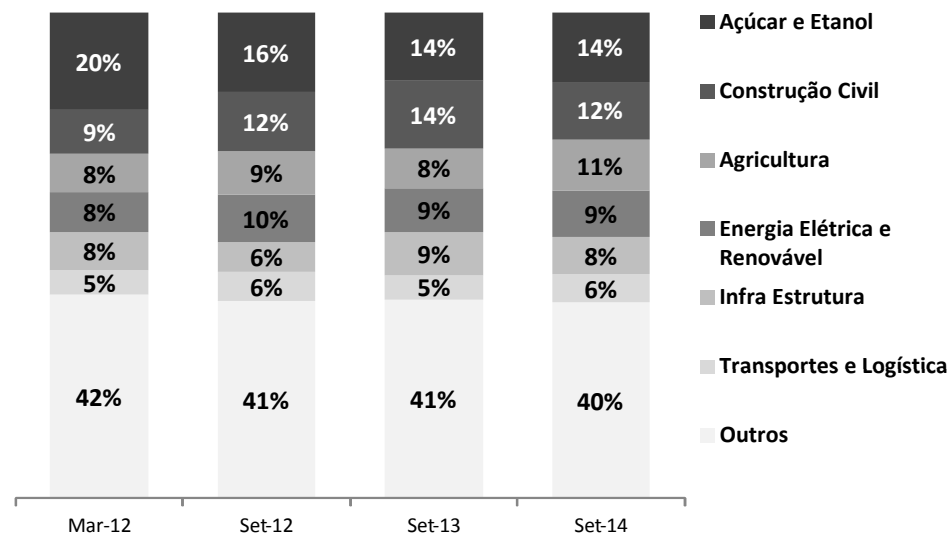
...com importante rebalanceamento setorial ...



Setores



Rebalanceamento



- A carteira dos 20 maiores clientes apresentou mudança na sua composição acima de 25% nos últimos doze meses;
- A proporção dos 20 maiores clientes sobre a carteira total continua abaixo de 30%.

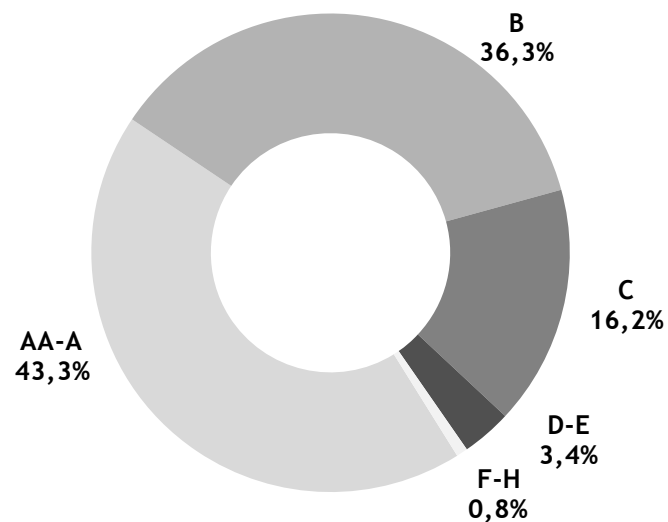
Qualidade da Carteira de Crédito

... com qualidade, garantias e sólida cobertura.

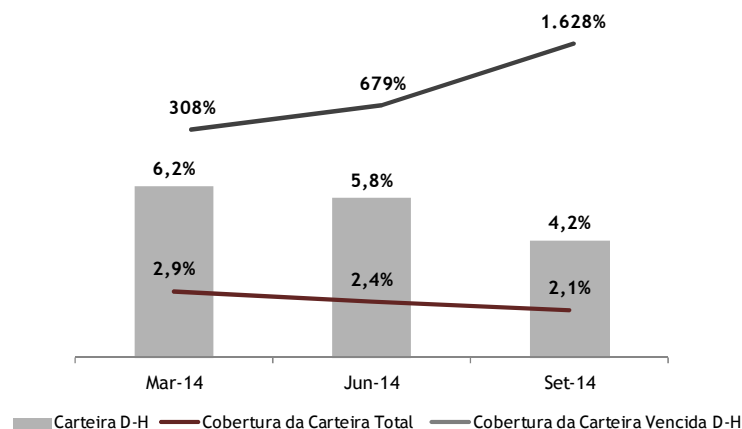


Qualidade da Carteira de Crédito - Res. 2682

30 de Setembro de 2014



Índice de Cobertura

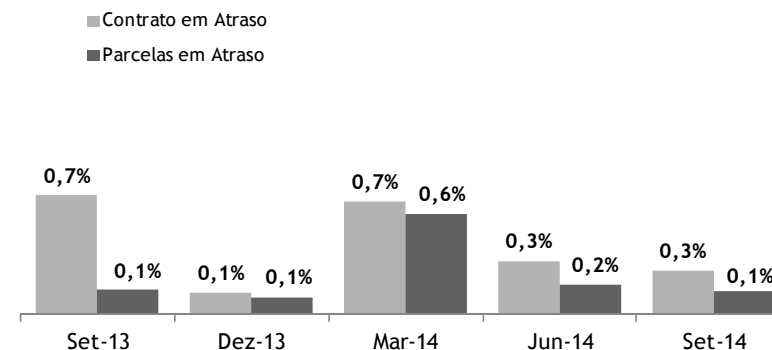


¹Carteira D-H: Carteira D-H / Carteira de Crédito Res. 2682

²Cobertura da Carteira Total: Provisão/Carteira de Crédito Res. 2682

³Cobertura da Carteira Vencida D-H: Provisão/Carteira D-H Vencida

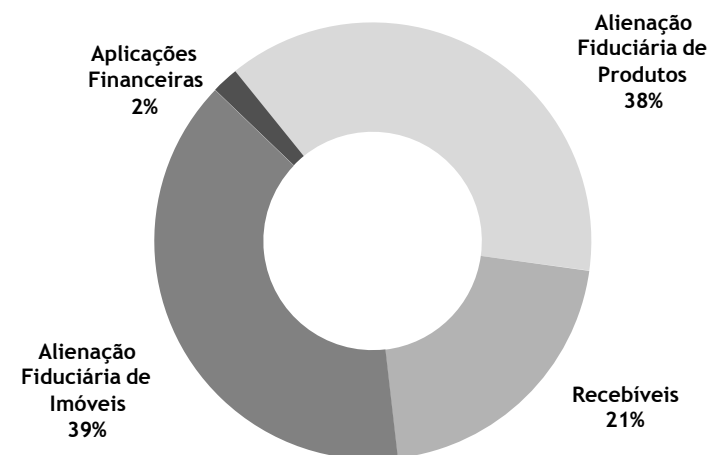
Non Performing Loans > 90 dias



Contratos em atraso: valor total dos contratos em atraso há mais de 90 dias / Carteira de Crédito excluindo Fianças e Cartas de Crédito a Utilizar.

Parcelas em atraso: valor das parcelas em atraso há mais de 90 dias / Carteira de Crédito excluindo Fianças e Cartas de Crédito a Utilizar.

Garantias



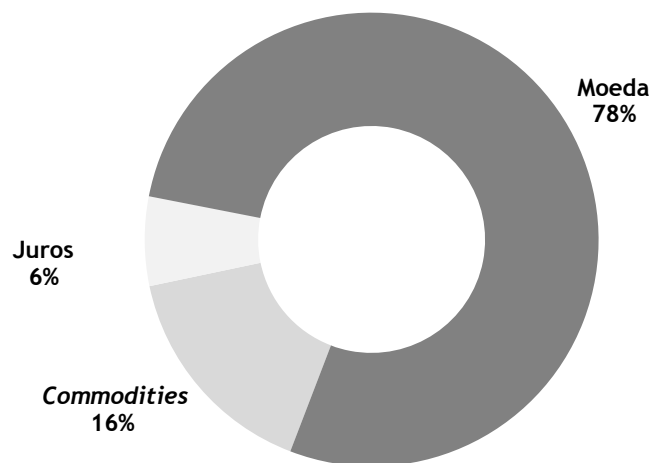
Mesa para Clientes (FICC)



Comprovado *trackrecord* permite a manutenção da 2ª colocação em derivativos de *commodities*¹.

Valor Nocial por Mercado de Atuação

30 de setembro de 2014

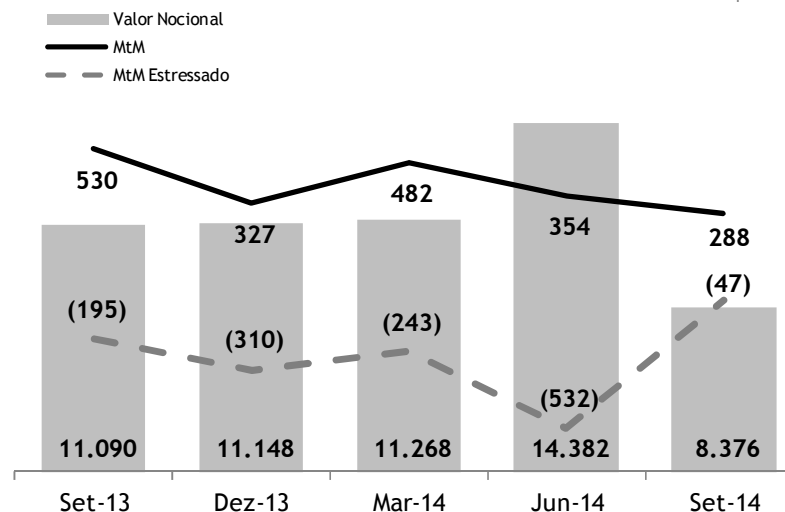


Segmentos de Mercado

- Juros:** Pré-fixado, Flutuante, Inflação, *Libor*
- Moedas:** Dólar, Euro, Iene, Libra, Dólar Canadense, Dólar Australiano
- Commodities:** Açúcar, Soja (Grãos, Farinha e Óleo), Milho, Algodão, Metais, Energia

Valor Nocial e Risco de Crédito de Contraparte (MtM)

R\$ milhões



Perfil da Carteira

Cenário em 30 de setembro:

- Duration:** 163 dias
- MtM:** R\$ 288 milhões
- Eficiente alocação de capital com PR exigido de apenas R\$ 72 milhões

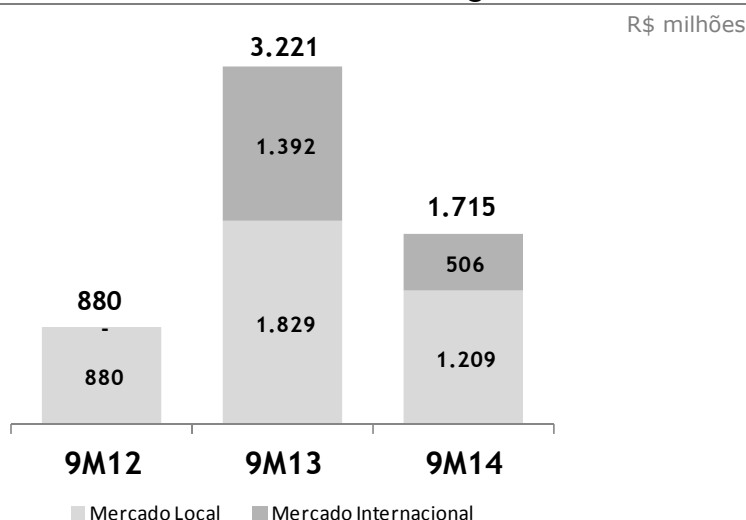
Cenário de Estresse (Dólar: +31% e Preço *Commodities*: -30%):

- MtM Estressado:** (R\$ 47 milhões)

¹Fonte: Reporte Cetip, Setembro 2014

-  **Mercado de Capitais:** Estruturação e Distribuição de Operações de Renda Fixa.
-  **Assessoria Financeira:** *Project & Structured Finance*, M&A e operações híbridas de capital.
-  **Research:** Macro, *Commodities* e Grandes Empresas.

Volume de *Underwriting*



Operações Seleccionadas

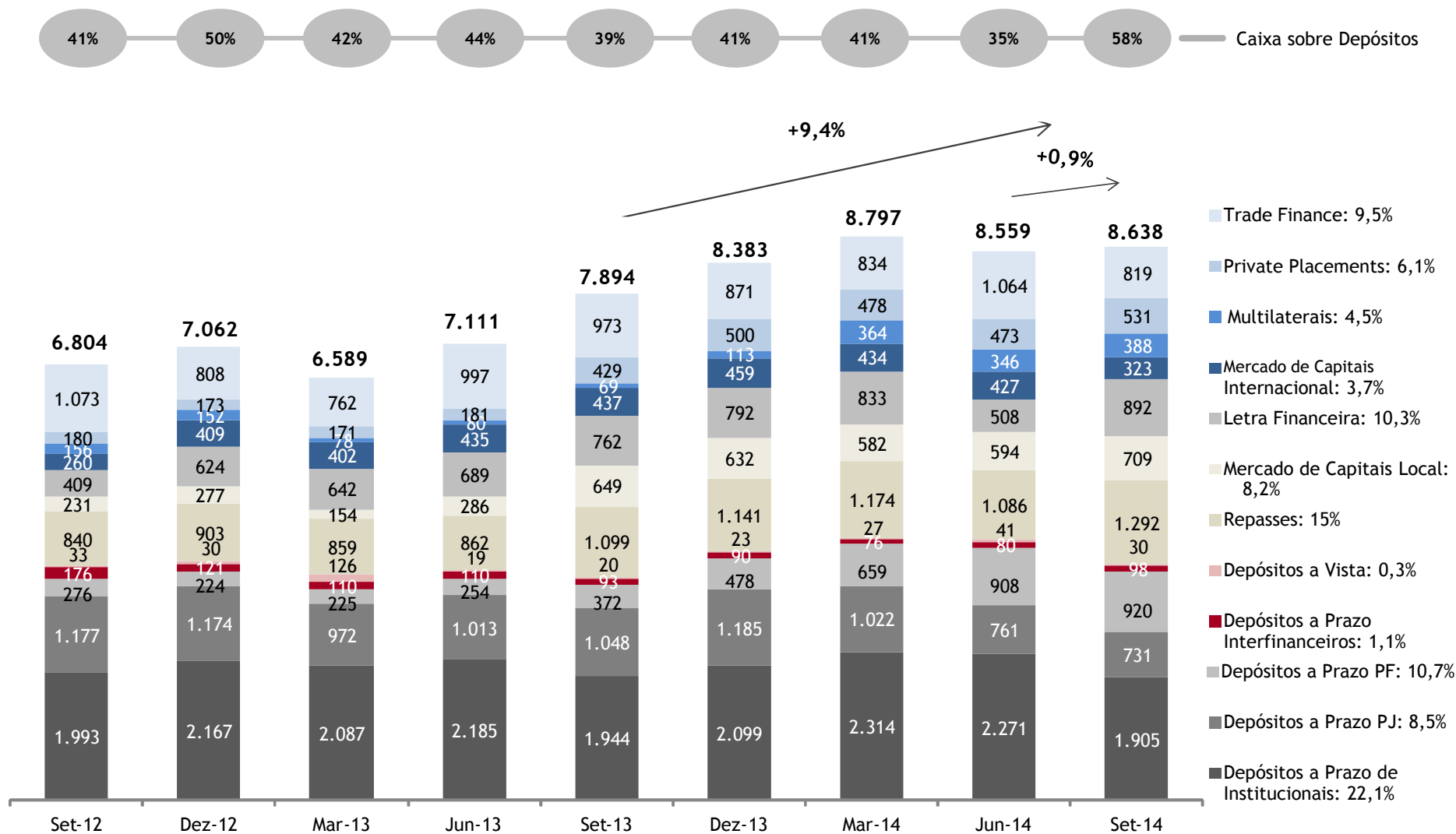
R\$ 50.000.000 Debêntures  CIPASA URBANISMO Coordenador Líder Setembro, 2014	R\$ 25.000.000 Long Term Loan  OBRINEL Assessor Financeiro Agosto, 2014	R\$ 400.000.000 Debêntures  ALUSA ENGENHARIA Coordenador Agosto, 2014	US\$ 58.000.000 Export Prepayment Finance  EL TEJAR Structuring Agent Agosto, 2014
R\$ 230.000.000 Letras Financeiras (ICVM 476)  PINE Coordenador Julho, 2014	R\$ 391.459.000 Project Finance  FAISA Assessor Financeiro Julho, 2014	R\$ 459.300.000 M&A  JOÃO FORTES ENGENHARIA Advisor Junho, 2014	US\$ 135.000.000 Senior Secured Notes  VVO Joint Bookrunner Junho, 2014
R\$ 75.000.000 CRI (ICVM 476)  JOÃO FORTES ENGENHARIA Coordenador Líder Março, 2014	R\$ 35.000.000 Project Finance  Electra Power Assessor Financeiro Fevereiro, 2014	R\$ 300.000.000 Debêntures  VIRACOPOS Aeroportos Brasil Coordenador Fevereiro, 2014	R\$ 300.000.000 Nota Promissória  Brookfield Incorporações Coordenador Janeiro, 2014

Captação

Fontes de captação diversificadas...



R\$ milhões



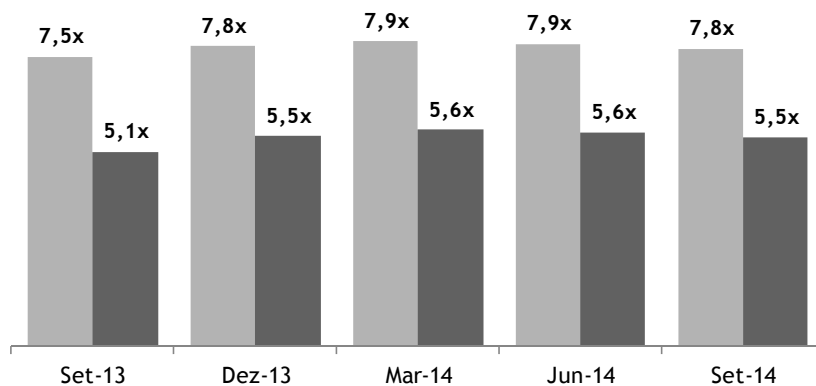
Gestão de Ativos e Passivos



... apresentando um *gap* positivo entre a carteira de crédito e as captações.

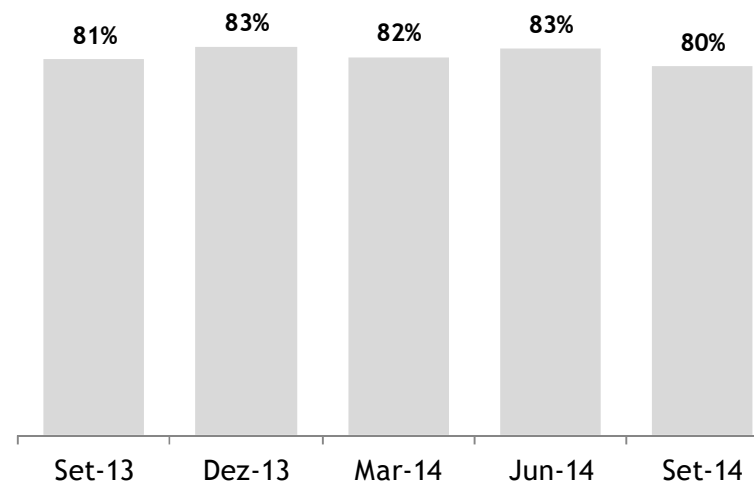
Alavancagem

■ Carteira Expandida
■ Carteira sem Fiança



Alavancagem: Carteira de crédito expandida / PL
Carteira de crédito excluindo fianças e carta de crédito a utilizar / PL

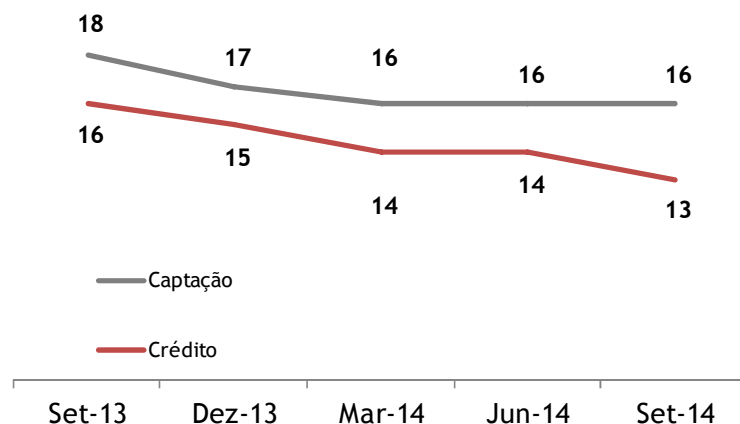
Crédito sobre Captação Total



Índice de Crédito sobre Captação Total: Carteira de crédito excluindo fianças e carta de crédito a utilizar / Captação total

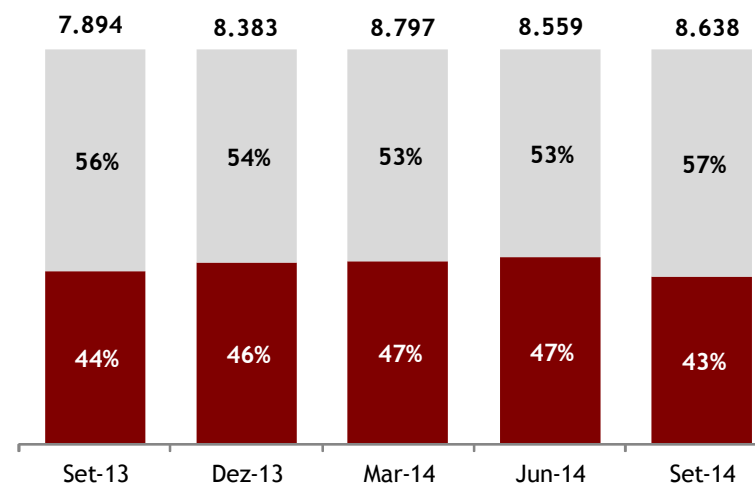
ALM - Prazo Médio

meses



Depósitos totais sobre Captação Total

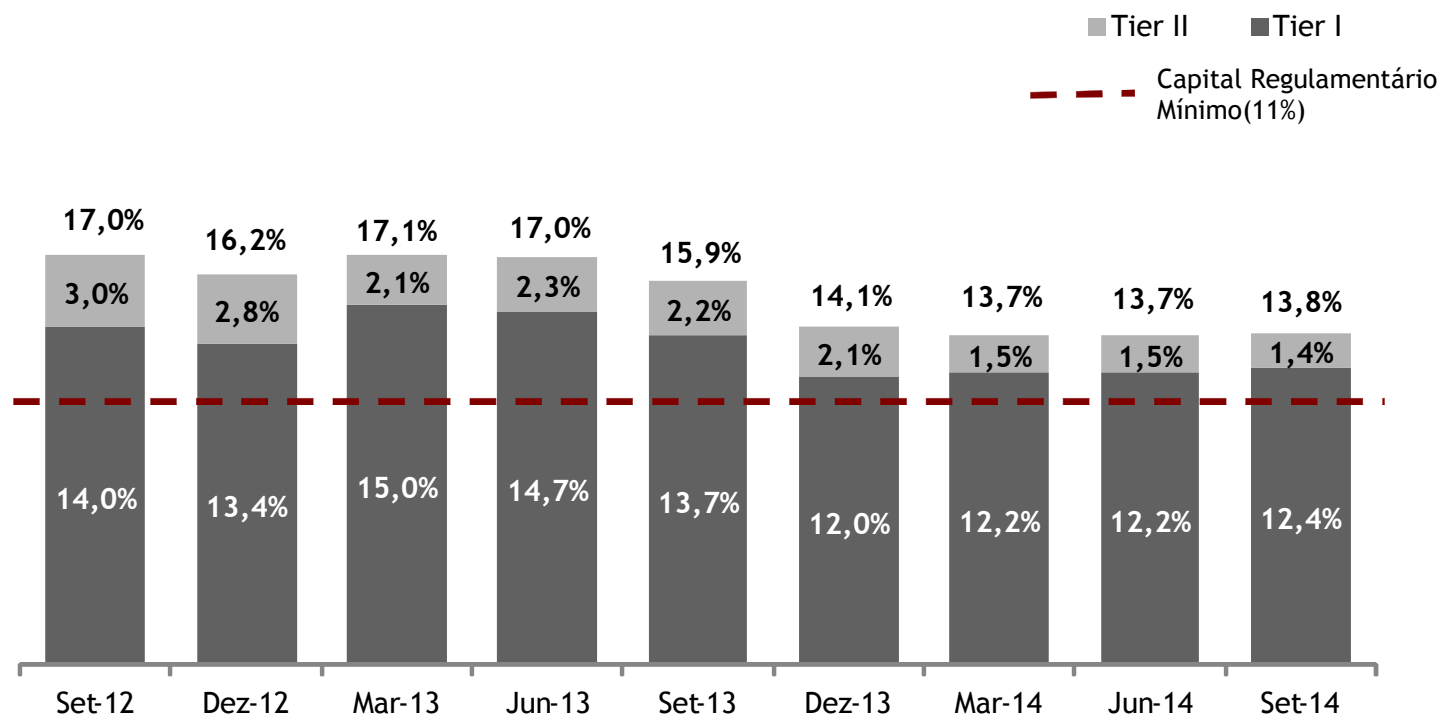
■ Depósitos Totais ■ Outros R\$ milhões



Basileia III



O Índice de Basileia encerrou o período em 13,8%.



	R\$ Milhões	Basileia (%)
Tier I	1.273	12,4%
Tier II	140	1,4%
Total	1.413	13,8%

Noberto N. Pinheiro Junior

CEO

Norberto Zaiet Junior

CFO/DRI

Raquel Varela

Superintendente Executivo de Relações com Investidores, Marketing & Imprensa

Alejandra Hidalgo

Gerente de Relações com Investidores

Luiz Maximo

Especialista de Relações com Investidores

Ana Lopes

Analista de Relações com Investidores

Gabriel Netto

Assistente de Relações com Investidores

Fone: (55 11) 3372-5343

www.pine.com/ri
ri@pine.com

As afirmações contidas neste documento relacionadas a perspectivas sobre os negócios, projeções sobre resultados operacionais e financeiros e aquelas relacionadas a perspectivas de crescimento do PINE são meramente projeções e, como tais, são baseadas exclusivamente nas expectativas da administração sobre o futuro dos negócios. Essas expectativas dependem, substancialmente, das condições de mercado, do desempenho da economia brasileira e do setor (mudanças políticas e econômicas, volatilidade nas taxas de juros e câmbio, mudanças tecnológicas, inflação, desintermediação financeira, pressões competitivas sobre produtos e preços e mudanças na legislação tributária) e, portanto, sujeitas a mudanças sem aviso prévio.

3Q14 Earnings Release Conference Call

November 12th, 2014



 9M14 Events and Highlights	3
 9M14 Financial Highlights	4
 Product and Revenue Diversification	5
 Net Interest Margin	6
 Expenses and Efficiency Ratio	7
 Loan Portfolio	8
 Continuous Loan Portfolio Management	9
 Loan Portfolio Quality	10
 FICC	11
 Pine Investimentos	12
 Funding	13
 Asset & Liability Management	14
 Capital Adequacy Ratio (BIS), Basel III	15

1. In October, S&P reaffirmed Pine's ratings based on its "strong risk position reflected in its strong asset quality and conservative management", besides its "adequate liquidity, and adequate capital and earnings". In April, the same ratings agency downgraded many Brazilian banks.
2. Fitch has also reaffirmed Pine's ratings, which "reflects the satisfactory credit profile of the Bank and its good performance over the last years amid a deteriorated and relatively volatile operational environment".
3. Positive contributions from all business lines in the 9M14: 71.3% from Corporate Credit, 21.1% from FICC, 4.0% from Treasury, and 3.6% from Pine Investimentos.
4. Liquid balance sheet, with cash position of R\$2.1 billion, equivalent to 58% of time deposits.
5. Positive liquidity gap over the past years, with 13 months for credit versus 16 months for funding.
6. Execution of the third transaction of the Pine-DEG partnership, totaling US\$25 million with a twelve-year term, for a company in the Infrastructure sector.
7. 16th largest bank in derivative transactions and the 2nd largest in commodity derivatives segment according to CETIP - OTC Clearing House.
8. 13th largest bank offering credit to large companies, moving up two positions, vis-a-vis 2013, according to the "Melhores e Maiores" ranking compiled by Exame magazine.

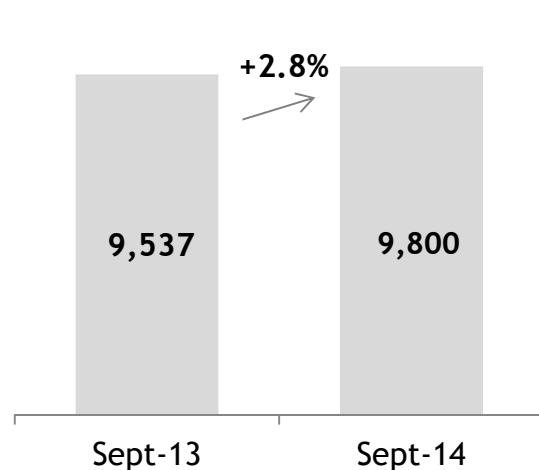
9M14 Financial Highlights



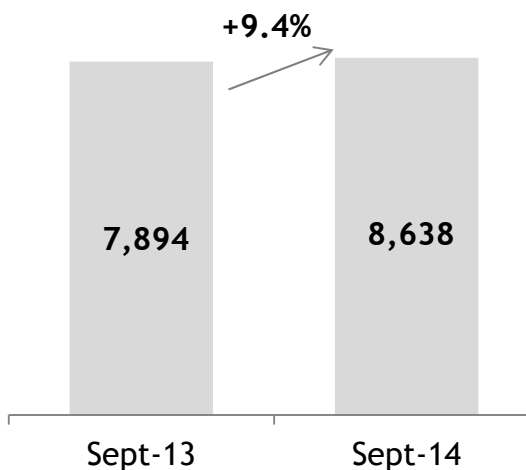
The main performance indicators were within expectations in the period...

R\$ million

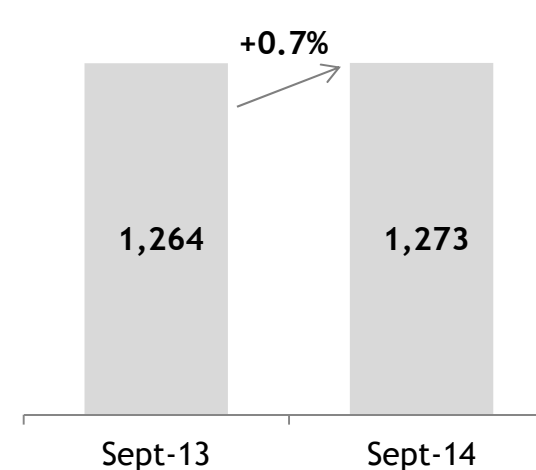
Total Loan Portfolio¹



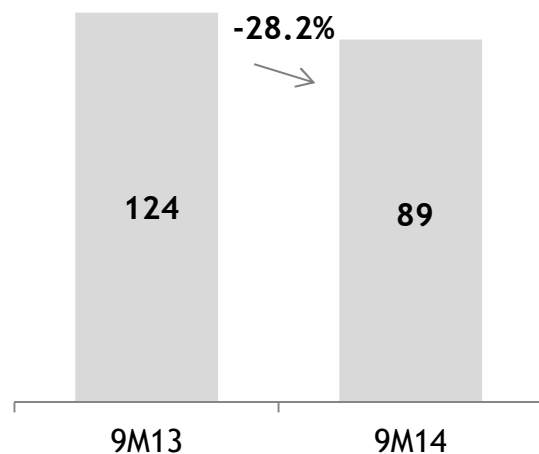
Total Funding



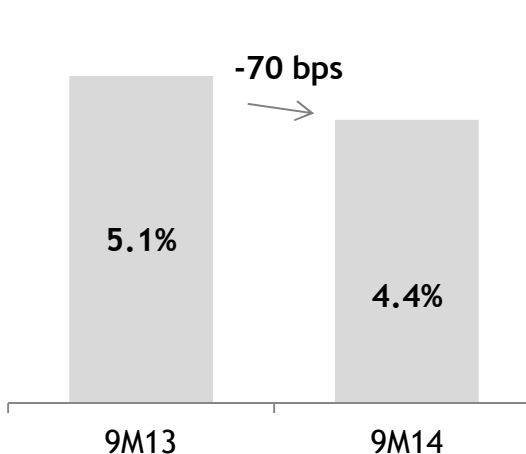
Shareholder's Equity



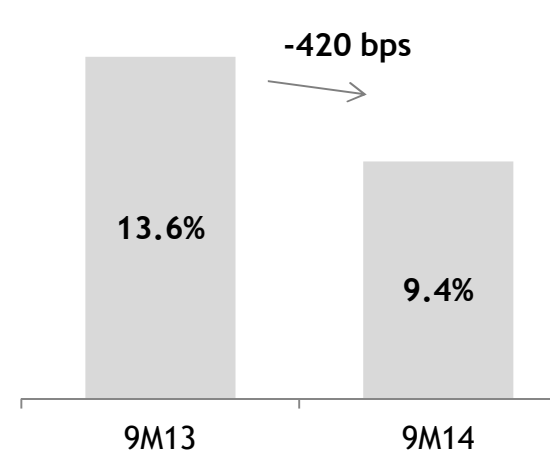
Net Income



NIM Evolution



ROAE



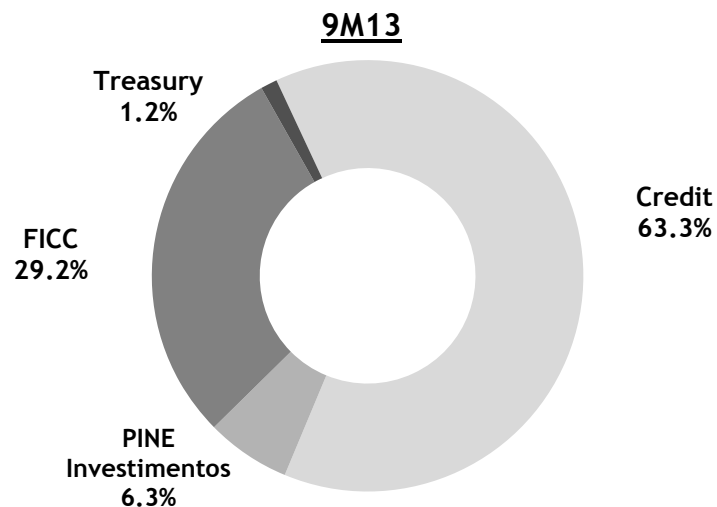
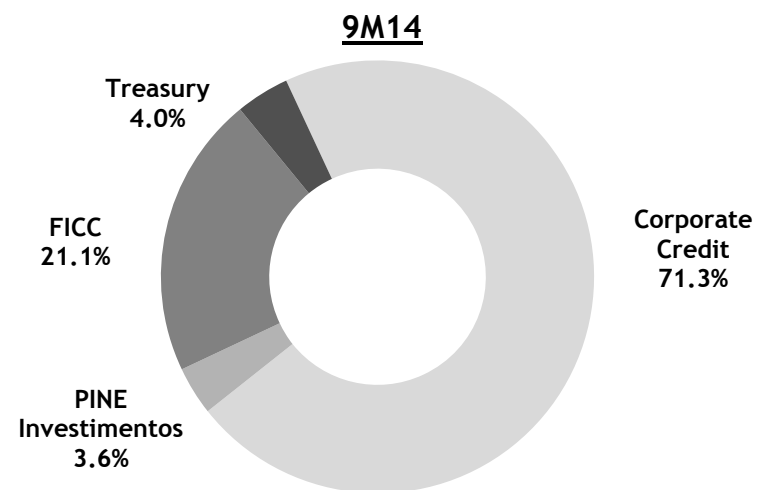
¹ Includes Stand by LCs, Bank Guarantees, Credit Securities to be Received and Securities (bonds, CRIs, eurobonds and fund shares)

Product and Revenue Diversification

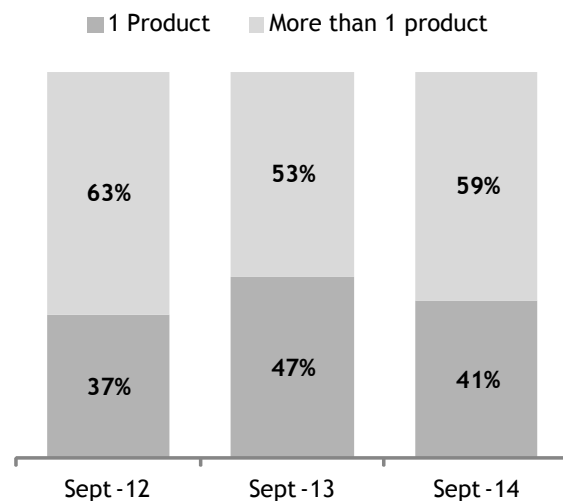
... with contributions from all business lines.



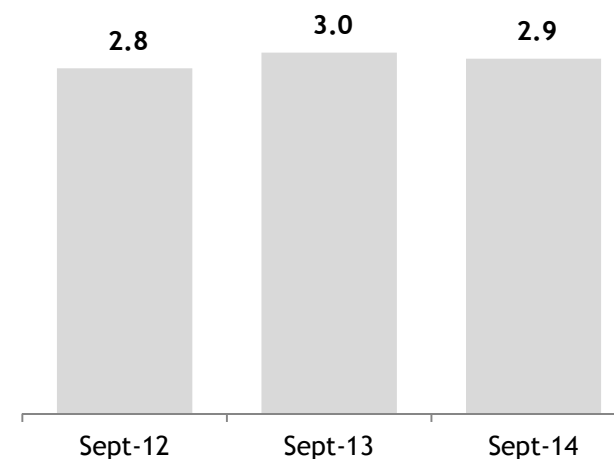
Revenue Mix



Clients with more than one product



Penetration Ratio - Clients with more than one product

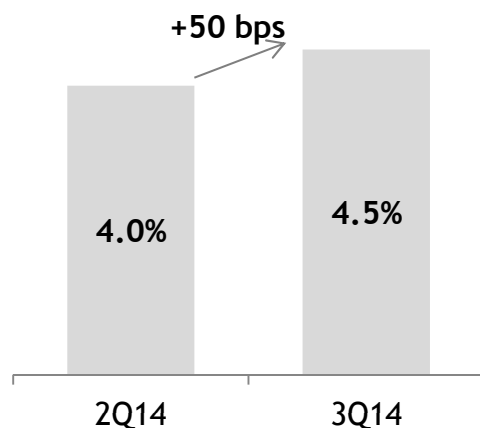


Net Interest Margin

NIM in line with guidance.



Recurring - NIM Evolution



Impacts in Period

-  Declining funding costs
-  Marginal improvement in origination spreads
-  Loan recoveries

⁵Reconciliation of results due to funding hedges in the gross amount of R\$4.7 million and R\$2.8 million net in 3Q14, gross amount of R\$1.6 million and R\$0.9 million net in 2Q14. Considers the reclassification of FIDC expenses pursuant to Circular Letter nº3,658 from Central Bank.

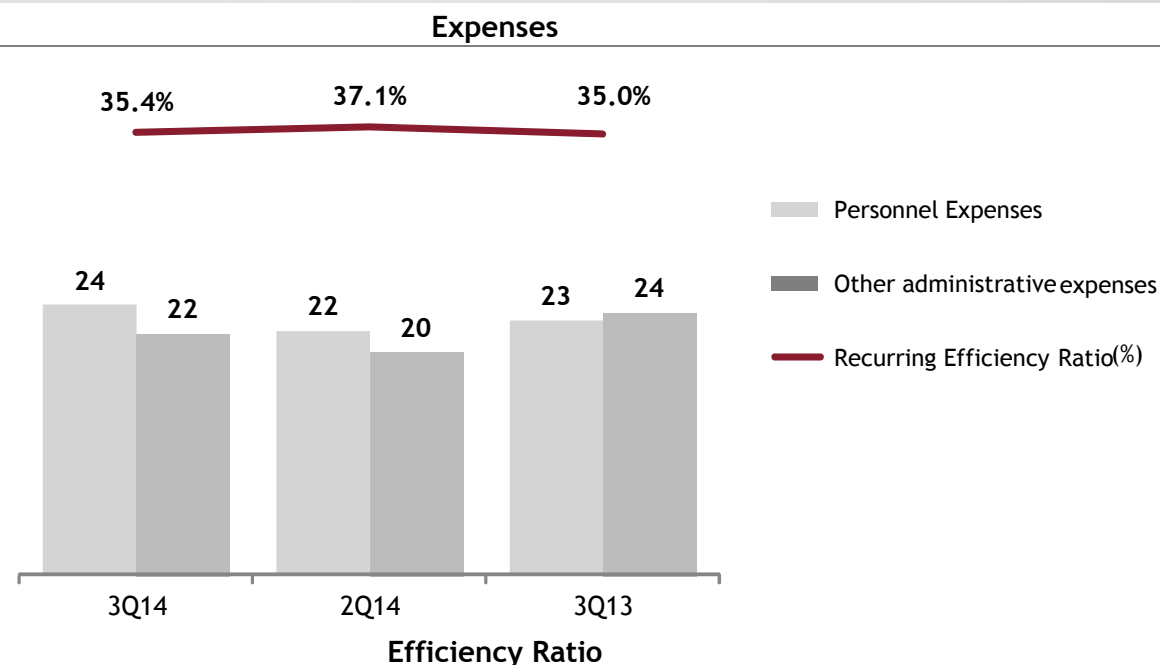
NIM Breakdown

	R\$ million				
	3Q14	2Q14	3Q13	9M14	9M13
Recurring Financial Margin					
Income from financial intermediation	92	96	112	297	300
Overhedge effect	4	(3)	(1)	(2)	3
Liabilities hedge effect	5	(2)	-	(1)	-
Recurring Income from financial intermediation	101	92	111	294	303
Provision for loan losses	22	(14)	(34)	(4)	(77)
Recurring Income from financial intermediation after provision	123	78	77	290	226

Expenses and Efficiency Ratio



Expenses also within the guidance range.



	R\$ million				
	3Q14	2Q14	3Q13	9M14	9M13
Operating expenses ¹	49	45	51	146	147
(-) Non-recurring expenses	(4)	(1)	(1)	(9)	(4)
Recurring Operating Expenses (A)	45	43	50	137	143
Recurring Revenues ² (B)	127	116	143	365	395
Recurring Efficiency Ratio (A/B)	35.4%	37.1%	35.0%	37.5%	36.2%

¹ Other administrative expenses + tax expenses + personnel expenses

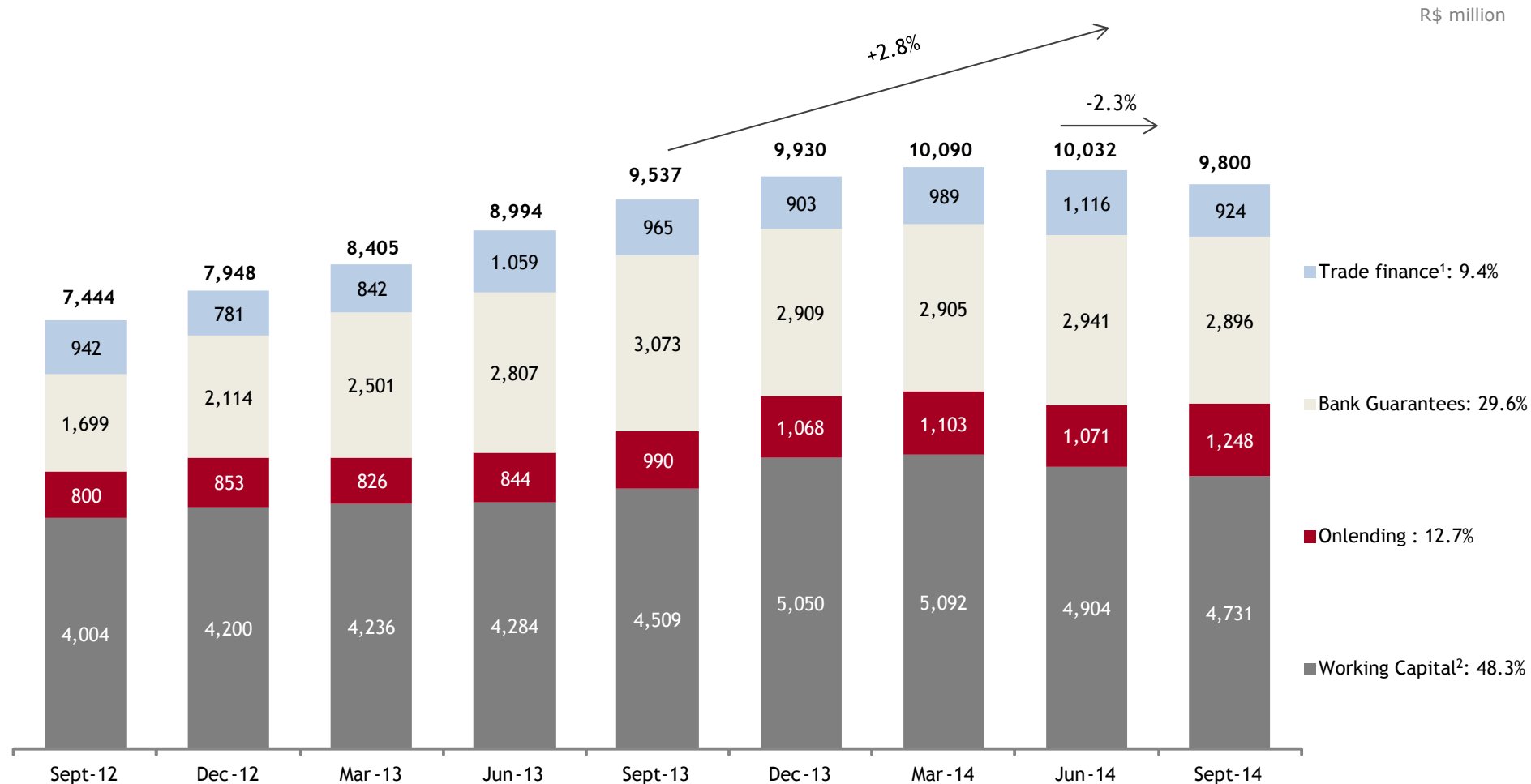
² Gross Income from financial intermediation - provision for loan losses + fee income + overhedge effect - hedge impact

Considers the reclassification of FIDC expenses pursuant to Circular Letter number 3,658 from Central Bank.

Loan Portfolio



The portfolio ended the period at R\$9.8 billion...



¹ Includes Stand by LC

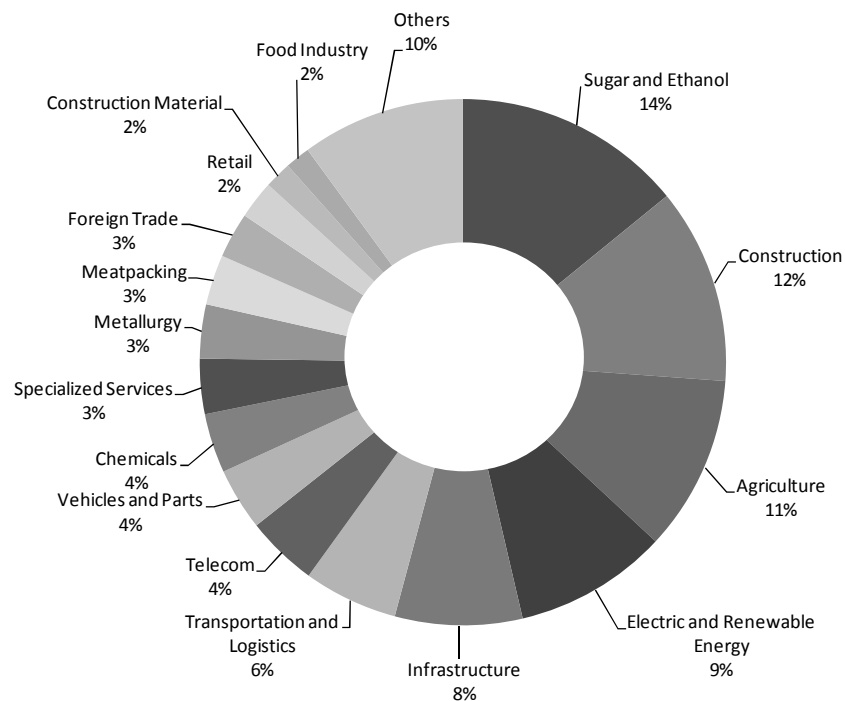
² Includes debentures, CRIs, Hedge Fund Shares, Eurobonds, Credit Portfolio acquired from financial institutions with recourse and Individuals

Continuous Loan Portfolio Management

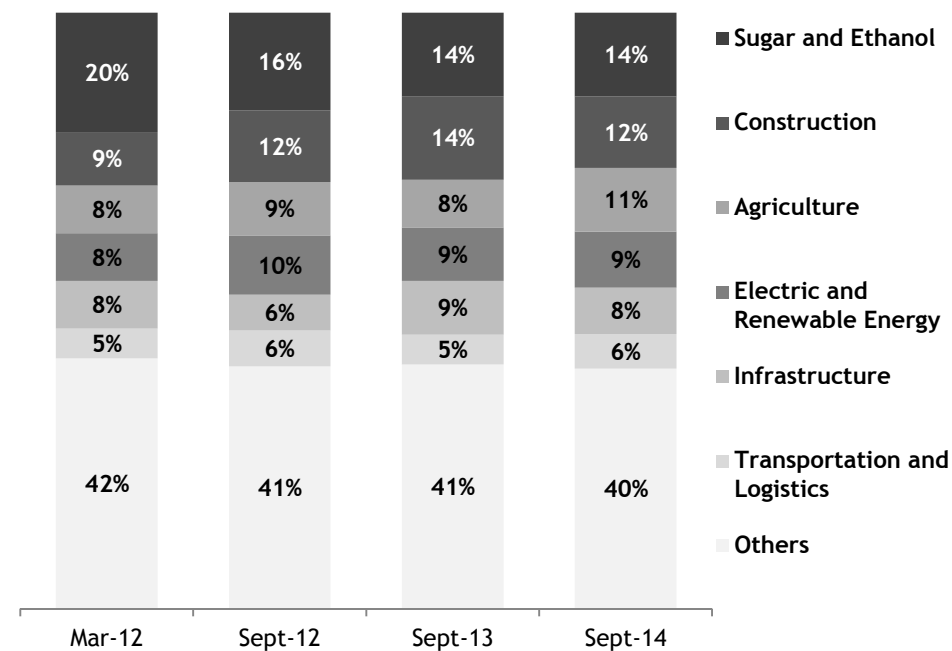
...with increased sector diversification...



Sectors



Rebalance



- The composition of the portfolio of the 20 largest clients changed by over 25% in the past twelve months;
- The total portfolio share of the 20 largest clients remained below 30%.

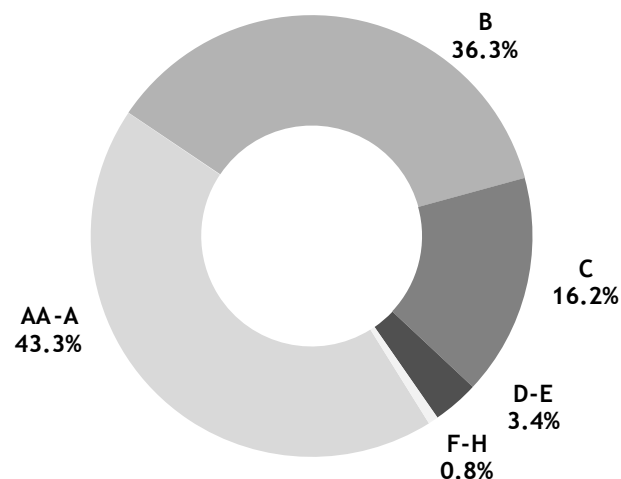
Loan Portfolio Quality

... quality, collaterals, and adequate credit coverage.



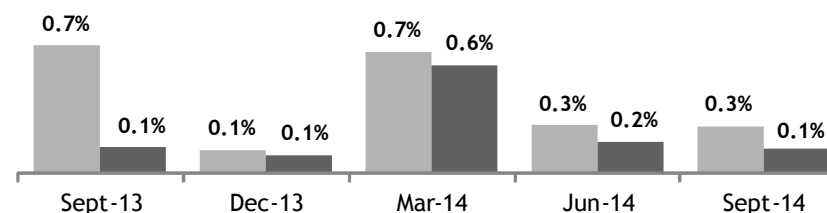
Loan Portfolio Quality - Res. 2,682

September 30th, 2014



Non Performing Loans > 90 days

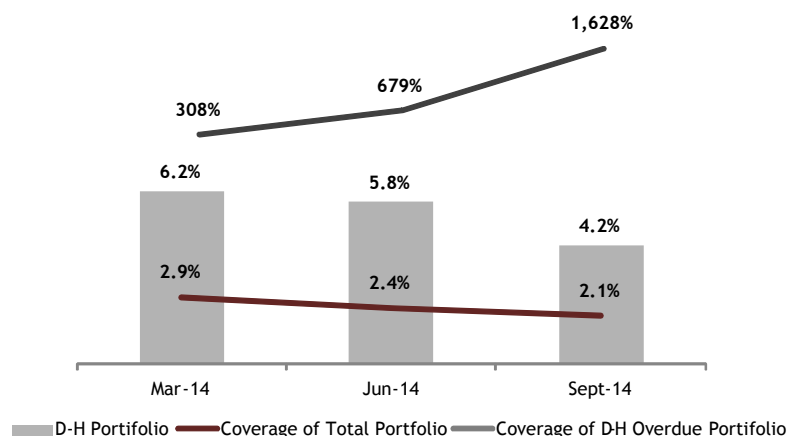
■ Contracts Overdue
■ Installments Overdue



Contracts Overdue: total amount of the contracts overdue for more than 90 days / Loan Portfolio excluding Bank Guarantees and Stand-by Letters of Credit.

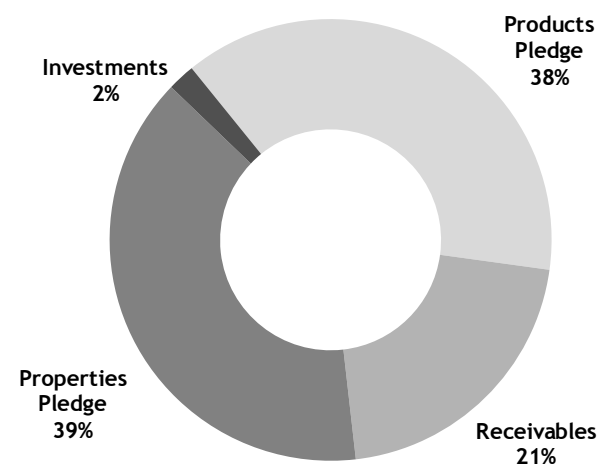
Installments Overdue: total amount of installments overdue for more than 90 days / Loan Portfolio excluding Bank Guarantees and Stand-by Letters of Credit

Credit Coverage



D-H Portfolio: D-H Portfolio / Loan Portfolio - Res. 2,682
 Coverage of Total Portfolio: Provision / Loan Portfolio - Res. 2,682
 Coverage of D-H Overdue Portfolio: Provisions / D-H Overdue Portfolio

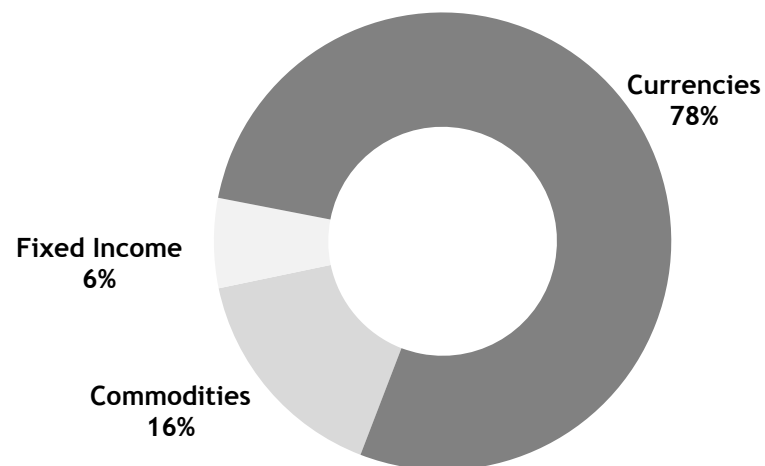
Collaterals



Proven trackrecord: 2nd in commodity derivatives¹.

Client Notional Derivatives by Market

September 30th, 2014

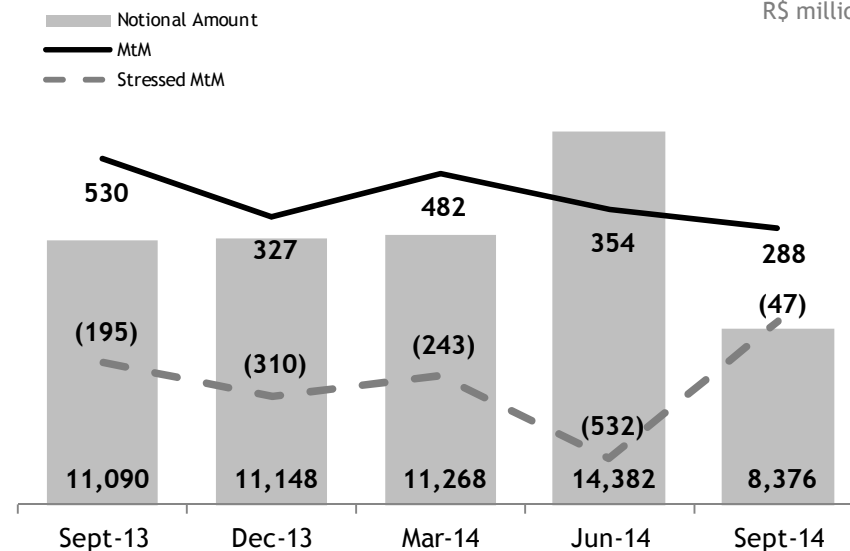


Market Segments

-  **Fixed Income:** Fixed, Floating, Inflation, Libor
-  **Currencies:** Dollar, Euro, Yen, Pound, Canadian Dollar, Australian Dollar
-  **Commodities:** Sugar, Soybean (Grain, Meal and Oil), Corn, Cotton, Metals, Energy

Notional Value and MtM

R\$ million



Portfolio Profile

Scenario on September 30th:

-  Duration : 163 days
-  Mark-to-Market: R\$288 million
-  Efficient capital allocation with reference equity required of only R\$72 million

Stress Scenario (Dollar: +31% and Commodities Prices: -30%):

-  Stressed MtM : (R\$47 million)

¹Source: Cetip Report, September 2014

Capital Markets: Structuring and Distribution of Fixed

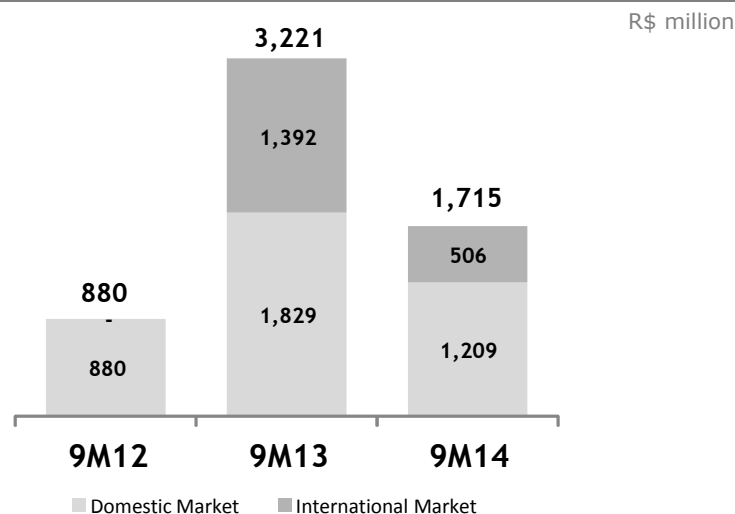
Income Transactions.

Financial Advisory: Project & Structured Finance, M&A,

and hybrid capital transactions.

Research: Macro, Commodities, and Corporate.

Volume of Underwriting Transactions



Selected Transactions

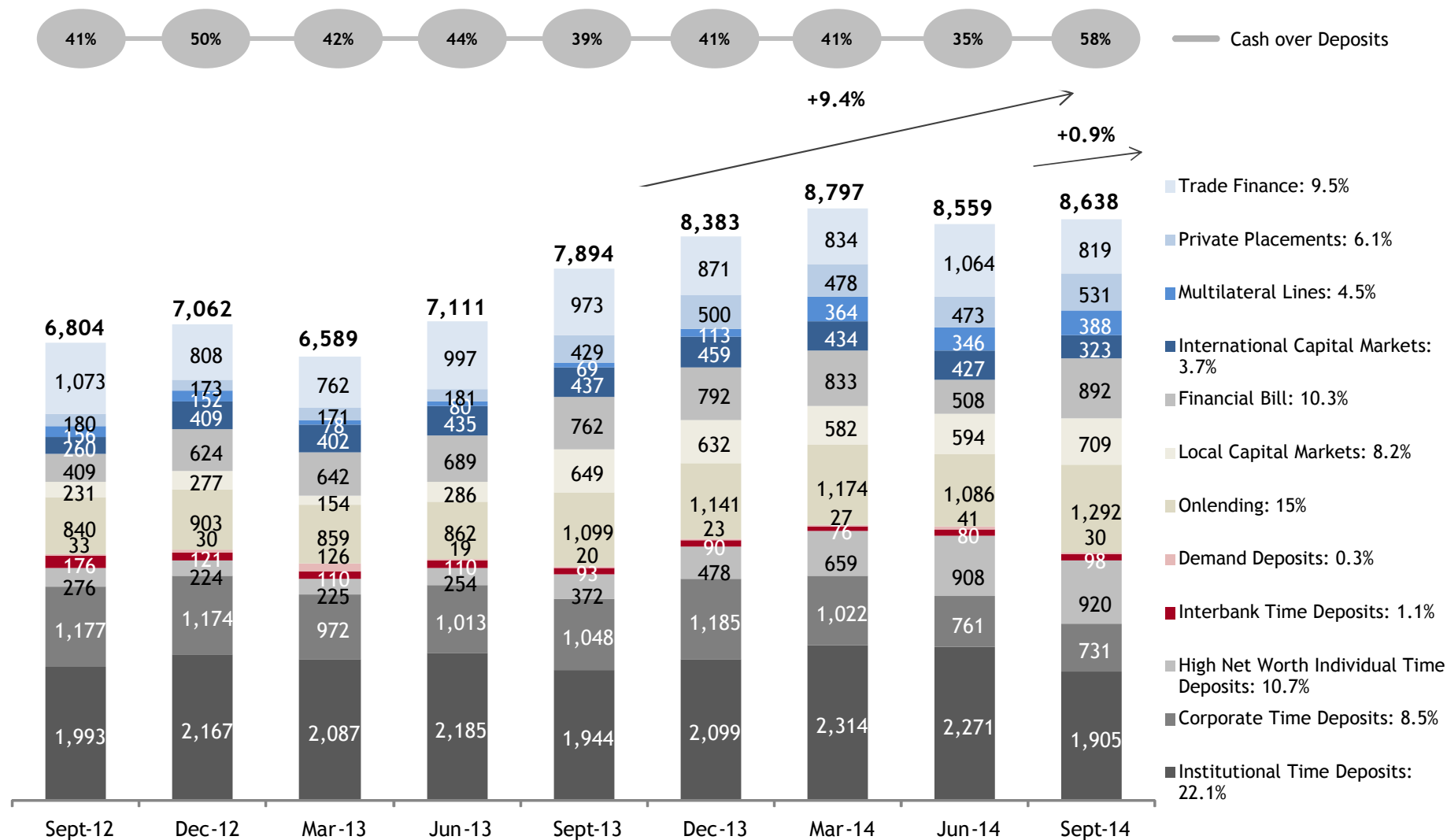
R\$50,000,000 Debentures  Lead Coordinator September, 2014	R\$25,000,000 Long Term Loan    Financial Advisor August, 2014	R\$400,000,000 Debentures  Coordinator August, 2014	US\$58,000,000 Export Prepayment Finance  Structuring Agent August, 2014
R\$230,000,000 Letras Financeiras (I CVM 476)  Coordinator July, 2014	R\$391,459,000 Project Finance  Financial Advisor July, 2014	R\$459,300,000 M&A  Advisor June, 2014	US\$135,000,000 Senior Secured Notes  Joint Bookrunner June, 2014
R\$75,000,000 CRI (ICVM 476)  Lead Coordinator March, 2014	R\$35,000,000 Project Finance  Financial Advisor February, 2014	R\$300,000,000 Debentures  Coordinator February, 2014	R\$300,000,000 Promissory Note  Coordinator January, 2014

Funding

Diversified sources of funding...



R\$ million



Asset & Liability Management

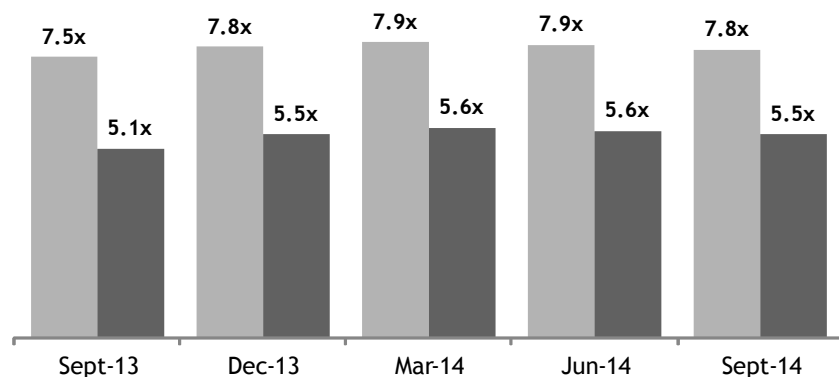
... keeping a positive gap between credit and funding.



Leverage

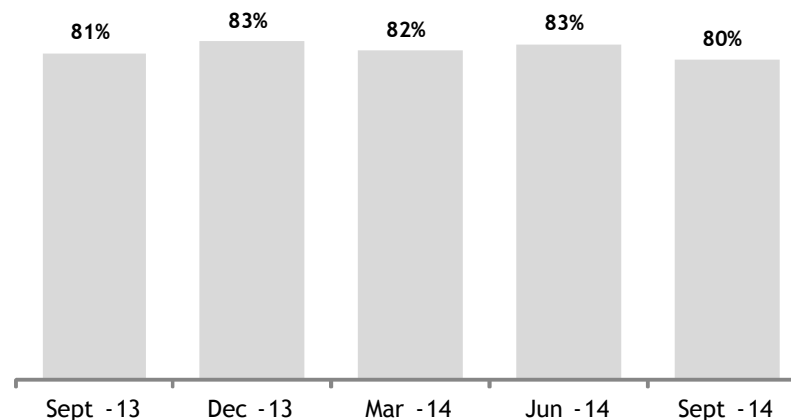
■ Expanded Loan Portfolio

■ Loan Portfolio excluding Bank Guarantees



Leverage: Expanded Loan Portfolio / Shareholders' Equity
 Expanded Loan Portfolio excluding Bank Guarantees and Stand-by Letters of Credit / Shareholders' Equity

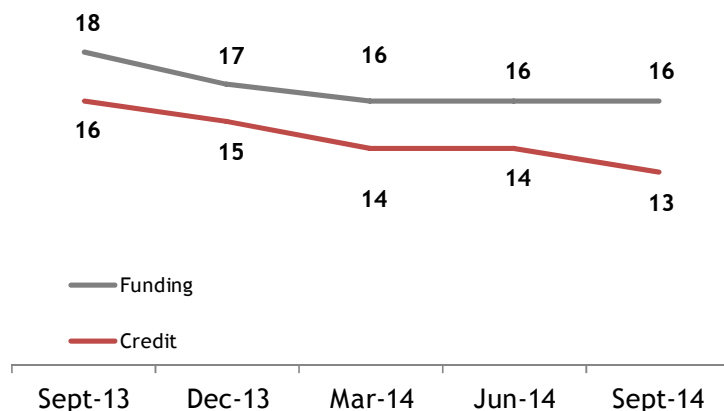
Credit over Funding Ratio



Credit over Funding ratio: Loan Portfolio excluding Bank Guarantees and Stand-by Letters of Credit / Total Funding

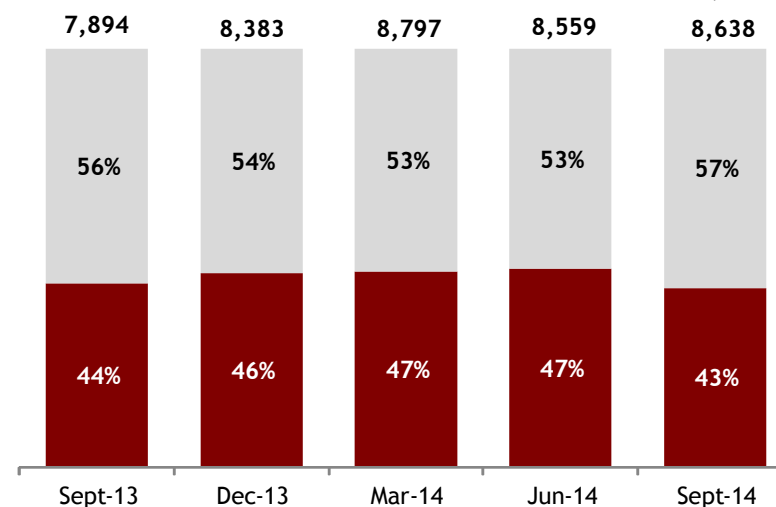
ALM - Average Maturity

Months



Total Deposits over Total Funding

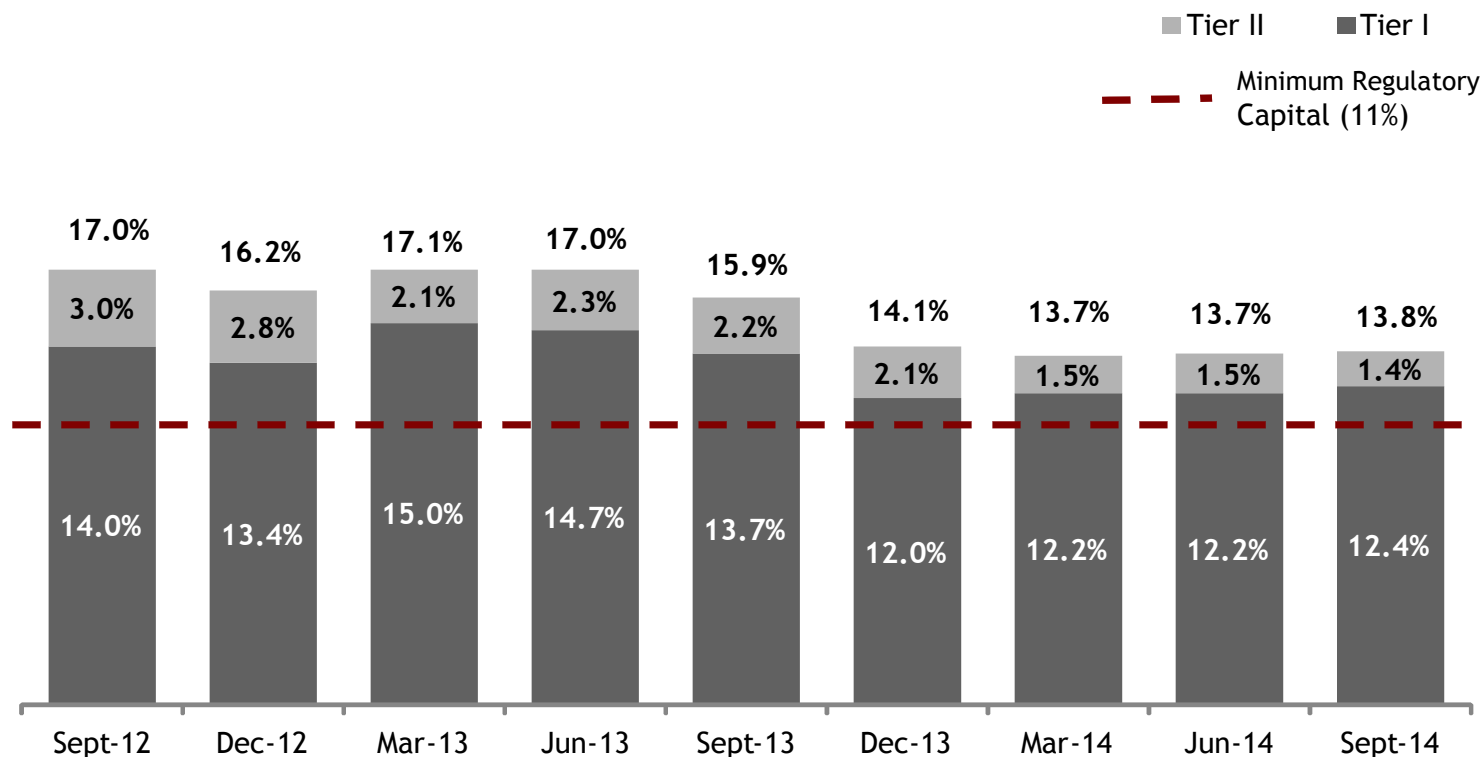
■ Total Deposits ■ Others R\$ million



Capital Adequacy Ratio (BIS), Basel III



BIS ratio reached 13.8%.



	R\$ Million	Bis Ratio(%)
Tier I	1,273	12.4%
Tier II	140	1.4%
Total	1,413	13.8%

Noberto N. Pinheiro Junior

CEO

Norberto Zaiet Junior

CFO/IRO

Raquel Varela

Head of Investor Relations

Alejandra Hidalgo

Investor Relations Manager

Luiz Maximo

Investor Relations Analyst

Ana Lopes

Investor Relations Analyst

Gabriel Netto

Investor Relations Analyst Assistant

Fone: (55 11) 3372-5343

www.pine.com/ir
ri@pine.com

This report may contain forward-looking statements concerning the business prospects, projections of operating and financial results and growth outlook of PINE. These are merely projections and as such are based solely on management's expectations regarding the future of the business. These statements depend substantially on market conditions, the performance of the sector and the Brazilian economy (political and economic changes, volatility in interest and exchange rates, technological changes, inflation, financial disintermediation, competitive pressures on products and prices and changes in tax legislation) and therefore are subject to change without prior notice.